

# NEWS LETTER

N° 109

**AVEC SYNERCOM,  
PASSEZ LE RELAI  
en toute confiance !**



## CONSEIL EN CESSION ET ACQUISITION DE PME

[WWW.SYNERCOM-FRANCE.FR](http://WWW.SYNERCOM-FRANCE.FR)

### TÉMOIGNAGE CLIENT P. 2

Laurent CHAHINE, cédant

### COMMUNIQUÉS P. 5

Cessions / Acquisitions

### NOS INDICATEURS P. 10

Nombre d'opérations  
réalisées par secteur  
d'activité

### NOS MISSIONS P. 11

Extrait des opérations  
en cours



**Laurent CHAHINE**

Dirigeant et cédant de la société STATIGEST

**Monsieur CHAHINE bonjour ; pouvez-vous présenter votre entreprise en quelques mots ?**

STATIGEST est un éditeur de logiciel CRM, créé il y a près de 50 ans par mon oncle, repris par mon père, Charles CHAHINE, et que je dirige depuis une dizaine d'années. L'entreprise réalise 7 M€ de CA avec une cinquantaine de collaborateurs. J'ai décidé la cession avec un vrai pincement au cœur, mais convaincu que ce serait une bonne décision pour accélérer son développement et sécuriser son avenir.

**Le recours à une banque d'affaires pour la cession de votre entreprise était-il une évidence pour vous ?**

Oui, car j'étais bien conseillé par mon expert-comptable, Olivier DEMOUCRON, qui sait qu'une cession ça ne s'improvise pas, et qu'il faut la confier à des professionnels.

**Pourquoi avoir choisi SYNERCOM ?**

J'ai consulté plusieurs banques d'affaires ; j'ai choisi SYNERCOM et Christophe BERTHIER car j'ai senti que c'était là que j'aurai le service personnalisé et la disponibilité que je recherchais prioritairement ; et je ne me suis pas trompé !

**Qu'est-ce qui vous a le plus surpris pendant le processus de cession ?**

La complexité ; je n'imaginai pas le nombre et la diversité de questions à traiter, de problèmes à régler et d'acteurs à coordonner, et la masse de travail que cela représente.

Heureusement que SYNERCOM, mon expert-comptable (Aiôn), et mon cabinet d'avocats (SPARK) étaient présents à mes côtés : finalement je n'ai pas eu l'impression d'avoir beaucoup travaillé sur la cession, et j'ai pu rester concentré sur mon rôle de dirigeant.

**Sur quels sujets le rôle de SYNERCOM vous est-il apparu comme vraiment précieux ?**

C'était très confortable pour moi de pouvoir me reposer sur un interlocuteur toujours disponible, sachant intervenir sur quasiment tous les sujets, capable à la fois d'organiser,

d'animer tous les acteurs de l'opération, de me relancer lorsque j'étais en retard et de me conseiller efficacement dans mes décisions ; c'était également très rassurant de se sentir ainsi soutenu, par SYNERCOM, mais également par mes autres conseils.

**Qu'est-ce qui vous est apparu le plus difficile à vivre ou à faire durant cette opération comme cédant ?**

Le sentiment d'abandonner mes équipes et les clients de STATIGEST, même si je suis convaincu d'avoir pris la bonne décision pour l'avenir de mon entreprise.

Il n'était donc pas facile pour moi de communiquer sur l'opération à mes salariés et mes clients ; heureusement Christophe BERTHIER et Olivier DEMOUCRON ont su me conseiller efficacement.

**Que conseillerez-vous à un dirigeant souhaitant vendre sa société ?**

S'assurer d'être bien prêt : c'est une décision très importante ; il faut bien la murir et la valider avec des gens de confiance.

Être bien entouré bien sûr ; il faut idéalement un expert-comptable qui connaît ce type d'opération ; il faut aussi choisir une banque d'affaires reconnue et un avocat spécialisé en cession/acquisition avec lesquels vous vous sentez en confiance.

**Quels sont vos projets pour l'avenir ?**

Réussir la transition avec l'acquéreur puis devenir investisseur impliqué dans des PME, afin de partager mon savoir-faire et contribuer à leur développement.



## Un redémarrage en douceur de l'économie française en 2024

**Une croissance prometteuse.** Selon l'Insee, le PIB de la France a augmenté de 0,2% au premier trimestre, après plusieurs mois de quasi-stagnation. La consommation a rebondi de 0,4 % sur cette même période. Cette croissance, bien que modeste, correspond à la fourchette haute des prévisions de l'Insee et de la Banque de France. L'objectif du gouvernement d'une croissance de 1% sur l'ensemble de l'année paraît donc envisageable : celle-ci repose essentiellement sur l'augmentation de la consommation soutenue par une amélioration du pouvoir d'achat des ménages. Le consensus des économistes anticipe une hausse du PIB de 0,7 % en 2024.

