

SYNERCOM FRANCE



VOTRE CONSEIL TRANSMISSION

NEWS LETTER

N° 108

**PROGRESSONS ENSEMBLE
pour atteindre vos objectifs !**



CONSEIL EN CESSION ET ACQUISITION DE PME

WWW.SYNERCOM-FRANCE.FR

PAROLES D'EXPERTS P. 2

Jean-Dominique PAGO
Christophe BERTHIER

COMMUNIQUÉS P. 5

Cessions / Acquisitions

NOS INDICATEURS P. 10

Nombre d'opérations
réalisées par secteur
d'activité

NOS MISSIONS P. 11

Extrait des opérations
en cours



Jean-Dominique PAGO

Partner Olifan Group - Conseiller en Gestion de Patrimoine

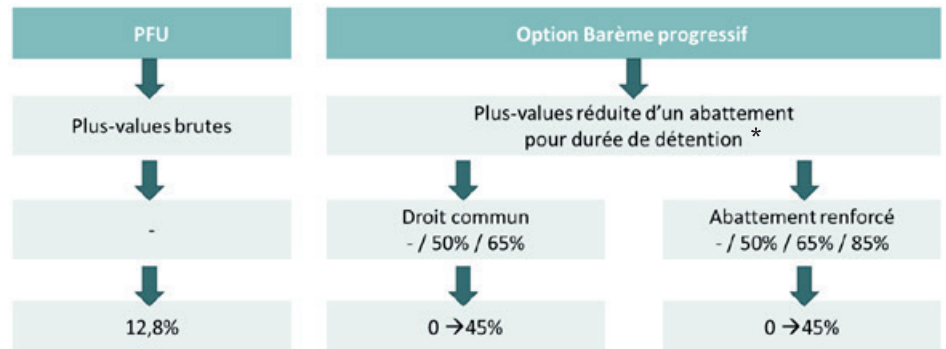
Vendre sa société : Un dernier casse-tête ?

Après les importantes hausses de la taxation des plus-values sur titres, le législateur s'est désormais placé sur la voie de la simplification avec une imposition selon un taux proportionnel.

Désormais, l'imposition au Prélèvement Forfaitaire Unique (PFU) ou « Flat tax » de 12,8% soit 30% en incluant les prélèvements sociaux (17,2%), s'applique à tous, sauf option pour le barème progressif de l'impôt sur le revenu (IR) après abattement pour durée de détention en cas d'acquisition des titres avant 2018.

L'imposition de la plus-value à la tranche marginale d'imposition (IR) dès le premier euro est loin d'être anecdotique, car même si – de prime abord – nous pourrions penser que la fiscalité subie est lourde, il en demeure que **des mécanismes sont susceptibles de s'appliquer pour atténuer la pression fiscale.**

** Abattement pour durée de détention applicable pour les titres acquis ou souscrits avant le 1^{er} janvier 2018*



La philosophie de l'abattement pour délai de détention en cas d'option pour le barème progressif est de récompenser la fidélité. La récompense est d'autant plus importante que vous, dirigeant, auriez été à l'origine de la création de l'entreprise.

En tout état de cause, les prélèvements sociaux sont dus sur le montant brut de la plus-value matérialisée ainsi que, le cas échéant, la contribution exceptionnelle sur les hauts revenus (CEHR).

Une lecture rapide de la loi ou un conseil superficiel pourrait laisser penser que le dirigeant d'entreprise cédant ses titres est largement gagnant en choisissant la « flat tax » par rapport au barème progressif.

Force est de constater qu'en matière de fiscalité, les choses ne sont jamais simples.

Ainsi, le « Net en poche » lié à une cession d'actions ou de parts sociales peut être maximisé par des **conseils personnalisés** en fonction de votre situation familiale, professionnelle et de vos objectifs post-cession...

TMI	-	11%	30%	41%	45%	
Flat tax	30%	30%	30%	30%	30%	
Barème de l'IR	Abat. 50%	17,2%	21,95%	30,16%	34,91%	36,64%
	Abat. 65%	17,2%	20,30%	25,66%	28,76%	29,89%
	Abat. 85%	17,2%	18,74%	21,39%	22,93%	23,39%

Un panel de solutions (option barème + système du quotient, donations, apports à holding, réduction de capital...) à mettre en œuvre avant et/ou après cession existe pour répondre à vos attentes parmi lesquels figurent la maximisation du produit de cession de votre société.

