

# NEWS LETTER

N° 111

## SYNERCOM : LA CLÉ DE LA TRANSMISSION RÉUSSIE DE VOTRE PME



### CONSEIL EN CESSION ET ACQUISITION DE PME

[WWW.SYNERCOM-FRANCE.FR](http://WWW.SYNERCOM-FRANCE.FR)

#### TÉMOIGNAGE CLIENT P. 2

Vilma TOUZARD, cédante

#### COMMUNIQUÉS P. 5

Cessions / Acquisitions

#### NOS INDICATEURS P. 10

Nombre d'opérations  
réalisées par secteur  
d'activité

#### NOS MISSIONS P. 11

Extrait des opérations  
en cours



**Mme Vilma TOUZARD**

Dirigeante et cédante de la société Anjou Vitrerie Miroiterie

## *Madame Touzard, pouvez-vous présenter votre entreprise en quelques mots ?*

Anjou Vitrerie Miroiterie (AVM) est une société spécialisée dans la réalisation de projets verriers et de menuiseries à haute valeur ajoutée.

Nous avons créé AVM il y a plus de 40 ans avec mon mari, une des forces de l'entreprise était sa localisation en plein cœur du 8ème arrondissement qui nous a permis de développer une clientèle haut de gamme d'architectes, gestionnaires d'immeubles, grands hôtels et boutiques de luxe...

Cette société marchait très bien, je ne souhaitais pas la vendre mais j'ai dû m'y résoudre suite au décès de mon mari.

## *Le recours à une banque d'affaires pour la cession de votre entreprise était-il une évidence pour vous ?*

Oui, à chacun son métier.

Il faut réaliser que la cession d'une entreprise est très chronophage.

J'ai pu continuer à me concentrer sur l'entreprise à plein temps pendant que SYNERCOM gérait le processus de cession.

## *Pourquoi avoir choisi SYNERCOM ?*

Nous connaissions SYNERCOM de réputation qui était déjà intervenue dans la cession d'une miroiterie / vitrerie également dans la famille et qui a été cédée il y a quelques années.

## *Qu'est-ce qui vous a le plus surpris pendant le processus de cession ?*

C'est plus long que ce que je pensais.

Il y a beaucoup d'informations à fournir, de tableaux à remplir...d'échanges avec les acquéreurs et leurs conseils.

Il est essentiel d'être bien conseillé et de garder le cap dans les discussions.

## *Sur quels sujets le rôle de SYNERCOM vous est-il apparu comme le plus précieux ?*

Les équipes de SYNERCOM sont très impliquées dans toutes les étapes du processus de cession.

Le diable se cache souvent dans les détails, leur implication et la bonne coordination avec nos avocats ont été décisives et ont permis aux négociations d'aboutir.

## *Qu'est-ce qui vous est apparu comme le plus difficile à vivre ou à faire, durant cette opération, comme cédante ?*

Les discussions et parfois des pertes de temps sur des points qui semblaient peu importants avec l'acquéreur et ses conseils mais c'est sans doute un passage obligé...

## *Que conseillerez-vous à un dirigeant souhaitant vendre sa société ?*

De faire pareil, se faire accompagner !

## *Quels sont vos projets pour l'avenir ?*

Nous avons une autre société, Reverchon spécialisée dans la transformation et le façonnage du verre plat située à Montreuil.

Avec mes enfants, nous allons nous consacrer au développement de cette société qui est déjà un acteur important en Ile de France et qui a un réel potentiel.

## PME françaises : un environnement encore exigeant, mais des signaux qui demeurent positifs

Les PME françaises abordent le second semestre 2026 dans un environnement encore heurté, mais sans scénario de rupture.

La croissance nationale reste modérée : le PIB a marqué le pas au T1 2026, tandis que l'inflation est remontée à 2,2 % en avril, principalement sous l'effet de l'énergie.

Le point positif vient de l'industrie : la production manufacturière a progressé de 1,2 % en mars et le climat industriel est revenu à sa moyenne de long terme en avril.

Les TPE-PME subissent bien le choc géopolitique : 62 % déclarent un impact du conflit au Moyen-Orient, mais les enquêtes ne montrent pas de

dégradation majeure de la trésorerie ni de l'investissement.

Les intentions d'investissement résistent : 46 % des dirigeants ont investi ou comptent investir en 2026, en légère hausse sur un trimestre et sur un an.

La demande demeure le principal frein, mais les entreprises conservent une capacité d'adaptation via les prix, les gains de productivité et la maîtrise des coûts.

L'IA devient un levier concret : 58 % des TPE-PME l'utilisent déjà et 43 % constatent un effet positif sur la productivité des salariés.

L'export reste un amortisseur stratégique : les PME exportatrices

sont plus optimistes, et 24 % prévoient d'exporter en 2026, principalement vers l'Union européenne.