**Une inflation en diminution, qui reste à stabiliser durablement.** Les niveaux de prix actuels se rapprochent des objectifs de la Banque Centrale Européenne, mais l'atteinte du niveau de 2% d'inflation pourrait prendre plus de temps que prévu, en raison d'une remontée ponctuelle de l'inflation qui n'est pas à exclure dans un contexte

d'importants risques géopolitiques. Toutefois, une baisse progressive et modérée des taux par la BCE est attendue durant le second semestre 2024.

**Un investissement des PME en demi-teinte.** D'après Bpifrance, une PME française sur deux envisage d'investir en 2024 : l'incertitude concernant l'avenir (le niveau de la demande, les risques géopolitiques...) pèse sur les décisions d'investissement des dirigeants de PME. Cet attentisme concernant l'investissement est à relativiser, avec un investissement des entreprises qui a rebondi de 0,3 % au premier trimestre 2024, contredisant les anticipations de nombreux conjoncturistes. Par ailleurs, les budgets des entreprises souhaitant investir ont été légèrement revus à la hausse.

**Un marché de l'emploi encourageant.** Le taux de chômage en France est resté stable à 7,5 % au premier trimestre 2024. Cette stabilisation est une nouvelle positive après une

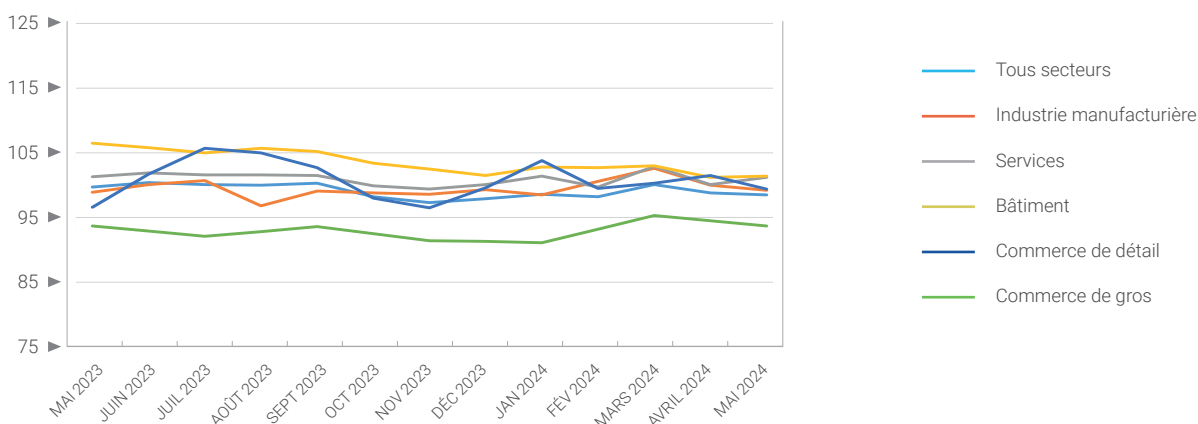
année 2023 marquée par une légère augmentation du taux de chômage en raison du ralentissement économique. L'emploi salarié a particulièrement repris sa progression dans le privé dans le secteur industriel et des services. La hausse attendue des salaires sur l'année 2024, combinée à une inflation plus modérée, augure une reprise de la consommation.

**Un déficit commercial en nette amélioration.** Au premier trimestre 2024, le déficit commercial s'est amélioré de 2,7 milliards d'euros par rapport à la fin de 2023, atteignant 17,6 milliards. Cette performance est due à une réduction des importations attribuable à un effet positif de baisse des prix, combinée à une augmentation des exportations entièrement expliquée par le volume de biens exportés (les prix étant restés pratiquement stables).

**En conclusion,** malgré un contexte général incertain, les indicateurs actuels suggèrent que l'économie française est sur la voie d'une reprise équilibrée en 2024.

## INDICATEURS ÉCONOMIQUES

### CLIMAT DES AFFAIRES



### Le climat des affaires en France reste juste au-dessous de sa moyenne de longue période

L'indicateur du climat des affaires en France, évalué à partir des réponses des dirigeants d'entreprises des principaux secteurs marchands, se situe légèrement en dessous de sa moyenne de longue période (100). Sur un an, la situation conjoncturelle s'est globalement maintenue voire améliorée dans la plupart des secteurs, à l'exception du bâtiment, en difficulté.