Nous pouvons vous accompagner lors de la transmission ou restructuration de votre entreprise pour répondre de manière efficiente à vos exigences. Plus tôt le conseil est émis, plus le choix est large et mûri.



Christophe BERTHIER
Associé SYNERCOM FRANCE

Conjonctures économiques 2024

En 2023, avec une inflation élevée et un contexte marqué par la forte remontée des taux d'intérêt directeurs de la Banque Centrale Européenne, la croissance du PIB en France s'élèverait à 0,9%.

Le scénario économique envisagé pour 2024 par l'OFCE est celui d'une diminution de l'inflation et d'une croissance du niveau de 2023. L'inflation devrait s'établir autour des 3% en moyenne annuelle.

L'OFCE souligne que la politique monétaire de la BCE pourrait constituer le principal obstacle à la croissance en

2024, avec un impact estimé à -0,9 point de PIB, résultant des effets retardés des récentes hausses des taux d'intérêt directeurs. L'investissement des entreprises pourrait fléchir légèrement en 2024, bien qu'il demeure à un niveau solide après une hausse de plus de 3% en 2023 par rapport à 2022.

La croissance serait essentiellement tirée par la consommation des ménages, soutenue par un pouvoir d'achat qui devrait croître légèrement et par une baisse du taux d'épargne.

L'année 2024 pourrait également être marquée par une croissance du chômage, du fait de la hausse de la population active consécutive à la réforme des retraites.

Les contextes économiques complexes conduisent naturellement les chefs d'entreprise à s'interroger sur leur société, ainsi que sur leur avenir de dirigeant et d'actionnaire. Ces réflexions nécessitent une expertise approfondie en matière de cessions-acquisitions : les associés de SYNERCOM FRANCE sont à votre écoute, n'hésitez pas à nous contacter pour partager vos réflexions !

BRÈVE ÉCONOMIQUE

PME : une année 2023 meilleure qu'anticipée et des perspectives 2024 en demi-teinte

Malgré un contexte difficile depuis début 2022 lié à la guerre en Ukraine, l'inflation, la crise énergétique et la remontée des taux d'intérêt, les PME françaises ont connu une année 2023 globalement meilleure qu'anticipée. Cette tendance est généralisée, mais hétérogène selon les secteurs et les régions. En moyenne, les PME de plus de dix salariés prévoient une hausse de leur chiffre d'affaires de 2%, et les PME de plus de 100 salariés une hausse de 5% sur l'année 2023.

Les PME sont actuellement confrontées à plusieurs sources d'inquiétudes : le ralentissement de la demande, la principale, devant les difficultés à embaucher et la hausse du coût du crédit. Le climat des affaires en France

(voir plus loin dans la Newsletter) traduit cette relative baisse de la confiance des dirigeants d'entreprises pour 2024.

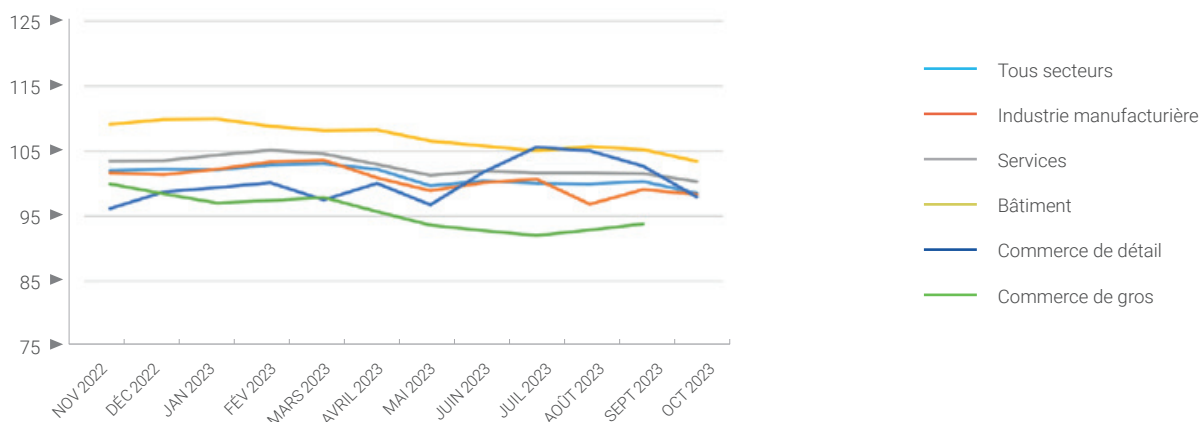
Cependant, la dynamique de l'investissement des PME reste positive. Les conditions d'accès au crédit restent ouvertes, proches des niveaux observés avant crise (seule une PME sur 10 est confrontée à des difficultés d'accès). Près de 60% des dirigeants de PME indiquent avoir réalisé ou prévu des projets d'investissement avant la fin 2023, signe que ces différentes inquiétudes sont à relativiser.

