

NEWS LETTER

N° 110

SYNERCOM : LA CLÉ DE LA TRANSMISSION RÉUSSIE DE VOTRE PME



CONSEIL EN CESSION ET ACQUISITION DE PME

WWW.SYNERCOM-FRANCE.FR

TÉMOIGNAGE CLIENT P. 2

Jean-Michel LHUER, cédant

COMMUNIQUÉS P. 5

Cessions / Acquisitions

NOS INDICATEURS P. 10

Nombre d'opérations
réalisées par secteur
d'activité

NOS MISSIONS P. 11

Extrait des opérations
en cours



Jean-Michel LHUER
PDG et cédant de la société AUSTRAL

Monsieur LHUER, pouvez-vous présenter votre entreprise en quelques mots ?

AUSTRAL est une société de métallerie du bâtiment que j'ai créée en 1993. Elle est située en île de France où elle possède son atelier de fabrication et son bureau d'études. L'activité est consacrée exclusivement à la réalisation de chantiers dans le tertiaire et en marchés privés. Le chiffre d'affaires est de 8M€ environ avec 30 collaborateurs.

Le recours à une banque d'affaires était-il une évidence pour vous ?

Oui, car malgré quelques contacts directs, je n'avais pas la capacité à établir suffisamment de relations avec de potentiels acquéreurs. De plus, il me semblait indispensable que la banque d'affaires puisse servir de relais pour conduire, filtrer et analyser les différents échanges pendant la période de négociation.

Pourquoi avoir choisi SYNERCOM ?

Ma rencontre avec Christophe BERTHIER a été décisive dans mon choix car j'ai senti que nous étions « compatibles » pour mener à bien cette aventure ensemble.

Qu'est-ce qui vous a le plus surpris pendant le processus de cession ?

La diversité des acquéreurs potentiels et les attitudes de certains d'entre eux. Leurs objectifs étaient visiblement très différents, certains uniquement focalisés sur les ratios financiers et d'autres plus sur la qualité des équipes en place et sur l'avenir de l'entreprise.

Sur quels sujets le rôle de SYNERCOM vous est-il apparu comme le plus précieux ?

D'abord une solide organisation pour donner un rythme au calendrier prévu sur ce projet de plus de 12 mois. Ensuite, l'efficacité des échanges avec les repreneurs. Également sur la phase de finalisation de l'opération avec l'acquéreur, à travers des points hebdomadaires très précis sur l'avancement de l'opération et la résolution des difficultés. Il m'est également

paru très productif que SYNERCOM et notre avocat, le cabinet DOLLA-VIAL, aient eu l'habitude de travailler ensemble depuis plusieurs années.

Qu'est-ce qui vous est apparu le plus difficile à vivre ou à faire durant cette opération comme cédant ?

Je n'ai pas éprouvé de difficultés particulières, les doutes éventuels étant rapidement levés par mes discussions régulières avec SYNERCOM. Au contraire, j'ai pris du plaisir à entreprendre ce projet de cession en équipe avec mes conseils, et qui s'est soldé par la reprise d'AUSTRAL par une société faisant le même métier et avec toute l'adhésion des collaborateurs.

Que conseillerez-vous à un dirigeant souhaitant vendre sa société ?

D'abord être vraiment décidé à vendre et se lancer dans le projet très en avance car le processus peut être long ; être bien entouré et conseillé ; suivre le projet avec beaucoup de sérénité car le stress et l'anxiété sont difficiles à cacher : ils nuisent à l'efficacité et à la clairvoyance et ne donnent pas confiance aux candidats à la reprise ; ne pas se braquer sur une valorisation irréaliste et suivre les conseils de la banque d'affaires.

Quels sont vos projets pour l'avenir ?

Me consacrer à plein temps aux missions d'expertise judiciaire qui me sont confiées depuis plusieurs années dans le ressort de la cour d'appel de PARIS. Et plus de sport !!



Une économie française résiliente

En ce premier trimestre 2025, l'économie française fait face à plusieurs défis : un contexte international trouble, une consolidation budgétaire qui pèse sur les entreprises et un marché du travail en perte de vitesse, mais plusieurs indicateurs montrent des signes encourageants.

Malgré une croissance modérée du PIB, estimée à 0,2 % par trimestre selon l'Insee, le pays bénéficie d'une inflation en baisse, renforçant le pouvoir d'achat des ménages.