## L'EQUIPE SYNERCOM S'AGRANDIT

Frédéric FRAISSE, 52 ans, ancien dirigeant d'entreprise, a rejoint Synercom Lyon.

Spécialisé dans l'industrie et dans le négoce, il couvre plus particulièrement les territoires de la Loire et de l'Auvergne.

## SYNERCOM OUEST SE RENFORCE en reprenant le cabinet Stevimmac

Après une riche carrière longue de plus de 30 années en M&A, Jean-Louis COEDEL souhaite désormais passer le relais.

Synercom partageant sa philosophie de travail basée sur le service et la rigueur apportés aux clients, M. COEDEL a décidé de céder son cabinet au 1er mars 2024 à Damien GUILLARD ; il continuera cependant à mener ses missions en cours et à accompagner les opérations communes au cours des années 2024 et 2025.

## PRIMONIAL – CERCLE DU PATRIMOINE

SYNERCOM, représentée par Christophe Berthier, a eu le plaisir d'être invitée et d'intervenir en tant qu'expert en cessions et acquisitions, au Cercle du Patrimoine, organisé par Primonial Gestion Privée, sur le thème : « Les enjeux de la transmission d'entreprise et les différents modes de cession possibles », aux côtés du cabinet d'avocats Gozlan & Parlanti Associés et de l'étude notariale LBMB Notaires.

« C'est en partageant nos savoir-faire et en unissant nos compétences de professionnels de la transmission, que nous pouvons répondre encore plus efficacement aux attentes des cédants et acquéreurs de PME. »

## CONFÉRENCE CCI NORMANDIE R&T

SYNERCOM a eu le plaisir de participer aux Rencontres de France de la Transmission d'Entreprise qui a eu lieu à Evreux, à l'invitation de la CCI Portes de Normandie et organisée par Reprendre et Transmettre Magazine.

« Savoir poser les bonnes questions au bon moment et avec tact est essentiel pour les cédants et repreneurs, surtout dans un contexte incertain. »

La conférence, animée par cinq experts et un repreneur, a exploré les 25 questions clés, couvrant notamment le modèle économique de la cible, l'impact du Covid et du conflit ukrainien, le prix attendu, l'accompagnement du cédant, et la compatibilité entre repreneur et entreprise...



## RECHERCHE ASSOCIÉS

**Le groupe SYNERCOM FRANCE recherche de nouveaux associés et consultants/France entière**

Pour développer et densifier notre présence nationale, nous souhaitons ouvrir de nouveaux bureaux en Région.

**Nous cherchons des Associés plus particulièrement sur CLERMONT-FERRAND, LILLE ET MONTPELLIER.**

Vous avez une expérience professionnelle confirmée dans les métiers de direction générale et/ou financière de PME, ou dans la banque d'affaires ; une expérience M&A est appréciée, mais elle n'est pas indispensable.

Vous êtes installé.e dans votre région depuis plusieurs années, avec une bonne connaissance du tissu économique local.

Vous avez de bonnes qualités relationnelles, en plus de vos compétences financières et votre capacité à bien comprendre le business model d'une entreprise.

Pour Lille, merci de contacter Christophe BERTHIER, pour Clermont- Ferrand Henri LORETTO et pour Montpellier Alain de CHANTERAC.

Toutes les coordonnées en dernière page

# COMMUNIQUÉS

## CESSION

### ACQUÉREUR

#### SBE GROUPE

**MÉTIER :** Holding de reprise

**IMPLANTATION :** Marcq en Baroeul (59)

**CHIFFRE D'AFFAIRES :** NA

**EFFECTIF :** NA

Après un parcours brillant au sein des forces armées françaises, M. Vincent Gandouly a souhaité exercer ses compétences de gestion des ressources humaines et stratégiques dans le secteur privé de l'entreprise. Un métier proche du terrain et une entreprise située dans l'ouest de la France étant des plus.

**Raison de l'acquisition :** les entreprises SBEM et SBER offraient à M. Gandouly un cadre autour d'un métier technique, de terrain et porteur de croissance potentielle forte, cibles idéales pour son projet de build up sur le long terme.



### CÉDANT

#### SBEM ET SBER

**MÉTIER :** Etanchéité du bâtiment

**IMPLANTATION :** St Berthevin (53)

**CHIFFRE D'AFFAIRES :** 4 500 K€

**EFFECTIF :** 20 personnes

Fort d'un parcours de plus de 20 ans d'expérience à tous les postes relatifs à l'étanchéité du bâtiment, M. Richard Loisel a décidé en 2014 de sauter le pas et créer sa première structure indépendante en Mayenne. Cette dernière sera suivie en 2020 de la structure basée en Ile et Vilaine. Dès création les deux entreprises ont rencontré le succès et une forte croissance.