Les situations de trésorerie se maintiennent à des niveaux corrects, même si une légère dégradation est attendue.

Les marges restent sous pression et 41% des petites entreprises s'attendent à leur diminution en 2023. Alors que l'inflation reflue, 41% des patrons indiquent qu'ils maintiendront leurs prix et 9% les baisseront même. La moitié les augmenteront, mais les hausses tarifaires seront limitées à 2,5% en moyenne, contre 4,3% encore envisagés il y a quelques mois.

Les salaires progresseraient plus vite que les prix cette année. Près des trois-quarts des PME et TPE (72%) prévoient une revalorisation. Les augmentations (hors prime et intéressement) atteindraient 3,4% en moyenne (pour une inflation attendue à 4,9%), après 3,9% de hausse en 2022.

CLIMAT DES AFFAIRES



Le climat des affaires en France passe sous son niveau de longue période

L'indicateur du climat des affaires à fin octobre 2023 en France, évalué à partir des réponses des dirigeants d'entreprises des principaux secteurs marchands, est en diminution de deux points sur un an, le situant légèrement en dessous de sa moyenne de longue période (100). Cette baisse est observée dans tous les secteurs d'activité, mais particulièrement dans le Bâtiment.

NOTRE ACTUALITÉ

RENFORCEMENT DES ÉQUIPES DU GROUPE



Olivier RENARD

Directeur de mission au sein de l'équipe de PARIS

Après 25 ans d'expérience dans des fonctions de direction au sein de grandes institutions financières telles que Deutsche Bank, Fidelity Investissements et HSBC, il crée en 2014 une société de conseil afin d'accompagner les dirigeants de PME et de start up dans leurs opérations de cession / acquisition et de levée de fonds. Il rejoint en 2019 Actoria Conseil, société spécialisée dans l'accompagnement de dirigeants de PME souhaitant céder leur entreprise puis SYNERCOM FRANCE Ile de France en 2023 en tant que Directeur de mission au sein de l'équipe dirigée par Christophe Berthier.

Laurent DRIUTTI

Nouvel associé sur NORD-EST & LUXEMBOURG

Diplômé en gestion-finance, Laurent Driutti a dirigé des PME (Industrie, Services, Conseil) pendant 20 ans. Repreneur d'une PME en Lorraine, il commence à accompagner des cessions-acquisitions en seconde activité. En 2017, il cède cette PME pour se consacrer pleinement à l'accompagnement à la cession-acquisition.

Laurent rejoint le groupe SYNERCOM FRANCE en juillet 2023 en tant que Responsable des régions Nord-Est & Luxembourg, intervenant ainsi en Alsace-Lorraine-Champagne-Ardennes et au Luxembourg.

RECHERCHE ASSOCIÉS Le groupe SYNERCOM FRANCE recherche de nouveaux associés et consultants /France entière

Pour développer et densifier notre présence nationale, nous souhaitons ouvrir de nouveaux bureaux en Région.

Nous cherchons des Associés plus particulièrement sur CLERMONT-FERRAND, LILLE ET MONTPELLIER.

Vous avez une expérience professionnelle confirmée dans les métiers de direction générale et/ou financière de PME, ou dans la banque d'affaires ; une expérience M&A est appréciable, mais elle n'est pas indispensable.

Vous êtes installé.e dans votre région depuis plusieurs années, avec une bonne connaissance du tissu économique local.

Vous avez de bonnes qualités relationnelles, en plus de vos compétences financières et votre capacité à bien comprendre le business model d'une entreprise.

Notre modèle d'organisation est particulièrement efficient : la gouvernance est assurée par l'ensemble des associés, les outils et méthodes sont développés par tous, mais chaque associé régional reste autonome dans la gestion de son activité.