La Banque de France anticipe une croissance économique de 0,7 % pour 2025, avec une accélération à 1,2 % en 2026, tout particulièrement soutenue par une reprise des investissements des entreprises.

Par ailleurs, la France maintient son attractivité pour les investisseurs étrangers, conservant sa position de première destination européenne pour les projets d'investissement. Des engagements significatifs, notamment dans le secteur de l'intelligence artificielle, avec des promesses

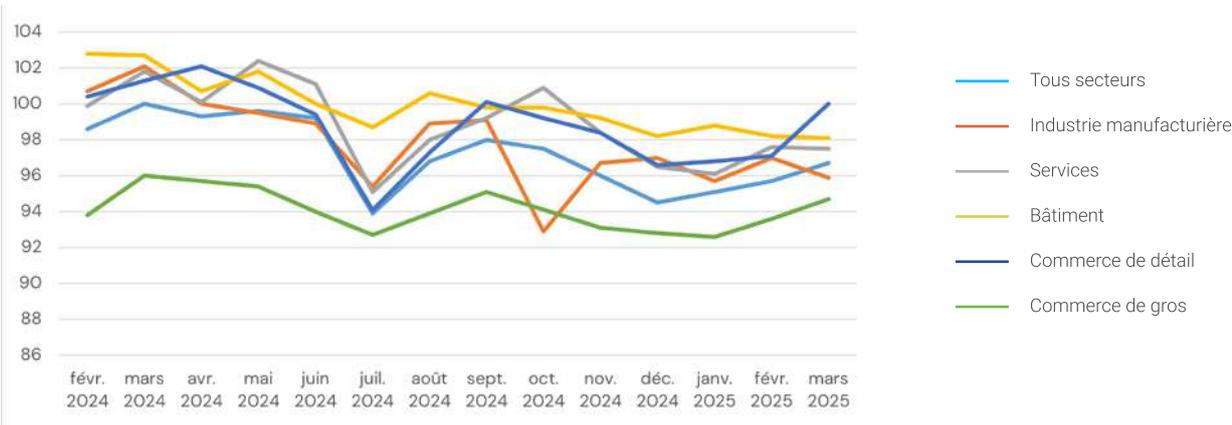
d'investissement totalisant 109 milliards d'euros annoncées lors du sommet IA de Paris de 02/2025, témoignent de la confiance des investisseurs dans l'économie française.

Le taux de chômage, qui s'élevait à 7.4% fin 2024, devrait atteindre 7,8 % en 2025 et se stabiliser en 2026.

Ces éléments suggèrent que, malgré les défis, la France dispose de solides atouts pour soutenir sa croissance et favoriser l'emploi.

INDICATEURS ÉCONOMIQUES

CLIMAT DES AFFAIRES



En mars 2025, le climat des affaires en France s'améliore légèrement pour le troisième mois consécutif

À 97, l'indicateur qui le synthétise, calculé à partir des réponses des chefs d'entreprise des principaux secteurs d'activité marchands, gagne un point, et reste en deçà de sa moyenne de longue période (100). Le climat des affaires augmente dans le commerce de détail et de gros, il est stable dans les services et le bâtiment et se replie légèrement dans l'industrie.

SYNERCOM FRANCE DEVIENT SYNERCOM !

Un logo repensé, une expertise affirmée ! Il est à l'image de :
Notre présence auprès des PME, partout en France
Notre dynamisme et notre modernité, pour adapter nos pratiques aux enjeux de notre métier
Notre rigueur et notre souplesse pour réussir nos opérations de cessions/acquisitions
Enfin, il prend acte que pour vous tous nous sommes SYNERCOM, tout simplement !



REUSSIR LA CESSIION DE SA PME AVEC SYNERCOM



Dans le dernier numéro du magazine INSPIR' du MEDEF Paris, Christophe BERTHIER partage, dans une interview, sa vision et ses conseils pour réussir la cession de sa PME.

À travers cet entretien, il rappelle l'importance d'un accompagnement humain, exigeant et engagé, et met en lumière l'expertise de SYNERCOM, acteur reconnu depuis près de 40 ans.

Interview complète sur notre site Internet www.synercom-france.fr

SYNERCOM SE RENFORCE EN BRETAGNE

Deux nouveaux directeurs de missions

Diplômée en finance et contrôle de gestion, Cécile Michel a évolué pendant 12 ans dans le secteur bancaire avant de diriger un fonds d'investissement breton pendant plus de 10 ans puis une activité de Coach professionnelle. Elle met aujourd'hui son expertise au service de Synercom.