**Raison de la cession :** souhait de transmettre l'entreprise afin de lui donner les moyens de se pérenniser, croître et réaliser un nouveau projet personnel auprès de sa famille.



### INTERVENANTS

#### CONSEILS CÉDANT

**Expert-comptable :** cabinet Arcogest à Changé (53) – Laurent Terriau, associé

**Avocat :** cabinet Arcogest – Julien Mazé – directeur du pôle juridique à Changé (53), accompagné de Mme Marine Paillard

#### CONSEILS ACQUÉREUR

**Avocat :** Cabinet WIRE à Paris 8 (75) - maître Guillaume Masson, avocat senior

**Conseil acquéreur :** cabinet Signadile à Paris 17 (75) - M Antoine de Nicolai

**Audits d'acquisitions :** cabinet ACA Nexia à Paris 17 (75) - M Fabrice Huglin et ses équipes

#### PARTENAIRES FINANCIERS

##### Fonds accompagnant l'acheteur :

Breizh Invest PME représenté par M Pierre Étienne Pétoin, directeur exécutif

**Banques prêteuses :** banque centralisatrice Crédit Mutuel représentée par M François Bourny; BPGO et BPI

### TÉMOIGNAGES

« C'est l'humanité de M. GUILLARD et la compréhension de l'enjeu qui ont été le marqueur de cet accompagnement. Adaptation, disponibilité et négociation sont les 3 valeurs qu'apporte Synercom. Il a parfaitement su organiser les premières rencontres, puis faciliter les échanges entre cédant, repreneur et autres conseils grâce à ses compétences techniques et son excellent relationnel. Je tiens à le remercier d'avoir pleinement contribué à la réussite de ce projet et je n'hésiterai pas à recommander ses services. »

Vincent Gandouly - repreneur des sociétés SBEM et SBER

« Un grand merci à M. Guillard qui a su écouter, prendre en compte l'ensemble de mes demandes et m'épauler tout au long du processus de cession. Afin d'assurer celle-ci dans les délais et sans accroc : le résultat d'un très grand professionnalisme de la part de M. Guillard et son équipe SYNERCOM. »

Richard Loisel - dirigeant SBEM et SBER



### COMMUNIQUÉ DE CESSION RÉALISÉE

Une opération conduite par SYNERCOM FRANCE OUEST

Associé en charge de la mission : Damien GUILLARD

7 rue de l'Ouche de Versailles - 44000 NANTES

02 28 29 66 51 - dguillard@synercom-france.fr - www.synercom-france.fr



# COMMUNIQUÉS

## CESSION

### ACQUÉREUR

#### GRANT ALEXANDER

**MÉTIER :** Conseil et Services RH

**IMPLANTATION :** Plusieurs bureaux en France

**CHIFFRE D'AFFAIRES :** + 25 M€

**EFFECTIF :** + 100 collaborateurs

Acteur historique en France depuis plus de 30 ans, GRANT ALEXANDER accélère son développement avec différentes opérations de croissance externe.

**Raison de l'acquisition :** complémentarité métier & accélération du développement international



### CÉDANT

#### FUTURA 21

**MÉTIER :** Conseil, coaching et formation auprès d'institutions publiques et entreprises privées

**IMPLANTATION :** Suisse (Genève, Lausanne & Fribourg)

**CHIFFRE D'AFFAIRES :** + 2 M CHF

**EFFECTIF :** 10 collaborateurs

Futura21 propose, à travers une double expertise, différents services pour les entreprises et institutions : Transition Professionnelle Outplacement & Management & Développement des Organisations.

**Raison de la cession :** Adossement à un groupe leader dans son secteur



### INTERVENANTS

#### CONSEIL CÉDANT

**Financier :** Yannick CHATELLE - FIDUCIAIRE DE LA CORRATERIE SA - Réseau FIDALP

#### CONSEIL ACQUÉREUR

**M&A :** Norma SERRA - SYNERCOM FRANCE AURA

### TÉMOIGNAGES

« Futura21 est une société de conseil basée en Suisse Romande. Mon objectif en m'adressant à Synercom était de trouver une société servant des prestations dans le même domaine en France, avec une plus grande envergure et recherchant l'opportunité d'une extension de ses activités sur la Suisse.

