

FICHE DE POSTE – ASSOCIE-GERANT REGIONAL SYNERCOM

Devenez Associé-Gérant Régional – Participez au développement du réseau Synercom !

Type de poste : Partenariat entrepreneurial / Associé indépendant

Localisation : France (régions à pourvoir)

Secteur : Conseil en fusions-acquisitions / Transmission d'entreprises

Statut : Indépendant – Associé du réseau Synercom

Notre ambition

SYNERCOM, un des leaders français indépendants de la transmission des PME / PMI (1 à 30 M€ de CA), poursuit son expansion et recrute des entrepreneurs du conseil pour renforcer sa présence régionale.

Fort de **40 ans d'existence**, **8 associés**, **40 transactions par an** et un CA de **4 M€**, SYNERCOM s'appuie sur une réputation historique, une méthodologie reconnue et un esprit de confrérie entre entrepreneurs du conseil.

Rejoindre SYNERCOM, c'est intégrer le **"Club SYNERCOM"** : un collectif de partenaires partageant les mêmes valeurs d'exigence, d'indépendance et d'entrepreneuriat responsable.

Profil recherché

Nous recherchons un **entrepreneur du conseil**, prêt à s'investir dans une aventure collective et durable, disposant d'une solide connaissance du tissu économique régional.

👉 Vous partagez notre goût de l'entrepreneuriat, de la confiance et du travail en réseau ? Vous trouverez au sein du Club SYNERCOM un environnement à votre mesure !

Profils possibles :

- **Chef d'entreprise** ayant cédé sa société et souhaitant mettre son expérience au service d'autres dirigeants ;
- **Professionnel du conseil** (M&A, financement, restructuring, etc.) souhaitant s'adosser à un réseau structuré ;
- **Ancien cadre dirigeant** ou banquier d'affaires avec un réel esprit d'entrepreneur ;
- **Expert-comptable ou conseil de dirigeants** souhaitant élargir son offre aux opérations de haut de bilan.

Pré-requis :

- Capacité à amener et développer un portefeuille de missions (réseau local, crédibilité, posture dirigeant) ;
 - Autonomie, esprit d'équipe, et adhésion aux valeurs du **Club SYNERCOM** : confiance, confidentialité, constance, compromis ;
 - Idéalement, première expérience en Transmission d'entreprises / M&A / évaluation / financement.
-

Notre offre et accompagnement

En rejoignant Synercom, vous bénéficiez :

- D'une **marque nationale reconnue**, source de crédibilité ;
- D'une **méthodologie éprouvée** et d'**outils communs** (CRM, modèles de documents, process, site Internet à forte visibilité) ;
- De **synergies actives entre associés** : partage d'opportunités, d'acquéreurs et d'investisseurs, visibilité collective sur les transactions, partage de compétences et d'expérience ;
- **D'un partage de valeur équitable**, fondé sur la performance et la contribution au réseau.

Pourquoi rejoindre Synercom ?

Rejoindre Synercom, c'est entreprendre en confiance, en :

- intégrant une **banque d'affaires entrepreneuriale**, portée animée par un projet de croissance ambitieux et durable ;
- bénéficiant d'un **accompagnement personnalisé pour accélérer votre montée en puissance** (développement commercial, process de deals, structuration d'équipe...) ;
- devenant **associé d'un réseau à gouvernance collaborative**, où chaque membre contribue à activement à la stratégie nationale.

Vous développez ainsi votre activité sous une bannière reconnue, tout en contribuant à une aventure collective où l'expérience et la vision de chacun font la différence !

Intéressé(e) ?

Envoyez votre profil ou manifestez votre intérêt à :

info@synercom-france.fr ou via le formulaire du site : <https://synercom-france.fr/contact>