Cet équilibre nous permet d'apporter les réponses les plus adaptées en matière de transmission, avec une relation personnalisée de dirigeant à dirigeant, et les moyens du Groupe pour réussir les projets.

Pour Lille, merci de contacter Christophe BERTHIER, pour Clermont-Ferrand Henri LORETTO et pour Montpellier Alain de CHANTERAC.

TOUTES LES COORDONNÉES EN DERNIÈRE PAGE

COMMUNIQUÉS

CESSION

ACQUÉREUR

BLUE

MÉTIER : Fournisseur de service Cloud

IMPLANTATION : Rennes (35)

CHIFFRE D'AFFAIRES : > 35 M€

EFFECTIF : > 150 salariés



CÉDANT

ADMI

MÉTIER : ESN, le spécialiste normand des bureaux virtuels en ligne (DaaS)

IMPLANTATION : Le Havre (76)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 4 500 K€

EFFECTIF : 20 personnes



Serge HERNANDO (créateur de la société en 1996) s'approchait de la retraite et souhaitait adosser son entreprise à un acteur proche de la philosophie ADMI.

Ses 2 cadres principaux poursuivent le projet en restant au capital d'ADMI.



INTERVENANTS

CONSEILS CÉDANT

Juridique : FIDAL Me HUTYRA

Financier : Anthony DUTEIL

CONSEILS ACQUÉREUR

Juridique : AGILYS PARIS

Financier : EXELMANS

TÉMOIGNAGES

« L'acquisition d'ADMI permet d'accroître notre présence en Normandie et notre ADN commun de plus de 10 ans dans les architectures Cloud nous a convaincus de ce mariage ! »

Nicolas Boittin, fondateur et PDG de BLUE - Acquéreur

« Après 26 ans de croissance et un doublement de notre chiffre d'affaires au cours des quatre dernières années, il me tenait à cœur de donner une nouvelle dimension à ADMI et à Buréo, pour Jérémie Poutrel, pour Guillaume Rateau, pour l'ensemble des collaborateurs. La dynamique et les compétences techniques du groupe Blue va permettre à ADMI et plus particulièrement à Bureo de prendre cette nouvelle dimension nationale. Ce mariage avec le groupe Blue m'est apparu comme une évidence. »

Serge Hernando Fondateur ADMI - Cédant



COMMUNIQUÉ DE CESSION RÉALISÉE Une opération conduite par SYNERCOM FRANCE ILE-DE-FRANCE

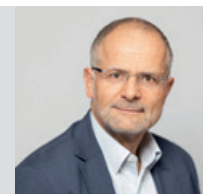


Conseil du cédant
Michel LE BELLEGO
Consultant associé

mlebellego@synercom-france.fr

Président SYNERCOM FRANCE IDF
Christophe BERTHIER
31, rue la Boétie - 75008 Paris

01 43 48 78 78 - www.synercom-france.fr



COMMUNIQUÉS

CESSION

ACQUÉREUR

GROUPE BAM

MÉTIER : Services complets dans le secteur de la construction

IMPLANTATION : Rennes (35)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 80 M€

EFFECTIF : 450 personnes

Fondé en 2010, le groupe BAM est un groupe de constructions et d'industries fédéré autour des valeurs fortes de ses dirigeants. Le groupe BAM est composé de 13 entreprises opérationnelles réparties sur la façade ouest.

Raison de l'acquisition : volonté du groupe d'étendre à la fois son offre métier avec les menuiseries aluminium et s'assurer une extension géographique sur son territoire de prédilection avec l'ajout de cette implantation à Brest.



CÉDANT

BRIT'ALU

MÉTIER : Spécialiste des menuiseries aluminium

IMPLANTATION : Brest (29)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 4500 K€

EFFECTIF : 30 personnes

Créée en 2001, la société Brit'Alu, implantée à Brest Guipavas, est aujourd'hui un acteur majeur de la fabrication et de la pose de menuiseries aluminium sur le département du Finistère.

De plus, le savoir-faire de son bureau d'étude lui permet de réaliser tous types de projets y compris ouvrages à la forte technicité.

Raison de la cession : souhait de transmettre l'entreprise afin de lui donner les moyens de se pérenniser et réaliser un nouveau projet personnel en lien avec le repreneur.



