

Solution digitale d'amélioration de la confiance dans les entreprises

Projet de cession Réf. V 11927 : Périmètre de 100% des titres



Un fort potentiel de marché

- ≤ Dans un contexte d'accélération du rythme des transformations des entreprises, la **réduction de la défiance est un enjeu majeur de réussite de la conduite du changement et de maîtrise de son coût.**
- ≤ La confiance comme outil d'excellence opérationnelle et de réduction des risques psychosociaux (RPS) est **intégrée par un nombre croissant de décideurs privés et publics.**

Une solution unique sur le marché

- ≤ L'entreprise a développé **une solution unique sur le marché pour prévenir la défiance et renforcer la confiance dans les organisations privées et publiques.** Elle permet de **définir et mesurer la confiance/défiance à des fins de diagnostic et d'élaboration de plans d'action permettant d'accélérer les transformations.**

Clients

- ≤ Sa clientèle est composée de :
 - Grandes entreprises
 - Organisations publiques et internationales
 - Professionnels de l'accompagnement indépendants

- ≤ Références clients :



- ≤ De **premières références et des marques d'intérêt d'acteurs prestigieux au niveau national et international**

- ≤ Une **notoriété déjà significative** chez les décideurs

Plan de développement en cours

- ≤ **Enrichissement de la solution** via l'IA
- ≤ **Concrétisation du potentiel commercial** auprès des grands groupes, des organisations publiques nationales et internationales et des particuliers



M. Alexis KLEMENCI - Analyste - aklemenci@synercom-france.fr

Synercom IDF - 31 rue La Boétie 75008 Paris

<https://synercom-france.fr/>