Patrick Knocker rejoint également l'équipe. Comptable de formation, il a exercé pendant 35 ans dans des fonctions de gestion, finance, RH et secrétariat général au sein de PME et ETI industrielles. En 2021, il reprend une entreprise du second œuvre du bâtiment avant de rejoindre Synercom Ouest en 2025.

RETOUR SUR NOTRE WEBINAIRE : « LES PRINCIPALES CLÉS POUR RÉUSSIR LA TRANSMISSION DE VOTRE PME »

Au cours des six derniers mois, SYNERCOM a animé une série de webinaires autour du thème : « Les principales clés pour réussir la transmission de votre PME ».

Avec près de 500 inscrits, ces rencontres ont été l'occasion de partager notre expertise et d'échanger avec les dirigeants sur les bonnes pratiques à adopter pour anticiper et sécuriser leur projet de cession.

Présentation complète de notre webinaire sur notre site Internet www.synercom-france.fr



Les principales clés pour réussir la transmission de votre PME



RECHERCHE ASSOCIÉ(E)S

SYNERCOM renforce sa présence en région

Le groupe SYNERCOM poursuit son développement et recherche de nouveaux Associé(e)s pour ouvrir des bureaux à Clermont-Ferrand, Lille et Montpellier.

Vous avez une solide expérience de direction ou de conseil auprès des PME, un ancrage régional fort et le goût de l'accompagnement stratégique ? Rejoignez un réseau indépendant, structuré et humain.

Pour plus d'informations, contactez :

- Lille : Christophe BERTHIER
- Clermont-Ferrand : Henri LORETTO
- Montpellier : Alain de CHANTÉRA

Toutes les coordonnées en dernière page

COMMUNIQUÉS

CESSION

ACQUÉREUR

COMET SOFTWARE

MÉTIER : Groupe d'édition de logiciels métiers
IMPLANTATION : Paris (75)
CHIFFRE D'AFFAIRES : 14 M€
EFFECTIF : 120 collaborateurs



COMET SOFTWARE est un groupe français d'éditeurs de logiciels métiers, dirigée par Axel Jonsson, co-fondateur et Directeur Général.

Le groupe opère selon un modèle décentralisé de détention perpétuelle. Tout en offrant autonomie et indépendance, il accompagne ses sociétés dans leur développement.

Raison de l'acquisition : Comet Software ambitionne de devenir à terme un leader européen de l'édition de logiciels métiers. Le groupe vise un CA de 100 M€ d'ici 2027.



CÉDANT

STATIGEST

MÉTIER : Editeur de logiciels
IMPLANTATION : Paris (75)
CHIFFRE D'AFFAIRES : 7 M€
EFFECTIF : 60 personnes



La société STATIGEST est un éditeur de logiciels métiers qui développe des solutions CRM destinées aux Industriels de la Grande Consommation.

Créée il y a près de 50 ans par son oncle, puis reprise par son père Charles Chahine, la société dirigée depuis une dizaine d'années par Laurent Chahine réalise un CA de 7 M€ et accompagne plus de 120 clients en France.

Raison de la cession : en décidant la cession de sa société, Laurent Chahine souhaite accélérer le développement et sécuriser l'avenir de STATIGEST.



INTERVENANTS

CONSEILS CÉDANT

Juridique :
Cabinet SPARK Avocats
Me Ariane OLIVE
Me Mathieu DUCCESCHI

Expert-Comptable :
Cabinet aïôn Expertise & Conseils
M. Olivier DEMOUCRON

Banque d'affaires :
SYNERCOM FRANCE IDF
M. Christophe BERTHIER

CONSEILS ACQUÉREUR

Juridique :
Cabinet LAMARTINE
Me Camille LE FOYER DE COSTIL

TÉMOIGNAGES

« J'ai décidé la cession avec un vrai pincement au cœur, mais convaincu que ce serait une bonne décision pour accélérer le développement de STATIGEST et sécuriser son avenir. J'ai toute confiance dans Comet Software pour l'avenir. J'ai consulté plusieurs banques d'affaires et j'ai choisi SYNERCOM et Christophe BERTHIER car j'ai senti que c'était là que j'aurai le service personnalisé que je recherchais prioritairement ; et je ne me suis pas trompé ! C'était très confortable pour moi de pouvoir me reposer sur un interlocuteur toujours disponible, capable à la fois d'organiser et d'animer tous les acteurs de l'opération, de négocier efficacement, et dont les conseils ont été précieux tout au long de l'opération. »