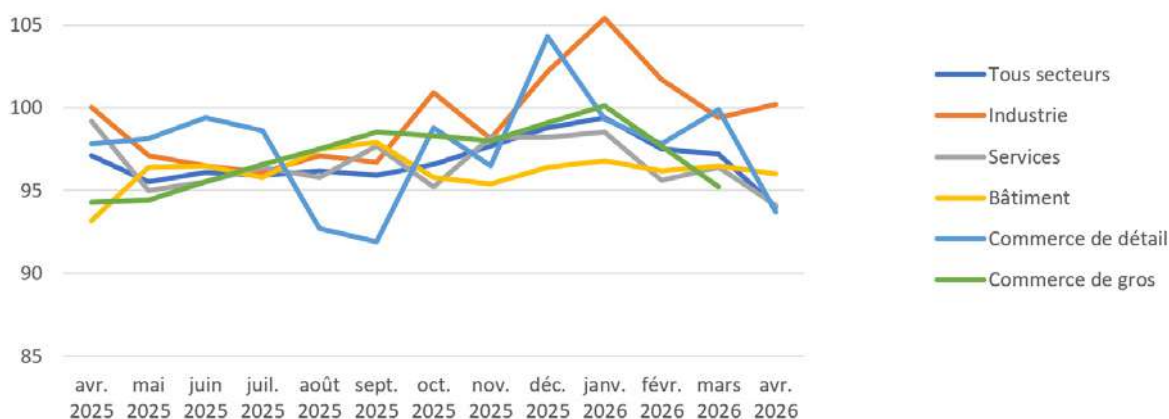
Les créations d'entreprises restent dynamiques sur douze mois, en hausse de 9,3 %, malgré un repli ponctuel en avril.

À moyen terme, les prévisions restent positives mais modestes : l'OFCE anticipe 0,8 % de croissance en 2026 puis 1,0 % en 2027, avec une inflation attendue en reflux en 2027.

En synthèse, le tissu PME français ne redémarre pas franchement, mais il démontre une bonne capacité de résistance.

## INDICATEURS ÉCONOMIQUES

### CLIMAT DES AFFAIRES 04/2026



### En avril 2026, le climat des affaires en France s'assombrit

À 94, l'indicateur qui le synthétise, calculé à partir des réponses des chefs d'entreprise des principaux secteurs d'activité marchands, reste en deçà de sa moyenne de longue période (100). Le climat des affaires est en repli pour l'ensemble des secteurs depuis le début de l'année. Au mois d'avril 2026, seule l'industrie a profité d'un léger rebond.

## SYNERCOM SE RENFORCE

Quatre nouveaux profils viennent renforcer les équipes :

➤ SYNERCOM IDF accueille **Brigitte HUBER**, **Marc DECREUSE** et **Claire SQUARA** en tant que Directeurs de mission.

Titulaire d'un DESS de Droit des Affaires et Fiscalité (Panthéon-Sorbonne), **Brigitte HUBER** cumule plus de 30 ans d'expérience en droit des affaires et fiscalité. Elle a exercé chez PwC et DBA avant de fonder en 2008 le cabinet TAXLENS, spécialisé en cessions-acquisitions et transmissions d'entreprises.

Diplômé d'expertise-comptable et titulaire du certificat conseil M&A (Paris Dauphine), **Marc DECREUSE** dispose de plus de 25 ans d'expérience en direction financière et en pilotage d'opérations de cession et d'acquisition. Il crée en 2023 son cabinet spécialisé en conseil en transmission d'entreprises et DAF externalisé, avant de rejoindre SYNERCOM en 2026.

**Claire SQUARA** a exercé pendant 10 ans en tant que Chargée d'Affaires Entreprises au sein de la Banque Neuflyze-OBC, auprès d'une clientèle de TPE-PME, notamment sur des sujets de financement de projets, croissance et cession. Elle a ensuite pris un virage entrepreneurial pour fonder la société Les Tintinnabules, qui a créé et exploité durant 9 ans un réseau de crèches privées en région parisienne. Après la vente de sa société en 2025, elle rejoint SYNERCOM en tant que Directrice de mission en Juin 2026.

➤ En région AURA, SYNERCOM accueille également **Franck LARODIE**, ancien dirigeant d'entreprise dans le secteur du bois. Basé à Lyon, il interviendra plus particulièrement sur la filière bois, dont il est spécialiste.

## SYNERCOM DANS LA REVUE VIVA PROTECT

La revue **VIVA PROTECT** consacre un dossier aux dynamiques de transmission des PME du secteur de la lutte antiparasitaire.

À cette occasion, Christophe Berthier a été interviewé pour partager son analyse des enjeux de cession, dans un contexte marqué par les départs à la retraite des dirigeants et un fort intérêt des acquéreurs industriels et financiers pour ce marché.

Un éclairage M&A concret sur un secteur en pleine recomposition.