Synercom nous a mis en relation avec Grant Alexander qui correspond en tous points à mes souhaits : l'intégration des deux entités m'apparaît aujourd'hui comme une complète réussite. Dans ce projet de transmission, je me suis sentie entendue et comprise dans ma vision d'entrepreneur mais aussi de manager d'une équipe, dans mon métier de consultant adressant des services en management des organisations et conseil en ressources humaines. En particulier, Norma Serra de Synercom, m'a accompagnée dans la relation avec les Responsables de Grant Alexander dès le départ. Elle a été dans le conseil et le soutien sur les aspects de la transaction. »

Mme Chantal Marino - Cédante



#### COMMUNIQUÉ DE CESSION RÉALISÉE

Une opération conduite par SYNERCOM FRANCE  
Auvergne Rhône-Alpes

Associée en charge de la mission : Norma SERRA  
27, rue de la Villette - 69003 LYON

04 72 75 98 39 - nserra@synercom-france.fr - www.synercom-france.fr





# COMMUNIQUÉS

## CESSION

### ACQUÉREUR

**MONSIEUR YANNICK GIGANT**

**MÉTIER :** Entrepreneur



Yannick GIGANT a une formation d'ingénieur travaux, avec une spécialité en Génie Atomique.

Il a exercé des responsabilités de conduite de travaux dans diverses entreprises de bâtiment (entreprise générale et corps d'état techniques) sur des opérations de tailles très variables.

Il apportera à l'AMBRESIS et PASQUINI son savoir-faire technique, sa capacité à organiser les opérations et ses projets de développement.

### CÉDANT



**SOCIETES L'AMBRESIS & PASQUINI**

**MÉTIER :** Entreprise de ravalement, maçonnerie et rénovation

**IMPLANTATION :** Drancy (93)

**CHIFFRE D'AFFAIRES :** 2 M€

**EFFECTIF :** 11 personnes

Créées il y a près de 60 ans, ces deux sociétés sont spécialisées dans les activités de ravalement et de maçonnerie de beaux immeubles anciens, essentiellement dans Paris, et la rénovation d'appartements de grand standing.

Pascal PASQUINI a repris l'entreprise paternelle il y a une trentaine d'années. Il a su construire une image de qualité et de professionnalisme.

**Raison de la cession :** Départ à la retraite.



### INTERVENANTS

#### CONSEILS CÉDANT

**Juridique :** Me Ariane OLIVE - Cabinet SPARK

**Financier :** Cabinet COIA

**M&A :** Christophe BERTHIER - SYNERCOM FRANCE IDF

#### CONSEILS ACQUÉREUR

**Juridique & Financier :** Christophe JOUIN - ORCOM

### TÉMOIGNAGES

« Je me félicite d'avoir ainsi sécurisé l'avenir d'AMBRESIS et PASQUINI ; et j'ai toute confiance dans Yannick GIGANT pour l'avenir.

L'opération de cession s'est révélée beaucoup plus complexe et technique que je ne l'imaginais, et le rôle de Christophe BERTHIER s'est révélé extrêmement précieux ; je le remercie d'avoir su piloter l'opération avec efficacité et compétence, et trouver, en bonne intelligence avec l'ensemble des acteurs, des solutions acceptables par tous pour concrétiser cette opération »

Pascal PASQUINI - Cédant

« Je suis très heureux de réaliser ainsi mon projet d'entrepreneur, à la suite de Pascal PASQUINI. Je remercie mes conseils pour leur précieuse contribution. Je remercie également Christophe BERTHIER pour sa capacité à savoir faire le lien entre l'ensemble des parties concernées et à trouver des positions équilibrées, acceptables par tous. »

Yannick GIGANT - Acquéreur



### COMMUNIQUÉ DE CESSION RÉALISÉE

Une opération conduite par SYNERCOM FRANCE IDF  
Associé en charge de la mission : Christophe BERTHIER - Président

31, rue la Boétie - 75008 Paris

01 43 48 78 78 - cberthier@synercom-france.fr - www.synercom-france.fr



# COMMUNIQUÉS

## CESSION

### ACQUÉREUR

#### HOLDING GIUCO

**MÉTIER :** Holding de reprise  
**IMPLANTATION :** Nantes (44)



### CÉDANT

#### MENUISOL OUEST

**MÉTIER :** Spécialiste du garde-corps en bâtiment  
**IMPLANTATION :** Ste Luce sur Loire (44)  
**CHIFFRE D'AFFAIRES :** 1600 K€  
**EFFECTIF :** 10 personnes



Après un riche parcours professionnel en tant que cadre supérieur dans des groupes, M. Damien Flichy souhaitait pouvoir donner une nouvelle dimension à sa carrière en reprenant une PME en région nantaise.

**Raison de l'acquisition :** bien ancrée sur un secteur de niche et forte d'équipes motivées et compétentes, Menuisol Ouest représente une cible idéale pour le projet d'implantation locale et de croissance à long terme visée par l'acquéreur.