Laurent CHAHINE - Cédant

« Nous nous réjouissons de voir STATIGEST rejoindre COMET SOFTWARE, et de pouvoir continuer à collaborer avec Laurent CHAHINE : c'est vraiment une très belle entreprise ! Nous souhaitons également remercier l'équipe SYNERCOM, conduite par Christophe BERTHIER, pour la qualité d'organisation du process de cession, de la documentation mise à notre disposition, pour la clarté des échanges et l'attention portée jusqu'au closing au traitement équilibré des imprévus ; SYNERCOM nous a apporté un vrai confort sur cette opération, alors que nous avions 2 autres closing en parallèle ! »

Axel JONSSON - Acquéreur



COMMUNIQUÉ DE CESSION RÉALISÉE

Une opération conduite par SYNERCOM IDF
Associé en charge de la mission : Christophe BERTHIER - Président
31, rue la Boétie - 75008 Paris

01 43 48 78 78 - cberthier@synercom-france.fr - www.synercom-france.fr



COMMUNIQUÉS

CESSION

ACQUÉREUR

BUTTERFLY PACKAGING

MÉTIER : Fabricant et fournisseur de packaging personnalisés et éco-responsables

IMPLANTATION : Toul (54)

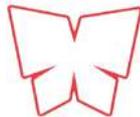
CHIFFRE D'AFFAIRES : 26 M€

EFFECTIF : 100 personnes

BUTTERFLY PACKAGING GROUP, issu de l'alliance des entreprises TOUL'EMBAL et CABAPACK, est un groupe français de production et distribution d'emballages, desservant 7500 clients de divers secteurs (automobile, luxe, santé, etc.).

Avec l'acquisition d'ADRÈNE et son produit écologique Particul'A, le groupe renforce son engagement pour des solutions d'emballage éco-responsable.

Raison de l'acquisition : Stratégie de croissance externe.



CÉDANT

ADRÈNE

MÉTIER : Fournisseur en emballages et consommables écologiques

IMPLANTATION : Gondreville (54)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 4,1 M€

EFFECTIF : 6 personnes

ADRÈNE se spécialise depuis 1999 dans l'éco-emballage pour le calage et la manutention industrielle, offrant des solutions durables qui réduisent déchets, coûts, et empreinte carbone.

La cédante poursuit également sa carrière dans le secteur de l'emballage en partageant des conseils à des entreprises, pour minimiser leur impact environnemental.

Raison de la cession : Nouvelle orientation.



INTERVENANTS

CONSEILS CÉDANT

Juridique :

ACD AVOCATS – Armin CHEVAL

Expert-Comptable :

YZICO – Jean-Luc VIAUX
Jean-François VIARD

Banque d'affaires :

SYNERCOM Nord-Est
Laurent DRIUTTI

CONSEILS ACQUÉREUR

Juridique :

GRAND EST AVOCATS
Philippe CHOQUET, Frédéric MAIRE

Auditeurs :

BATT Advisors
Éric PIERRAT,
Tony JACQUES

TÉMOIGNAGES

« Merci à Laurent pour avoir permis le rapprochement d'ADRÈNE avec le groupe BUTTERFLY PACKAGING. Son professionnalisme et son écoute ont permis aux dirigeants qui partagent les mêmes valeurs de trouver rapidement un accord équilibré qui permettra sans aucun doute d'apporter valeur et épanouissement aux équipes d'ADRÈNE et de BUTTERFLY PACKAGING ainsi qu'à leurs clients et actionnaires. »

François Porcheron-Lucas – Acquéreur

« Je recommande chaleureusement Laurent DRIUTTI pour son professionnalisme et son expertise lors de la vente de mon entreprise. Son accompagnement personnalisé, sa réactivité, et son sens de l'écoute ont grandement facilité chaque étape du processus. Sa disponibilité et son investissement ont été essentiels pour conclure cette transaction avec succès. Un partenaire de confiance que je recommande sans hésitation ! »

Caroline Josset – Cédante



SYNERCOM
VOTRE CONSEIL TRANSMISSION

COMMUNIQUÉ DE CESSION RÉALISÉE

Une opération conduite par SYNERCOM NORD-EST

Associé en charge de la mission : Laurent DRIUTTI

56 Rue de Longwy, 57190 Florange

06 80 44 96 04 - idriutti@synercom-france.fr - www.synercom-france.fr



COMMUNIQUÉS

CESSION



ACQUÉREUR

BRICO DEPÔT

MÉTIER : Négoce de produits pour l'amélioration de la maison
IMPLANTATION : France

La société BRICO DEPÔT (91) est depuis 30 ans un acteur de référence dans la distribution de produits pour l'amélioration de la maison.