## SYNERCOM AU TOUR DE FRANCE R&T

Christophe Berthier est intervenu lors d'une étape du **Tour de France organisé par le magazine « Reprendre et Transmettre Magazine »** à **Levallois-Perret**, dans le cadre d'une conférence dédiée à la cession et à la reprise d'entreprises.

Aux côtés de professionnels du financement, du droit et de l'accompagnement des dirigeants, il a contribué aux échanges autour des opportunités et pièges des opérations de transmission dans un contexte économique durablement chahuté.



## RECHERCHE ASSOCIÉ(E)S

SYNERCOM renforce sa présence en région

Le groupe SYNERCOM poursuit son développement et recherche un nouvel associé pour ouvrir des bureaux dans les Hauts-de-France.

Vous avez une solide expérience de direction ou de conseil auprès des PME, un ancrage régional fort et le goût de l'accompagnement stratégique ? Rejoignez un réseau indépendant, structuré et humain.

Pour plus d'informations, contactez :

Pascal FAUCON / Henri LORETTO

Toutes les coordonnées en dernière page

# COMMUNIQUÉS

## ACQUISITION

### CÉDANT

#### GROUPE EURALOG

**MÉTIER :** Facility management

**IMPLANTATION :** Verneuil-sur-Seine (78)

**CHIFFRE D'AFFAIRES :** 5 M€

**EFFECTIF :** 100 collaborateurs

Le Groupe EURALOG est un leader du "facility management" sur des sites sensibles dans les secteurs : Centrales nucléaires, Défense, Aéronautique.

Il bénéficie des agréments « Nucléaire » et « Défense » qui constituent des barrières à l'entrée pour ses activités.

Ses prestations recouvrent la gestion des prestataires intervenant sur sites : accueil physique et téléphonique, gestion des déplacements, contrôles des biens et des personnes sur sites, suivi des astreintes ... Le dirigeant, Mathieu ROUANET, souhaitant transmettre son groupe a confié à un confrère, INTERACTIS, la cession qui vient d'aboutir à la reprise majoritaire par le Groupe ISD.

**Raison de la cession :** Mathieu ROUANET a choisi une transmission au groupe ISD pour assurer le développement de EURALOG, grâce aux complémentarités des expertises. De plus, les deux groupes partagent des cultures communes d'entreprises à taille humaine.



### ACQUÉREUR

#### GROUPE ISD

**MÉTIER :** Soutien technique pour les forces armées

**IMPLANTATION :** Versailles (78)

**CHIFFRE D'AFFAIRES :** 9 M€ (dont 40% export)

**EFFECTIF :** 90 collaborateurs



Le Groupe ISD exerce ses activités de conseil et soutien à fort contenu technique pour les acteurs des équipements des Forces armées en France et à l'international.

Ses prestations portent principalement sur l'ingénierie de maintenance, la formation et la documentation technique, le management de programmes, le maintien en conditions opérationnelles des équipements et l'assistance technique en France et à l'export. Pour développer son groupe, le dirigeant Benjamin VIDET a confié une mission d'acquisition à SYNERCOM qui vient d'aboutir au rachat majoritaire du Groupe EURALOG, dont le dirigeant reste associé au capital et accompagnera l'intégration d'EURALOG dans le groupe ISD.

**Raison de l'acquisition :** Le dirigeant, Benjamin VIDET, a souhaité reprendre, en position majoritaire, le groupe EURALOG dont le rapprochement permet de cumuler des expertises complémentaires et de constituer une offre globale à des clients communs.

### INTERVENANTS

#### CONSEILS CÉDANT

**Cabinet conseil :** Sami HORNIK - INTERACTIS, Nanterre

**Juridique :** Marion CRESSELY-DENEUVILLE - cabinet FIELDFISHER, Paris

**Expert-Comptable :** Laurent MASSE - Cabinet ORDYAL, Orgeval

#### CONSEILS ACQUÉREUR

**Banque d'affaires :** Bernard BESSON - SYNERCOM IDF, Paris

**Juridique :** Laurent FILLUZEAU - Cabinet QUANTUM avocats, Paris

**Expert-Comptable :** Emmanuel SEIGNOLE - Cabinet HANS, Paris

### TÉMOIGNAGES

« Nous sommes heureux de ce rapprochement et allons mettre en place des synergies à la fois commerciales et administratives pour développer nos deux activités. C'est une croissance qui permettra aussi d'augmenter nos propositions vis-à-vis des clients de l'un et de l'autre. Un grand merci à SYNERCOM qui a permis d'identifier une cible correspondant à nos objectifs et a contribué à concrétiser une solution équilibrée de rapprochement entre nos 2 groupes. »

Benjamin VIDET - Acquéreur

« Ce rapprochement est l'aboutissement d'un objectif stratégique de long terme visant à consolider et pérenniser notre positionnement sur nos secteurs d'activité respectifs. La complémentarité de nos activités et ce nouvel ensemble qui double notre taille renforcent notre capacité à conquérir de nouvelles parts de marché.