Ingénieur de formation, Gonzague d'Audiffret a très tôt eu la fibre entrepreneuriale et a repris Menuisol Ouest en 2017. En moins de 5 ans il a réussi à la faire passer de 3 personnes à 10 et quadrupler son CA.

**Raison de la cession :** souhait de transmettre l'entreprise afin de lui donner les moyens de se pérenniser et réaliser un nouveau projet personnel en adéquation avec le profil de créateur du dirigeant.



### INTERVENANTS

#### CONSEILS CÉDANT

**Expert-comptable :** cabinet ACCIOR à la Roche sur Yon (85) – Olivier Charrier – associé - et ses équipes

**Avocat :** cabinet SJOA – Maître Loïs Dagault et ses équipes - avocat associé à Nantes (44)

#### CONSEILS ACQUÉREUR

**Audits / expert-comptable :** cabinet EFC – Bertrand Cristallini et son équipe – expert comptable associé à Nantes (44)

**Avocat :** Maître Anne Moreau – avocate à Nantes (44)

**Conseil :** Sonia Nicolae – cabinet Kerleran à Nantes (44)

### TÉMOIGNAGES

« Je tenais à remercier sincèrement Damien Guillard qui a su prendre le temps de bien comprendre mon projet de reprise et a ainsi su cibler la bonne entreprise. De fait, la mise en relation avec le cédant s'est parfaitement déroulée et Damien a bien accompagné cette cession !  
Merci pour ce travail et votre présence tout au long de la reprise »

Damien Flichy - Acquéreur

« La relation avec son intermédiaire est importante dans une aventure de cession d'entreprise. Le courant avec Damien Guillard est tout de suite très bien passé. Damien a parfaitement joué son rôle d'intermédiaire tout au long du processus en prenant en main toutes les opérations à certaines phases des négociations et s'effaçant au besoin. Merci Damien ! »

Gonzague d'Audiffret - Cédant



**SYNERCOM**  
VOTRE CONSEIL TRANSMISSION

### COMMUNIQUÉ DE CESSION RÉALISÉE

Une opération conduite par SYNERCOM FRANCE OUEST  
Associé en charge de la mission : Damien GUILLARD  
7 rue de l'Ouche de Versailles - 44000 NANTES

02 28 29 66 51 - dguillard@synercom-france.fr - www.synercom-france.fr





# COMMUNIQUÉS

## CESSION

### ACQUÉREUR



**COHERENCE COMMUNICATION**

**MÉTIER :** Agence digitale

**IMPLANTATION :** Cesson-Sévigné (35)

Cohérence Communication, fondée en février 2015 par Bruno Janvier et Fabrice Poupard, vise à rendre le web accessible à toutes les entreprises, en particulier les TPE/PME. Forte d'une croissance rapide, l'entreprise a étendu sa présence sur le territoire national. L'agence aspire à devenir le leader du marché des TPE/PME en France d'ici 2026.

### CÉDANT



**COM'ON**

**MÉTIER :** Agence digitale

**IMPLANTATION :** Arles (13)

**CHIFFRE D'AFFAIRES :** 1,3 M€

**EFFECTIF :** 14 personnes

COM'ON est une entreprise spécialisée dans la transformation numérique des entreprises grâce à des solutions cloud et des services variés. Les gérants se sont distingués en mettant en place une marketplace en click and collect, gratuite pour une communauté de 400 abonnés.

### INTERVENANTS

#### CONSEILS ACQUÉREUR

**Avocat :** Lauriane Bobille - Cabinet AVOXA

**Financier :** Sylvie Morceau - Cabinet SER

#### CONSEILS CÉDANT

**Avocat :** Thibault Pomares – ABP Conseil

**Financier :** Interne

**M&A :** Pascal Faucon - Synercom France



Une opération conduite par SYNERCOM FRANCE SUD EST

Associé en charge de la mission : Pascal FAUCON

5, rue des Allumettes - 13090 AIX EN PROVENCE - Tél: 06 40 70 39 11 | Ligne fixe: 04 42 16 03 10

pfaucou@synercom-france.fr - www.synercom-france.fr

## CESSION

### ACQUÉREUR



**APPLICATIONS RATIONNELLES  
ELECTRO MECANIQUE (AREM)**

**MÉTIER :** Fabrication de moto-ventilateurs

**IMPLANTATION :** St Brisson sur Loire (45)

**CHIFFRE D'AFFAIRES :** 14 M€

**EFFECTIF :** 41 personnes

### CÉDANT



**GIRARDEAU & SCI TERMA**

**MÉTIER :** Conception, fabrication et installation de matériel de traitement de l'air industriel

**IMPLANTATION :** Mirebeau (86)

**CHIFFRE D'AFFAIRES :** 3,5 M€

**EFFECTIF :** 32 personnes



Une opération conduite par Jean-Pierre VERGNAULT – SYNERCOM FRANCE CENTRE ATLANTIQUE