Filiale du groupe britannique KINGFISHER qui compte également en France entre autres l'enseigne CASTORAMA, BRICO DEPÔT est un des opérateurs leader du marché français. Après l'ouverture du 1er magasin en France en 1993, BRICO DEPÔT compte actuellement plus de 120 magasins sur le territoire et emploie plus de 8.000 personnes.

Raison de l'acquisition : Cette acquisition permet à la société BRICO DEPÔT de consolider sa place dans la région Centre Val de Loire.

CÉDANT

ETABLISSEMENTS FAITES VOUS MÊMES

MÉTIER : Négoce de détail en grande surface de produits de bricolage et d'aménagement de la maison
IMPLANTATION : VIERZON (18)
CHIFFRE D'AFFAIRES : 2 M€
EFFECTIF : 8 personnes

Les ETABLISSEMENTS FAITES VOUS-MEME ont été créés en 1970 par la famille de Monsieur Jackie RENARD, actuel dirigeant, lequel les a beaucoup développés pour avoir jusqu'à 6 magasins.

Le magasin de Vierzon a été créé en 1981, et est le dernier à être cédé.

Motif de la cession : Départ en retraite.

TÉMOIGNAGES

« Après avoir repris notre dernier magasin BRICONAUTES, nous l'avons agrandi et avons relancé son chiffre d'affaires. Puis, nous avons acquis un terrain adjacent pour y construire une surface de vente de matériaux. Cependant, notre fils a renoncé à reprendre l'affaire, et ayant plus de 70 ans, il était difficile de continuer.

Après avoir essayé sans succès de vendre notre entreprise par nos propres moyens, un ami nous a présenté Monsieur Jean-Pierre VERGNAULT de SYNERCOM. Négociateur très professionnel, il a été présent à chaque étape, même face à des interlocuteurs qui se sont révélés peu sérieux.

Puis le contact a été établi avec l'enseigne BRICO DEPOT. Malgré des négociations complexes, Monsieur VERGNAULT a su mener à bien la transaction. Nous avons collaboré avec les autorités locales pour accélérer les démarches, permettant à BRICO DEPOT d'ouvrir rapidement.

Un grand merci à Jean-Pierre VERGNAULT pour son professionnalisme. »

Madame et Monsieur Jackie RENARD - Cédants



COMMUNIQUÉ DE CESSION RÉALISÉE

Une opération conduite par SYNERCOM CENTRE-ATLANTIQUE
Associé en charge de la mission : Jean-Pierre VERGNAULT
Téléport 4 - Av. T. Edison - Astérama 1 86360 FUTUROSCOPE Chasseneuil

05 49 49 45 70 - jpvergnault@synercom-france.fr - www.synercom-france.fr



COMMUNIQUÉS

CESSION



ACQUÉREUR

ALTICO

MÉTIER : Holding de reprise
IMPLANTATION : Paris 16 (75)

Après un parcours brillant d'entrepreneur / créateurs d'entreprises, M. Pierre Dutaret a prouvé sa capacité à être innovant, visionnaire et manager d'équipes.

Après la restauration, la finance et le logiciel, il souhaitait un nouveau challenge entrepreneurial. Accompagné par des fonds régionaux, il reprend le groupe Altiloc pour, à coup sur, lui faire prendre de l'altitude.

Raison de l'acquisition : Le groupe Altiloc offre à M. Dutaret un cadre autour d'un métier technique, de terrain et porteur de croissance potentielle forte, cible idéale pour son projet de build up sur le long terme.