Je remercie INTERACTIS pour son accompagnement de grande qualité sur la durée dont je suis particulièrement satisfait, avec pugnacité et inventivité, et dans le respect des intérêts de toutes les parties. »

Mathieu ROUANET - Cédant



COMMUNIQUÉ D'ACQUISITION RÉALISÉE Une opération organisée et pilotée par SYNERCOM ILE DE FRANCE



Conseil de l'acquéreur

Bernard BESSON

Directeur de missions

bbesson@synercom-france.fr

Président SYNERCOM IDF

Christophe BERTHIER

31, rue la Boétie - 75008 Paris

01 43 48 78 78 - www.synercom-france.fr



# COMMUNIQUÉS

## CESSION

### ACQUÉREUR

Jacky CABAILH

**MÉTIER :** Entrepreneur

Jacky CABAILH est un ingénieur avec un passé d'entrepreneur dans les concessions automobiles, ainsi qu'un goût affirmé pour l'architecture. A 51 ans il se lance dans une nouvelle aventure en reprenant FL METAL, appuyé par 2 investisseurs, BPI France et Bee Family Office, et sur François CANTIN, l'actuel dirigeant ; l'objectif des 2 dirigeants est de poursuivre la forte croissance engagée depuis 2019 tout en conservant l'excellente image de FL Métal sur son marché.

**Raison de l'acquisition :** M. CABAILH a été particulièrement séduit par l'excellence opérationnelle de FL METAL, qui s'appuie sur des équipes à la fois très compétentes et très impliquées, tant pour la partie industrielle de l'activité que pour la pose sur chantier. Il a également été convaincu par le potentiel de croissance des prochaines années.



### CÉDANT

FL MÉTAL

**MÉTIER :** Métallerie - Serrurerie

**IMPLANTATION :** Thizy les Bourgs (69)

**CHIFFRE D'AFFAIRES :** 11 M€

**EFFECTIF :** 35 personnes



FL METAL est une société spécialisée dans la fabrication et la pose des éléments de métallerie des programmes de logements neufs ; elle travaille en direct avec les principaux promoteurs immobiliers et uniquement en IDF ; créée en 1998, elle change une 1ère fois de dirigeant en 2007, puis en 2018 avec l'arrivée de F CANTIN.

**Raison de la cession :** Après 5 années de très fort développement et un souci de santé, François CANTIN a souhaité poursuivre l'aventure aux côtés d'un nouveau dirigeant avec le soutien d'investisseurs, tout en réalisant une partie de son patrimoine professionnel.



### TÉMOIGNAGES

« L'équipe SYNERCOM a su très bien s'adapter à un contexte de mission qui a fortement évolué entre la feuille de route initiale et la finale. Elle a très bien collaboré avec mes avocats, ce qui était très rassurant pour moi ; enfin elle m'a largement déchargé du poids d'une telle opération. C BERTHIER a montré une très forte implication, malgré les aléas, tout au long de l'opération ; il a été d'une grande efficacité pour animer l'ensemble des acteurs et travailler avec chacun pour trouver les bonnes solutions. »

François CANTIN – Cédant

« SYNERCOM s'est montré un point d'appui et d'ancrage utile pour trouver des convergences avec le cédant, dans un contexte de marché difficile et une situation du cédant plutôt complexe. Les deux conseils SYNERCOM et VALEXCEL ont rapidement su se répartir les rôles et maintenir une communication pro-active et efficace. Dans les premières phases de l'opération (de la sélection des candidats jusqu'à la LOI), le jeu de rôles cédant-acquéreur était bien placé. Dès la recherche de partenaires investisseurs et financiers, les 2 organisations se sont efficacement regroupées en une équipe commune derrière un même projet d'acquisition. La connaissance passée métier de C Berthier a permis d'obtenir quelques analyses financières ad hoc très utiles. C. Berthier a son franc parler, c'est bien : ce fut une des réponses au déblocage de certaines situations. »

Jacky CABAILH – Acquéreur

« En cohérence avec notre volonté d'accompagner les entrepreneurs et soutenir les industries dans nos territoires, nous avons été séduits par la maîtrise technique (Bureau d'étude intégré), le savoir-faire des soudeurs, et la grande qualité de service de cette belle PME lyonnaise. Le choix engageant des 2 dirigeants de poursuivre le développement de FL Métal ensemble aura su nous convaincre de leur accorder notre confiance. »