INTERVENANTS

CONSEILS CÉDANT

Expert-comptable : cabinet YCL
Expertise à Langueux (22) – Sylvain
Le Goff

Avocat : cabinet QUENTEL – Bertrand
Quentel – associé à Guipavas (29)

Notaire : Maître Lagadec – notaire à
Loperhet (29)

CONSEILS ACQUÉREUR

Audits : cabinet ICEA conseils –
Erwan Boivin et son équipe – expert
comptable associé à Rennes (35)

Avocat : Cabinet Carcreff – Yves-
Marie Thomas et Florence Morel –
avocats associés à Rennes (35)

TÉMOIGNAGES

« Je tiens à remercier Damien Guillard pour son accompagnement lors de cette grande étape qu'est la cession de son entreprise.

Dès la prise de contact, le climat instauré entre SYNERCOM et moi-même m'a mis en confiance.

Il m'a permis de continuer à être acteur de l'entreprise à 100 %, dans une période compliquée.

Le travail de fond effectué, la pré-sélection des acquéreurs potentiels, le timing des mises en relation, le soutien moral et enfin le montage du dossier final furent de qualité.

Je retiens la fluidité du dernier rendez-vous de signature finale, résultat probant du travail accompli en amont.

Je saurais recommander SYNERCOM. »

Jean-Pierre GELEBART - Dirigeant Brit'Alu - Cédant



COMMUNIQUÉ DE CESSION RÉALISÉE

Une opération conduite par SYNERCOM FRANCE OUEST

Associé en charge de la mission : Damien GUILLARD

7 rue de l'Ouche de Versailles - 44000 NANTES

02 28 29 66 51 - dguillard@synercom-france.fr - www.synercom-france.fr



COMMUNIQUÉS

ACQUISITION

ACQUÉREUR

GROUPE CIBEST

MÉTIER : Innover pour Protéger-Informer-Communiquer

IMPLANTATION : Besançon (25)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 30 M€

EFFECTIF : 140 salariés

Le Groupe CIBEST, dont le siège est basé à Besançon, fort de 7 filiales dont une en Angleterre, est un spécialiste des systèmes embarqués et sols appliqués principalement aux transports de voyageurs : vidéoprotection, comptage de voyageurs et infrastructure réseaux, information voyageur, etc...

Son expertise dans ces domaines est globale : Hardware, Software et MCO.

A ce titre, elle équipe la grande majorité des gares SNCF, RATP (RER), aéroports, gares routières.

Avec un effectif composé de plus de 50% de cadres, le Groupe CIBEST développe un CA de l'ordre de 30 M€.

Le dirigeant du Groupe CIBEST, Jean-Michel FAVARO, a conçu avec ses associés et ses partenaires financiers (Bpi, ...) un plan stratégique de développement à 5 ans pour atteindre un CA supérieur à 50 M€.

C'est dans ce cadre qu'il s'est intéressé à la reprise du groupe OCIS qui lui avait été présenté par SYNERCOM FRANCE IDF en 2022.

CIBEST GROUP

CÉDANT

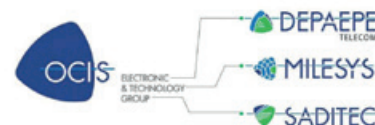
GROUPE OCIS

MÉTIER : Groupe d'Electronique Professionnelle

IMPLANTATION : Paris (75)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 8 M€

EFFECTIF : 100 salariés



Le Groupe OCIS est un Groupe d'Electronique Professionnelle se composant de 3 sociétés :

- MILESYS : centre de R&D pour études électroniques, mécaniques, logiciels et tests,

- SADITEC : centre de production de cartes électroniques et bornes d'appels et de communication pour le secteur ferroviaire,

- DEPAEPE : produits de téléphonie et d'interphonie professionnelle dans les secteurs hôtellerie, médical, tertiaire.

Les principaux secteurs sont le ferroviaire, défense, aéroports, télécommunication, hôtellerie ...

Au moment de la reprise, le groupe OCIS employait une centaine de collaborateurs pour un CA de l'ordre de 8 M€.

Fragilisé par la période COVID aggravée par la crise des approvisionnements en composants électroniques, le groupe OCIS a été placé en RJ fin 2022.