CÉDANT

GRUPE ALTILOC ECHAFAUDAGES

MÉTIER : Montage, démontage et location d'échafaudages
IMPLANTATION : Vitré (35)
CHIFFRE D'AFFAIRES : 7 000 K€
EFFECTIF : 50 personnes

Après plus de 20 ans en tant qu'entrepreneur autodidacte dans divers métiers, M. Hervé Flippot fonde le groupe Altiloc en 2011. D'abord seul, il a su offrir à ses clients une offre de qualité et développer son groupe jusqu'à la réussite d'aujourd'hui. A savoir: 5 agences, 50 salariés et un chiffre d'affaires sans cesse croissant, à plus de 7000K€ à présent.

Raison de la cession : souhait du cédant de transmettre l'entreprise afin de lui donner les moyens de se pérenniser, croître et à titre personnel réaliser un nouveau projet auprès de sa famille.



INTERVENANTS

CONSEILS CÉDANT

Expert-comptable : Cabinet KPMG à Vitré (35) – Maryline VALLET, associée et ses équipes

Avocat : Cabinet FIDAL à Rennes (35)
Jean-Francois OBEJERO accompagné de Mme Florence MOREAU - associés

CONSEILS ACQUÉREUR

Avocat : Cabinet SPARK à Paris 8 (75) – Ariane OLIVE – associée, accompagnée de Sonia CODAZZI - avocate

Audits d'acquisitions : Cabinet SPARK à Paris 8 (75) – Ariane OLIVE – associée, accompagnée de Sonia CODAZZI, avocate

PARTENAIRES FINANCIERS

Fonds accompagnant l'acheteur :
Breizh Invest PME représenté par M. Pierre Étienne PÉTOIN, directeur exécutif

TÉMOIGNAGES

« Vendre un groupe comme Altiloc échafaudages n'est pas simple, il faut trouver le bon acquéreur qui ira au bout, Damien a été persévérant. Il y a toujours eu un bon suivi et de bons rapports. Tout simplement merci pour le job accompli... »

Hervé Flippot – Cédant

« Damien et toute l'équipe de Synercom sont d'excellents conseillers pour céder son entreprise ou mener des acquisitions.

Damien a su comprendre rapidement l'activité de notre société, mettre en lumière son potentiel, tout en créant un climat de confiance et de collaboration. Je le recommande vivement ! »

Pierre Dutaret - Acquéreur



COMMUNIQUÉ DE CESSION RÉALISÉE

Une opération conduite par SYNERCOM OUEST
Associé en charge de la mission : Damien GUILLARD
7 rue de l'Ouche de Versailles - 44000 NANTES

02 28 29 66 51 - dguillard@synercom-france.fr - www.synercom-france.fr



COMMUNIQUÉS

CESSION

ACQUÉREUR

CHAMPION ENTREPRISES



IMPLANTATION : France

Avec une trentaine de points de vente et 850 collaborateurs, le Groupe CHAMPION est devenu un des leaders dans ses trois métiers : la distribution de Fournitures, d'Outillage et d'Acier pour le Bâtiment, l'Industrie et les Collectivités ; le négoce et le parachèvement de Produits Sidérurgiques ; la fabrication d'Armatures en acier pour le Bâtiment et les Travaux Publics.

Raison de l'acquisition : La reprise des Établissements MAGRETTI permet à CHAMPION de consolider sa présence en Auvergne-Rhône-Alpes dans le métier de la distribution de produits de quincaillerie et de produits d'équipement de la maison.

CÉDANT

ÉTABLISSEMENTS MAGRETTI



MÉTIER : Négoce de produits de quincaillerie et de produits d'équipement de la maison

IMPLANTATION : SCIEZ (74)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 3 M€

EFFECTIF : 13 personnes

Entreprise familiale d'une soixantaine d'années, les Établissements MAGRETTI sont dirigés par Mme Arlette LEBRAS et Monsieur Pierre MAGRETTI.

Les produits de quincaillerie sont commercialisés sous l'enseigne MASTER PRO/BRICO PRO.