Philippe BRESSON, Xavier TASSEL et Vincent GROEBER - Investisseurs

### INTERVENANTS

#### CONSEILS CÉDANT

**Juridique :** Marion CRESSELY-DENEUVILLE - cabinet FIELDFISHER

**Banque d'affaires :** Christophe BERTHIER – SYNERCOM IDF

#### CONSEILS ACQUÉREUR

**Juridique M. Cabailh :** Vincent MERAT - RICHELIEU AVOCATS

**Juridique investisseurs :** Oliver NETT - NOVA PARTNERS

**Expert-Comptable :** Serge GUILLOT - Cabinet ROYER

**Banque d'affaires :** Olivier MENU - VALEXCEL



### COMMUNIQUÉ DE CESSION RÉALISÉE

Une opération organisée et pilotée par SYNERCOM IDF  
Associé en charge de la mission : Christophe BERTHIER - Président

31, rue la Boétie - 75008 Paris

01 43 48 78 78 - cberthier@synercom-france.fr - www.synercom-france.fr



# COMMUNIQUÉS

## CESSION

### ACQUÉREUR

#### RENOVIO INVESTMENT



**MÉTIER :** Rénovation énergétique  
**IMPLANTATION :** Ile de France (92)  
**CHIFFRE D'AFFAIRES :** 30 M€

L'acquéreur est la société RENOVIO INVESTMENT (ex QL CLEAN FRANCE), dirigée par Monsieur Jean-Charles LEBEAU, qui offre à ses clients une suite complète de services de rénovation, d'amélioration et de protection de leurs biens immobiliers transformant ainsi leurs bâtiments en modèles de durabilité, de connectivité et de sécurité.

Ce rachat permet à QL CLEAN d'élargir sa gamme de services et son positionnement géographique.



### CÉDANT

#### ETANCHÉITÉ DU SUD OUEST



**MÉTIER :** Travaux d'étanchéification  
**IMPLANTATION :** Mornac (16)  
**CHIFFRE D'AFFAIRES :** 3,4 M€  
**EFFECTIF :** 13 personnes

Le cédant est une entreprise familiale depuis 3 générations, acteur dans le secteur de l'étanchéité, bardage et enveloppe du bâtiment en région Nouvelle-Aquitaine. Elle pose également des systèmes de désenfumage et d'éclairage zénithal.

Dirigée par Monsieur Guillaume GNESUTTA, et dotée d'un bureau d'études interne performant, elle est en mesure de diagnostiquer, conseiller, chiffrer et réaliser des projets tant en neuf qu'en rénovation.



## TÉMOIGNAGES

« Nous réalisons entre 5 et 10 acquisitions par an, principalement de sociétés de taille PME dans divers métiers de la rénovation du bâtiment, et c'est toujours un plaisir de travailler avec un conseil à la vente de qualité comme M. VERGNAULT face à nous.

Les cédants de ce genre d'entreprise sont souvent inquiets, peu éduqués à cette phase de vie de leur entreprise et avoir le bon intermédiaire permet de désamorcer un grand nombre de sujets tant en amont que durant le processus d'acquisition.

J'ai trouvé avec plaisir, en la personne de M. VERGNAULT un vrai professionnel, habitué des cessions de PME, qui sait naviguer dans un environnement tendu de négociations afin d'amener la balle à l'essai. Et c'est très appréciable ! »

Jean-Charles LEBEAU – Acquéreur

« Nous avons particulièrement été bien accompagnés par Monsieur VERGNAULT du cabinet SYNERCOM durant la cession de l'entreprise.

Monsieur VERGNAULT a été un atout majeur à celle-ci, la pierre angulaire des échanges avec le repreneur, permettant ainsi de sécuriser la transaction pour les deux parties.

Les échanges ont été fluidifiés par son intervention, toujours teintée de pédagogie pour les profanes que nous sommes, levant par là même tous les doutes que nous pouvions avoir. Son aide a été précieuse durant toute l'opération, et appréciée aussi bien par nous, que par nos différents conseils intervenant sur le dossier.

Nous avons donc pu céder l'entreprise, sereins pour l'avenir de celle-ci et rassurés par la qualité et le sérieux du repreneur, ce qui était un point essentiel pour nous compte tenu que l'entreprise est une entreprise familiale à taille humaine, où les collaborateurs ont autant leur importance que les affaires. Nous recommandons chaudement Monsieur VERGNAULT pour son expertise et son professionnalisme. »

Catherine et Guillaume GNESUTTA – Cédants



### COMMUNIQUÉ DE CESSION RÉALISÉE

Une opération organisée et pilotée par SYNERCOM CENTRE-ATLANTIQUE

Associé en charge de la mission : Jean-Pierre VERGNAULT

Téléport 4 - Av. T. Edison - Astérama 1 86360 FUTUROSCOPE Chasseneuil

05 49 49 45 70 - jpvergnault@synercom-france.fr - www.synercom-france.fr



# COMMUNIQUÉS

## FUSION



### ACCIOR

**MÉTIER :** cabinet d'expertise comptable - audit  
**IMPLANTATION :** La Roche sur Yon (85)  
**CHIFFRE D'AFFAIRES :** 11 500 K€  
**EFFECTIF :** 105 personnes

Accior est né en 2015 du rapprochement de deux cabinets vendéens animés par une vision commune, fondée sur l'indépendance et la proximité client. Après une première phase de structuration et de renforcement des fonctions supports, le groupe a accéléré son développement en 2020 avec l'intégration des cabinets ARC-AGEC, enrichissant ses expertises, notamment en audit, et portant son portefeuille à plus de 2 400 clients.