Le Groupe CIBEST a maintenu son intérêt et, conseillé par Bernard BESSON, Senior Advisor de Synercom France IDF, a présenté une offre devant le TC de Paris qui a été retenue par décision en date du 6 février 2023.

Selon Jean-Michel FAVARO, la complémentarité des expertises et la cohérence des secteurs et des clientèles couverts par les 2 groupes vont permettre de constituer un acteur majeur dans le domaine des transports et de la téléphonie professionnelle.



TÉMOIGNAGES

« Les synergies réalisées par cette nouvelle acquisition s'inscrivent dans nos axes stratégiques prioritaires : élargissement du bouquet de solutions, consolidation de notre capacité industrielle électronique, diversification du positionnement vers les métiers télécom et défense. Cette nouvelle étape de développement du Groupe CIBEST s'inscrit dans son Plan Stratégique 2023-2027, la phase d'intégration au Groupe des 3 sociétés doit aboutir à T3 2023.

Je tiens à remercier Bernard BESSON, pour sa contribution efficace à la présentation de notre offre, dans ce contexte bien particulier devant le TC de Paris, retenue face à plusieurs concurrents »

Jean-Michel FAVARO - Acquéreur



COMMUNIQUÉ DE CESSIION RÉALISÉE Une opération conduite par SYNERCOM FRANCE ILE-DE-FRANCE



Conseil du cédant
Bernard BESSON
Senior Advisor

bbesson@synercom-france.fr

Président SYNERCOM FRANCE IDF
Christophe BERTHIER
31, rue la Boétie - 75008 Paris

01 43 48 78 78 - www.synercom-france.fr



COMMUNIQUÉS

ACQUISITION

ACQUÉREUR

Vinci Energies



MÉTIER : Electricité industrielle, automatisme

IMPLANTATION : Decines-Charpieu (69)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 17 M€

EFFECTIF : 37 000 salariés

Vinci Energies propose une gamme de solutions et de services sûrs et durables tout au long du cycle de vie industriel, depuis les phases de conseil, de conception et d'ingénierie jusqu'à la réalisation, la mise en service et la maintenance.

CÉDANT

Provence Froid Industrie



MÉTIER : Froid industriel

IMPLANTATION : Manosque & Aubagne (13)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 8 M€

EFFECTIF : 14 salariés

Le groupe Provence Froid, fort de 40 millions d'euros de chiffre d'affaires dans les installations et services liés aux cuisines professionnelles, a souhaité se séparer de sa branche froid industriel pour se concentrer sur son métier historique.

INTERVENANTS

CONSEILS ACQUÉREUR

Juridique : Maître Eric Bolz , Paris (75)

Financier : Interne

M&A : Pascal Faucon - SYNERCOM FRANCE Sud Est

CONSEILS CÉDANT

Juridique : Cabinet Anseble Jean Roch Boyer

SYNERCOM FRANCE



VOTRE CONSEIL TRANSMISSION

Une opération conduite par SYNERCOM FRANCE SUD EST

Associé en charge de la mission : Pascal FAUCON

5, rue des Allumettes - 13090 AIX EN PROVENCE - Tél: 06 40 70 39 11 | Ligne fixe: 04 42 16 03 10

pfaucon@synercom-france.fr - www.synercom-france.fr

CESSION

ACQUÉREUR

DUTERRAG INVESTISSEMENTS

DUTERRAG INVESTISSEMENTS

MÉTIER : Holding d'investissement

IMPLANTATION : Luxembourg

Christophe Tribouillard, associé à Dominique Lavallée et Pierre Landolfini, reprend Luxfactory à travers la Holding Duterrag Investissements. Christophe Tribouillard dispose d'une longue expérience dans l'industrie et l'IT.

CÉDANT

LUXFACTORY



MÉTIER : Conseil à la transformation digitale et services IT

IMPLANTATION : Luxembourg

CHIFFRE D'AFFAIRES : 1,9 M€

EFFECTIF : 18 personnes

Société luxembourgeoise renommée bénéficiant d'une excellente réputation dans son domaine et chargée également de l'organisation de la représentation luxembourgeoise au CES de Las Vegas, nécessitait un nouvel élan suite au décès il y a 3 ans de son dirigeant emblématique, Jérôme Grandidier.