Raison de la cession : Départ en retraite



Une opération conduite par SYNERCOM CENTRE ATLANTIQUE

Associé en charge de la mission : Jean-Pierre VERGNAULT

Téléport 4 - Av. T. Edison – Astérama 1 86360 FUTUROSCOPE Chasseneuil | Tél: 05 49 49 45 70

jpvergnault@synercom-france.fr www.synercom-france.fr

CESSION

ACQUÉREUR

Hérakles



MÉTIER : Editeur ERP

IMPLANTATION : Vannes (56)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 2 M€

EFFECTIF : 15 personnes

CÉDANT

HEXATIO



MÉTIER : Editeur ERP

IMPLANTATION : Lyon (69)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 1 M€

EFFECTIF : 10 personnes



Une opération organisée et pilotée par Henri LORETTO – SYNERCOM ARA

ACQUÉREUR

M. GAUTHIER LEURENT



Repreneur Personne Physique

CÉDANT

ACCÈS BAT



MÉTIER : Maintenance de portes industrielles

IMPLANTATION : Lyon (69)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 4 M€

EFFECTIF : 15 personnes



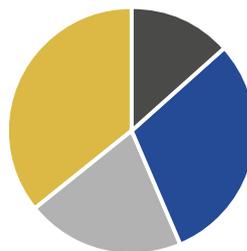
Une opération organisée et pilotée par Henri LORETTO – SYNERCOM ARA

Opérations de cessions / acquisitions menées à bien par SYNERCOM

DEPUIS 1986



1375



■ BTP.....	186
■ INDUSTRIE	415
■ DISTRIBUTION	281
■ SERVICES	493

CES 12 DERNIERS MOIS



32



■ BTP	7
■ INDUSTRIE	6
■ DISTRIBUTION	5
■ SERVICES	14

Le réseau SYNERCOM accompagne les entreprises françaises dans leurs projets de cession et acquisition depuis 1986 : une expertise toujours plus pointue pour des opérations en toute confiance.

NOS MISSIONS EN COURS

EXTRAIT

V = Cession - IAS/IAP = Acquisition - LF = Levée de Fonds

BTP

V 8353	Travaux de maçonnerie générale et gros œuvre de bâtiment
V 5529	Carrière
V 5514	Installation et maintenance CVC
V 11888	Pose, découpe, remplacement de Miroiterie et Vitrierie
V 1207	Solutions globales en rénovation de l'habitat
V 11894	Fourniture et pose de systèmes de fermetures et de menuiseries extérieures
V 3119	Créateurs d'agencements intérieurs sur-mesure
V 3121	Aménagement et entretien de chaussées, trottoirs, parkings
V 3100	Réalisation de forages d'eau, géothermiques, de pose de piézomètres, de sondages, de pompages et de rabattement de nappe
V 3123	Travaux d'entretien et de rénovation
V 7802	Second-œuvre
V 7804	Maintenance nucléaire
V 7803	Métallerie
V 6079	Menuiserie, agencement bois intérieur et extérieur
V 6103	Agenceur de bureaux en région Paca
V 11916	Menuiserie et métallerie vers une clientèle de bailleurs sociaux
V 6099	Agencement de commerces, fabrication et installation de mobiliers
V 11912	Démolition, désamiantage et revalorisation des matériaux
IAS 1375	Agencement d'enseignes

INDUSTRIE

V 5414	Conception et fabrication d'accessoires pour véhicules poids lourds et loisirs
V 7390	Fabrication textile
V 11897	Fabrication de produits en béton précontraint de haute qualité
V 11899	Usinage de profilés aluminium
V 3102	Centre VHU spécialisé dans la récupération de véhicules et leur démantèlement
V 3124	Charcuterie artisanale positionnée haut de gamme
V 3122	Fabricant français de luminaires décoratifs
V 5533	Ingénierie et fabrication Electrique et Electronique
V 1206	Conception et vente de solutions B to B pour les biotechnologies
V 1208	Signalétique industrielle BtoB
V 11895	Conception, fabrication et distribution de solutions pour l'enseignement technologique
V5512	Fabricants de catamarans
V 5537	Maintenance de pompes industrielles
V 11920	Découpage et cintrage de tubes métalliques secteur automobile

DISTRIBUTION

V 3106	Commercialisation de véhicules et engins de travaux publics
V 8356	Négoce et SAV de matériels de motoculture et de quads
V 8359	Négoce de fenêtres PVC, alu et bois
V 8352	Négoce et SAV de matériel de jardinage / motoculture
V 7801	Distribution de panneaux
V 1202	Négoce structuré – clientèle B to B
V 6084	Réseau de showroom, vente de cuisines et salles de bains
V 6097	Vente en showroom d'équipement professionnel de cuisine destiné aux métiers du CHR
V 6098	Créateur, fabricant, distributeur de vêtements prêt à porter pour femme auprès de détailler France Europe.