**Raison de la fusion :** fort de son expérience et de sa renommée en Vendée le cabinet ACCIOR souhaitait renforcer son action en Loire Atlantique grâce à une implantation et des ressources locales.



### SOLIS

**MÉTIER :** cabinet d'expertise comptable - audit  
**IMPLANTATION :** Nantes (44)  
**CHIFFRE D'AFFAIRES :** 2 500 K€  
**EFFECTIF :** 25 personnes

Solis est un cabinet d'expertise comptable et de conseil basé à Nantes, spécialisé dans l'accompagnement des acteurs de l'ESS et des TPE/PME. Il combine des expertises comptables, sociales, d'audit et de conseil stratégique, en intégrant les enjeux de RSE et des solutions informatiques performantes, afin d'offrir à chaque client un accompagnement personnalisé et durable.

**Raison de la cession :** partageant les mêmes valeurs qu'ACCIOR, SOLIS souhaitait pouvoir consolider sa croissance en bénéficiant des moyens des fonctions supports d'un cabinet plus important.



## TÉMOIGNAGES

« Nous tenions à remercier sincèrement Damien Guillard pour sa contribution déterminante à la réussite du rapprochement entre nos deux cabinets.

Son accompagnement tout au long du processus, depuis la prise en compte fine de la définition de la cible recherchée jusqu'à l'attention portée à la compatibilité des individus, a été particulièrement précieux.

Nous avons également beaucoup apprécié son écoute proactive, à la fois attentive et efficace, ainsi que sa capacité à nous relancer au bon moment, avec justesse et sans jamais brusquer les échanges. Cette posture a grandement facilité la construction d'un dialogue de confiance et l'aboutissement de ce projet stratégique. Encore merci pour son professionnalisme, son engagement et la qualité de son accompagnement. »

Sébastien Caillaud – Associé ACCIOR

« Nous avons particulièrement apprécié l'accompagnement de Damien Guillard de Synercom lors du rapprochement de Solis Nantes avec le groupe vendéen Accior. Le processus de rapprochement s'est globalement très bien passé ce qui permet une meilleure intégration.

Damien a su faire preuve de patience afin de ne pas précipiter les choses tout en relançant la démarche de rapprochement quand ça a été nécessaire.

J'ai beaucoup apprécié son investissement sur le temps long. Patience et persévérance : deux qualités indispensables pour accompagner la transmission d'entreprise. »

Stéphane de Guerny – Associé SOLIS



### COMMUNIQUÉ DE FUSION RÉALISÉE

Une opération organisée et pilotée par SYNERCOM OUEST  
Associé en charge de la mission : Damien GUILLARD  
7 rue de l'Ouche de Versailles - 44000 NANTES

02 28 29 66 51 - dguillard@synercom-france.fr - www.synercom-france.fr



# COMMUNIQUÉS

## CESSION

### ACQUÉREUR

#### BVC

**MÉTIER :** holding de reprise

**IMPLANTATION :** Saint Maur des Fossés (92)

**CHIFFRE D'AFFAIRES :** NA

**EFFECTIF :** NA

Marc Bourret et Hubert Van Cappel sont forts de 25 ans de carrière dans des secteurs très variés et partagent les mêmes valeurs humaines.

Ils ont un objectif commun : déployer un projet industriel au sein duquel ils pourront mettre à profit leurs personnalités et compétences complémentaires.

**Raison de l'acquisition :** ETM offre à MM Bourret et Van Cappel un cadre autour d'un métier de service BtoB, porteur de croissance potentielle forte, cible idéale pour leur projet de build up sur le long terme.

### CÉDANT

#### ETM

**MÉTIER :** cisailage, poinçonnage et pliage de l'aluminium

**IMPLANTATION :** Pruilé le Chétif (72)

**CHIFFRE D'AFFAIRES :** 3 500 K€

**EFFECTIF :** 12 personnes

Après avoir dirigé une PME familiale pendant plus de 20 ans, Emmanuel et Nathalie Fisselier ont saisi une opportunité de cession leur permettant de changer de domaine d'activité.

Forts de leurs capacités de créativité, d'innovation et d'un goût pour les processus de fabrication ils ont structuré ETM afin d'affronter sereinement l'avenir.

**Raison de la cession :** souhait des cédants de transmettre l'entreprise afin de lui donner les moyens de se pérenniser, croître et à titre personnel réaliser un nouveau projet en famille.