### ACQUÉREUR



**SAS GATARD**

**MÉTIER :** Négoce de produits de quincaillerie et fournitures industrielles

**IMPLANTATION :** Moncoutant (79)

### CÉDANT



**SARL RABUSSEAU**

**MÉTIER :** Négoce produits quincaillerie/fournitures industrielles et équipement électroménager

**IMPLANTATION :** Les Ormes (86)

**CHIFFRE D'AFFAIRES :** 2 M€

**EFFECTIF :** 10 personnes



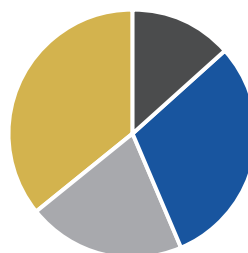
Une opération conduite par Jean-Pierre VERGNAULT – SYNERCOM FRANCE CENTRE ATLANTIQUE

## Opérations de cessions / acquisitions menées à bien par SYNERCOM FRANCE

DEPUIS 1986



1347

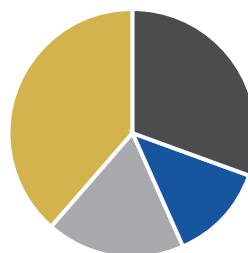


■ BTP.....	180
■ INDUSTRIE .....	409
■ DISTRIBUTION .....	277
■ SERVICES .....	481

CES 12 DERNIERS MOIS



39



■ BTP .....	12
■ INDUSTRIE .....	5
■ DISTRIBUTION .....	7
■ SERVICES .....	15

Le réseau SYNERCOM FRANCE accompagne les entreprises françaises dans leurs projets de cession et acquisition depuis 1986 : une expertise toujours plus pointue pour des opérations en toute confiance.

# NOS MISSIONS EN COURS

## EXTRAIT

V = Cession - IAS/IAP = Acquisition - LF = Levée de Fonds

### BTP

V11862	Bureau d'études bâtiments spécialisé en Assistance à MO, MO d'Exécution, O.P.C et Architecture
V11888	Pose, découpe remplacement de Miroiterie et Vitrerie
V11890	Travaux d'étanchéité
V11894	Fourniture et pose de menuiseries extérieures et de systèmes de fermetures
V11898	Travaux de charpente traditionnelle, ossature bois et lamellé-collé
V11867	Fabrication et pose de menuiseries extérieures
V5505	Entreprise de CVC / plomberie
IAS5427	Lots techniques du bâtiment et métiers liés aux réseaux des territoires
V5466	Installation et maintenance de fermetures industrielles
V5482	Travaux électriques en B2B exclusivement
V5470	Vente & installation de menuiseries extérieures
V8353	Travaux de maçonnerie générale et gros œuvre de bâtiment
V7802	Climatisation, chauffage, électricité, couverture
V7801	Fabrication de panneaux (brevets)
V3117	Installation de systèmes d'évacuation des eaux pluviales pour les bâtiments industriels et logistiques
V3119	Menuiserie – Agencement à Luxembourg
V3121	TP, aménagement et entretien de chaussées, trottoirs, parkings...
V6079	Fabrication en atelier et installation de menuiserie, agencement d'intérieur ou extérieurs en bois
V6099	Spécialiste de l'agencement et l'aménagement intérieur des commerces de proximité

### INDUSTRIE

V11896	Conception et fabrication de matériel de chasse sous-marine
V11899	Usinage de profilés aluminium
V5490	Ingénierie spécialisée dans le métier d'ensambleur pour les process des liquides et des poudres
IAS1375	Agencement, menuiserie, design mobilier
V1203	Conception et fabrication de machines et d'outils B to B
V6092	Découpe, façonnage et transformation + atelier de décoration des produits verriers et miroirs

### DISTRIBUTION

V11827	Distribution de cosmétiques
V5394	Distribution, installation et entretien de solutions de mobilités verticales
V5499	Appareils électroménagers et autres produits d'équipement
V1202	Négoce structuré, clientèle B to B
V8351	Vente, entretien / réparation de véhicules automobiles légers
V8347	Outillage, fourniture industrielle et maintenance
V8352	Négoce et SAV de matériel de jardinage / motoculture
IAS7320	Négoce de produits alimentaires
IAS7340	Infogérance, cybersécurité
V3103	Conception et commercialisation de solutions d'éclairage
V3118	Distribution de matériel de Chauffage-Ventilation-Climatisation
V6080	Produits pour la rénovation et la décoration d'intérieur
V6084	Conception, distribution et installation de cuisines et salles de bains
V6097	Vente de matériel d'équipement destiné aux métiers du CHR
V6098	Vêtements de prêt à porter pour femme, pour professionnels, en France et en Europe
V5414	Equipementier pour véhicules industriels et véhicules de loisirs