SERVICES

V 3125	Micro-crèches
IAS 3109	Acteur majeur de l'expertise comptable et de l'accompagnement des PME
V 11889	Traiteur haut de gamme événementiel
IAS 5506	Installation et Maintenance de Portes Industrielles
V 5527	Agence de communication 360 digitale, événementielle, Print
IAS 5534	Bureau d'études électronique et automatisme
V 8355	Transport routier de marchandises
IAS 7360	Infogérance, cybersécurité
IAS 7339	Expertise-comptable
V 1205	Conception et vente de solutions paramédicales B to C
IAS 1373	Cabinet d'expertise comptable
V 6102	Livraison de repas à domicile pour seniors en Paca
V 6104	Pure-player de la livraison de fleurs en France
V 6076	Location de mini-pelles et camions avec opérateur pour travaux de terrassement et VRD
V 11917	Installation et maintenance de solutions de vidéoprotection, d'alarme et de contrôle d'accès
V 11915	Travaux d'embellissement et d'entretien de jardins
V 5410	Maintenance et installation sécurité, incendie, et risques spéciaux
V 6057	GED, Dématérialisation, automatisation, IA & RPA
V 6101	Création de sites web, agence de communication

Près de 40 ans d'expérience
en cession et acquisition d'entreprises
et en ingénierie financière



Un réseau de 14 implantations permettant de couvrir le territoire national

Plus de 1340 opérations dans tous les secteurs d'activité : industrie, distribution, services, ESN, BTP

Un des leaders français de la transmission des PME de 1 à 30 M€ de CA et pour des valorisations comprises entre 1 et 20 M€

Synercom à Aix en Provence

Les Bureaux de l'Arche 5, rue des Allumettes
13090 AIX EN PROVENCE
Tél : 06 40 70 39 11

Pascal FAUCON : Associé-gérant
pfaucon@synercom-france.fr

Synercom à Beaune

3, rue Edouard Joly 21200 BEAUNE

Sarah TRESCH : Associée-gérante
stresch@synercom-france.fr
Tél : 06 80 37 20 60

Jean-Daniel TRESCH : Associé-gérant
jdtresch@synercom-france.fr
Tél : 06 85 13 77 54

Synercom à Florange et Dudelange (Lux)

56 rue de Longwy 57190 FLORANGE
13 route de Zoufftgen L-3598 DUDELANGE
(Luxembourg)
Tél : 06 80 44 96 04

Laurent DRIUTTI : Associé-gérant
ldriutti@synercom-france.fr

Synercom à Lyon, Saint-Etienne et Grenoble

27 rue Maurice Flandin- Le Forum
69444 Lyon Cedex 69003
Tél : 06 10 23 42 80

Henri LORETTO : Associé-gérant
hloretto@synercom-france.fr
Bertrand GEZE - Directeur de mission
bgeze@synercom-france.fr
Frédéric FRAISSE - Directeur de mission
ffraisse@synercom-france.fr

Synercom à Nantes et Rennes

7, rue de l'Ouche de Versailles
44000 NANTES
Tél : 06 71 86 43 65- 02 28 29 66 51

Damien GUILLARD : Associé-gérant
dguillard@synercom-france.fr

Cécile MICHEL - Directrice de mission
cmichel@synercom-france.fr

Patrick KNOCKER - Directeur de mission
pknocker@synercom-france.fr

Gwénaél ROCHE - Consultant
groche@synercom-france.fr

Synercom à Paris et Le Havre

31, rue La Boétie 75008 PARIS
Tél : 01 43 48 78 78

Christophe BERTHIER : Associé-gérant
cberthier@synercom-france.fr

Bernard BESSON : Directeur de mission
bbesson@synercom-france.fr

Olivier RENARD - Directeur de mission
orenard@synercom-france.fr

Michel LE BELLEGO - Directeur de mission
mlbellego@synercom-france.fr

Synercom à Poitiers

Téléport 4 - Avenue Thomas Edison - Bât Astérama 1
86360 FUTUROSCOPE CHASSENEUIL
Tél : 05 49 49 45 70

Jean-Pierre VERGNAULT : Associé-gérant
jpvergnault@synercom-france.fr

Synercom à Toulouse

9 bis, rue Paul Codos 31400 TOULOUSE
Tél : 06 80 61 94 31

Alain de CHANTÉRAC : Associé-gérant
adechanterac@synercom-france.fr

WWW.SYNERCOM-FRANCE.FR