### INTERVENANTS

#### CONSEILS CÉDANT

**Expert-comptable :** cabinet COMPTACOM à Rennes (35) – Régis Morenne, associé et ses équipes

**Avocat :** cabinet ACT YOU à Rennes (35) - Maître Armelle Cottebrune - associée

#### CONSEILS ACQUÉREUR

**Avocat :** Cabinet ZERDOUN à Paris 16 (75) - Maître Jean-David Zerdoun - associé

**Audits d'acquisitions :** Cabinet CONSEIL UNION à Paris 18 (75) - Jean-Marc Fleury - expert-comptable associé, accompagnée de Philippe Gérard - directeur de mission

#### PARTENAIRES FINANCIER

**Partenaires bancaires :** Crédit Mutuel de Maine-Anjou (banque centralisatrice), Crédit Coopératif et Sofitech (participation en quasi-fonds propres)

### TÉMOIGNAGES

« Merci à Synercom et en particulier à Damien Guillard pour son professionnalisme dans la gestion de notre dossier. De la constitution du teaser, à la sélection des candidats jusqu'à la gestion des éléments de la data room, chaque étape a tenu compte des particularités de la société et de ses dirigeants. Les aspects tant psychologiques que financiers sont considérés. Il y a de l'humain dans la gestion des opérations. Encore merci. »

Emmanuel et Nathalie Fisselier – dirigeants ETM

« Nous avons eu la chance au cours de notre projet d'acquisition d'avoir fait la connaissance de Damien, associé Synercom qui a parfaitement géré le pilotage et le timing de l'opération. Nous l'avons sollicité de très nombreuses fois et lui sommes reconnaissants pour sa réactivité et son professionnalisme. Nous avons toujours pu compter sur sa disponibilité, ses conseils et sa bienveillance. C'est en toute confiance que nous retravaillerons avec lui sur une prochaine opération. »

Hubert Van Cappel et Marc Bourret - repreneurs



### COMMUNIQUÉ DE CESSION RÉALISÉE

Une opération conduite par SYNERCOM OUEST  
Associé en charge de la mission : Damien GUILLARD  
7 rue de l'Ouche de Versailles - 44000 NANTES

02 28 29 66 51 - dguillard@synercom-france.fr - www.synercom-france.fr

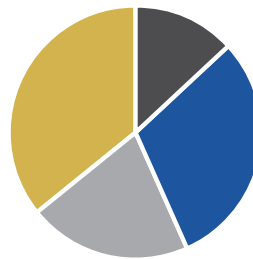


## Opérations de cessions / acquisitions menées à bien par SYNERCOM

DEPUIS 1986



1415

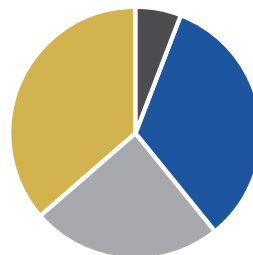


■ BTP.....	186
■ INDUSTRIE .....	431
■ NÉGOCE .....	293
■ SERVICES .....	505

CES 12 DERNIERS MOIS



33



■ BTP .....	2
■ INDUSTRIE .....	11
■ NÉGOCE .....	8
■ SERVICES .....	12

Le réseau SYNERCOM accompagne les entreprises françaises dans leurs projets de cession et acquisition depuis 1986 : une expertise toujours plus pointue pour des opérations en toute confiance.

# NOS MISSIONS EN COURS

## EXTRAIT

V = Cession - IAS/IAP = Acquisition - LF = Levée de Fonds

### BTP

V1207	Solutions globales en rénovation de l'habitat
V3106	Entreprise de distribution, location et réparations d'engins de TP
V3132	Rénovation de patrimoine – Taille de pierre
V11930	Travaux de couverture, charpente et étanchéité
V11924	Travaux de construction spécialisés
V11867	Fabrication et pose de menuiserie extérieures
V11890	Travaux d'étanchéification
V5529	Exploitation de carrières
V5563	Maçonnerie et travaux publics
V7803	Travaux de finition second œuvre
V8368	Travaux de second œuvre en bâtiment
V3126	Entreprise d'installations CVC et sanitaires

### DISTRIBUTION

V1211	Vente et réparation de matériel de motoculture
IAS1379	Réseau de franchise en restauration
V3135	Fournitures d'équipements pour les professionnels du lait et du fromage
V8356	Négoce et SAV de matériels de motoculture et de quads
V8363	Produits sidérurgiques et de produits de quincaillerie professionnels
V8364	Négoce de détail de meubles
V8366	Négoce de détail de meubles sous enseigne
V8365	Fournitures industrielles, de produits de quincaillerie et de EPI
V5517	Produit alimentaire
V7807	Viticulture
V7808	Négoce véhicules agricole