### SERVICES

V1197	Location d'engins de chantier avec chauffeur
V11889	Traiteur haut de gamme événementiel + pâtisserie
IAS11864	Formation / maintenance matériel de défense auprès des forces armées
V5492	Paysagiste / services d'aménagement paysager pour particuliers & professionnels
IAS1373	Expertise comptable
IAS7340	Infogérance, cybersécurité
IAS7336	Téléphonie
IAS7339	Expertise-comptable
IAS7340	Services pour entreprises de luxe
V3101	Travaux agricoles, forestiers et ruraux
V3102	Récupération de véhicules hors d'usage
V3106	Commercialisation et location d'engins de travaux publics
V3105	Collecte, affranchissement, dématérialisation, marquage industriel et envoi de courriers
V3112	Transport routier
V6095	Location courte durée de véhicules de tourisme et utilitaire + Négoce



**Plus de 35 ans d'expérience**  
en cession et acquisition d'entreprises  
et en ingénierie financière



Un réseau de 14 implantations permettant de couvrir le territoire national

Plus de 1340 opérations dans tous les secteurs d'activité : industrie, distribution, services, ESN, BTP

Un des leaders français de la transmission des PME de 1 à 30 M€ de CA et pour des valorisations comprises entre 1 et 20 M€

### Synercom à Aix en Provence

Les Bureaux de l'Arche 5, rue des Allumettes  
13090 AIX EN PROVENCE  
Tél : 06 40 70 39 11

**Pascal FAUCON** : Associé-gérant  
pfaucon@synercom-france.fr

### Synercom à Beaune

3, rue Edouard Joly 21200 BEAUNE

**Sarah TRESCH** : Associée-gérante  
stresch@synercom-france.fr  
Tél : 06 80 37 20 60

**Jean-Daniel TRESCH** : Associé-gérant  
jdtresch@synercom-france.fr  
Tél : 06 85 13 77 54

### Synercom à Florange et Dudelange (Lux)

56 rue de Longwy 57190 FLORANGE  
13 route de Zoufftgen L-3598 DUDELANGE  
(Luxembourg)  
Tél : 06 80 44 96 04

**Laurent DRIUTTI** : Associé-gérant  
ldriutti@synercom-france.fr

### Synercom à Lyon, Grenoble et Annecy

27, rue de la Villette 69003 LYON  
Tél : 06 10 23 42 80

**Henri LORETTO** : Associé-gérant  
hloretto@synercom-france.fr

Jonathan BELLE - Consultant  
jbelle@synercom-france.fr

Norma SERRA - Consultante  
nserra@synercom-france.fr

Bertrand GEZE - Consultant  
bgeze@synercom-france.fr

Frédéric FRAISSE - Consultant  
ffraisse@synercom-france.fr

[WWW.SYNERCOM-FRANCE.FR](http://WWW.SYNERCOM-FRANCE.FR)

### Synercom à Nantes et Rennes

7, rue de l'Ouche de Versailles  
44000 NANTES  
Tél : 06 71 86 43 65- 02 28 29 66 51

**Damien GUILLARD** : Associé-gérant  
dguillard@synercom-france.fr

Gwénaél ROCHE - Consultant  
groche@synercom-france.fr

### Synercom à Paris et Le Havre

31, rue La Boétie 75008 PARIS  
Tél : 01 43 48 78 78

**Christophe BERTHIER** : Associé-gérant  
cberthier@synercom-france.fr

Bernard BESSON : Senior Advisor  
bbesson@synercom-france.fr

Olivier RENARD - Consultant IDF  
orenard@synercom-france.fr

Michel Le Bellego - Consultant Normandie  
mlebellego@synercom-france.fr

### Synercom à Poitiers

Téléport 4 - Avenue Thomas Edison - Bât Astérama 1  
86360 FUTUROSCOPE CHASSENEUIL  
Tél : 05 49 49 45 70

**Jean-Pierre VERGNAULT** : Associé-gérant  
jpvergnault@synercom-france.fr

### Synercom à Toulouse

9 bis, rue Paul Codos 31400 TOULOUSE  
Tél : 06 80 61 94 31

**Alain de CHANTÉRAC** : Associé-gérant  
adechanterac@synercom-france.fr