### SERVICES

V1209	Sous-traitant à haute valeur ajoutée en installations électriques à fortes technicités
V1212	Agence de communication
V1213	Organisme de formation spécialisée multisites
IAS3109	Groupement d'experts-comptables
IAS3110	Groupement d'experts-comptables
V11929	Commercialisation de logiciels d'appels d'offres
IAS11935	Organisme de formation en alternance
V5558	Centre de formation
V5566	Agence web
V5537	Pompes industrielles
V5523	CHR Cuisine maintenance
V5555	Portes industrielles
V7804	Multimédia
V7805	Activités d'architecture et d'ingénierie
V11936	Conseils et solutions en systèmes audiovisuels

### INDUSTRIE

V1206	Conception et vente de solutions BtoB pour les biotechnologies
IAS1375	Agencement BtoB
V3131	Fabrication de mobilier technique en bois
V3130	Entreprise d'agencement spécialisé
V3129	Fabricant et distributeur de matériel électrique industriel
V11932	Fabrication d'îlots robotisés
V11920	Découpage, emboutissage, cintrage et pliage de tubes métalliques
V11867	Usinage de profilés en aluminium
V5553	Fabrication électrique
V8367	Fabrication d'équipements électriques

### ESN

V5554	Télécom, infra numériques
-------	---------------------------

Retrouvez toutes nos missions de cessions et acquisitions sur

[www.synercom-france.fr](http://www.synercom-france.fr)

**Près de 40 ans d'expérience**  
en cession et acquisition d'entreprises  
et en ingénierie financière



**Un réseau de 14 implantations** permettant de couvrir le territoire national

**Plus de 1400 opérations** dans tous les secteurs d'activité : industrie, distribution, services, ESN, BTP

**Un des leaders français** de la transmission des PME de 1 à 30 M€ de CA et pour des valorisations comprises entre 1 et 30 M€

### Synercom à Aix en Provence

Les Bureaux de l'Arche 5, rue des Allumettes  
13090 AIX EN PROVENCE  
Tél : 06 40 70 39 11

**Pascal FAUCON** : Associé-gérant  
pfaucon@synercom-france.fr

### Synercom à Beaune

3, rue Edouard Joly 21200 BEAUNE

**Sarah TRESCH** : Associée-gérante  
stresch@synercom-france.fr  
Tél : 06 80 37 20 60

**Jean-Daniel TRESCH** : Associé-gérant  
jdtresch@synercom-france.fr  
Tél : 06 85 13 77 54

### Synercom à Metz et Luxembourg

56 rue de Longwy 57190 FLORANGE  
13 route de Zoufftgen L-3598 DUEDELANGE  
(Luxembourg)  
Tél : 06 80 44 96 04

**Laurent DRIUTTI** : Associé-gérant  
ldriutti@synercom-france.fr

### Synercom à Lyon, Saint-Etienne et Grenoble

27 rue Maurice Flandin- Le Forum  
69444 Lyon Cedex 69003  
Tél : 06 10 23 42 80

**Henri LORETTO** : Associé-gérant  
hloretto@synercom-france.fr

**Frédéric FRAISSE** - Directeur de mission  
ffraisse@synercom-france.fr

**Franck LAROUDIE** - Directeur de mission  
flaroudie@synercom-france.fr

### Synercom à Nantes et Rennes

7, rue de l'Ouche de Versailles  
44000 NANTES  
Tél : 06 71 86 43 65- 02 28 29 66 51

**Damien GUILLARD** : Associé-gérant  
dguillard@synercom-france.fr

**Patrick KNOCKER** - Directeur de mission  
pknocker@synercom-france.fr

### Synercom à Paris et Le Havre

31, rue La Boétie 75008 PARIS  
Tél : 01 43 48 78 78

**Christophe BERTHIER** : Associé-gérant  
cberthier@synercom-france.fr

**Bernard BESSON** : Directeur de mission  
bbesson@synercom-france.fr

**Marc DECREUSE** - Directeur de mission  
mdecreuse@synercom-france.fr

**Brigitte HUBER** - Directrice de mission  
bhuber@synercom-france.fr

**Michel LE BELLEGO** - Directeur de mission  
mlbellego@synercom-france.fr

**Olivier RENARD** - Directeur de mission  
orenard@synercom-france.fr

**Claire SQUARA** - Directrice de mission  
csquara@synercom-france.fr

### Synercom à Poitiers

Téléport 4 - Avenue Thomas Edison - Bât Astérama 1  
86360 FUTUROSCOPE CHASSENEUIL  
Tél : 05 49 49 45 70

**Jean-Pierre VERGNAULT** : Associé-gérant  
jpvergnault@synercom-france.fr

### Synercom à Toulouse

9 bis, rue Paul Codos 31400 TOULOUSE  
Tél : 06 80 61 94 31

**Alain de CHANTÉRAC** : Associé-gérant  
adechanterac@synercom-france.fr

**Belen GARCIA MARTIN** - Directrice de mission  
Madrid

**Chloé TOUPÉ** - Directrice de mission  
ctoupe@synercom-france.fr

[WWW.SYNERCOM-FRANCE.FR](http://WWW.SYNERCOM-FRANCE.FR)