INTERVENANTS

CONSEILS ACQUÉREUR

Juridique : Charles Duro et Manou Ginter – Duro & Partners

CONSEILS CÉDANT

Juridique : Catherine Hornung - Hornung Avocats

Financier : Batt Advisors

M&A : Laurent Driutti - SYNERCOM FRANCE Luxembourg

SYNERCOM FRANCE



VOTRE CONSEIL TRANSMISSION

Une opération conduite par SYNERCOM FRANCE NORD-EST & LUXEMBOURG

Associé en charge de la mission : Laurent DRIUTTI

56 rue de Longwy 57190 FLORANGE - Tél : 06 80 44 96 04

ldriutti@synercom-france.fr - www.synercom-france.fr

COMMUNIQUÉS

CESSION

ACQUÉREUR

GROUPE SRA



MÉTIER : Editeur & intégrateur solution de gestion

IMPLANTATION : Lyon (69)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 40 M€

EFFECTIF : 300 personnes

CÉDANT

PILOT'IN



MÉTIER : Agence digitale

IMPLANTATION : Lyon (69)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 1,2 M€

EFFECTIF : 15 personnes



Une opération conduite par Henri LORETTO – SYNERCOM FRANCE AUVERGNE RHONE ALPES

ACQUÉREUR

DYNEFF



MÉTIER : Distribution d'énergie

IMPLANTATION : Montpellier (34)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 4 Mds €

EFFECTIF : 800 personnes

CÉDANT

NEEL FRAISSE



MÉTIER : CVC et Plomberie

IMPLANTATION : Montbrison (42)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 3 M€

EFFECTIF : 18 personnes



Une opération conduite par Jonathan BELLE – SYNERCOM FRANCE AUVERGNE RHONE ALPES

CESSION

ACQUÉREUR

DPRI



MÉTIER : Groupe spécialisé dans les domaines de fabrication de solutions de stockage en acier, d'agencement de locaux industriels, de convoyeurs gravitaire et motorisés.

IMPLANTATION : Brive la Gaillarde (19)

CÉDANT

**ETS LAVAYSSIERE
SOLUTION METAL**



MÉTIER des 2 sociétés : Fabrication et installation de cartérisations de protection d'équipements - Activité de tôlerie

IMPLANTATION : Capdenac Gare (12)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 2,5 M€

EFFECTIF : 26 personnes



Une opération conduite par Jean-Pierre VERGNAULT – SYNERCOM FRANCE CENTRE ATLANTIQUE

ACQUÉREUR

Monsieur Emmanuel MERCIER



Il a concrétisé son projet entrepreneurial et va apporter à la société reprise tout son savoir commercial/management pour continuer à développer l'activité de l'entreprise dans sa région d'implantation.

CÉDANT

ETS GILLOT LARCHER



MÉTIER : Négocier de produits de quincaillerie et de fournitures industrielles destinés aux professionnels

IMPLANTATION : Le Havre (16)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 3 M€

EFFECTIF : 11 personnes



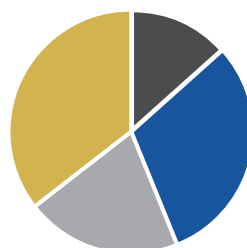
Une opération conduite par Jean-Pierre VERGNAULT – SYNERCOM FRANCE CENTRE ATLANTIQUE

Opérations de cessions / acquisitions menées à bien par SYNERCOM FRANCE

DEPUIS 1986



1331

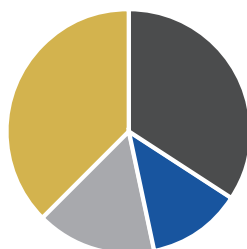


■ BTP.....	178
■ INDUSTRIE	407
■ DISTRIBUTION	274
■ SERVICES	472

CES 12 DERNIERS MOIS



32



■ BTP	11
■ INDUSTRIE	4
■ DISTRIBUTION	5
■ SERVICES	12

Le réseau SYNERCOM FRANCE accompagne les entreprises françaises dans leurs projets de cession et acquisition depuis 1986 : une expertise toujours plus pointue pour des opérations en toute confiance.

NOS MISSIONS EN COURS

EXTRAIT

V = Cession - IAS/IAP = Acquisition - LF = Levée de Fonds

BTP

V11882	Métallerie traditionnelle
V11885	Étanchéité bâtiment
V5402	Menuiserie (conception, fabrication, pose)
V5471	Plaquiste, isolation intérieure
V5461	Rénovation intérieure
V5463	Distributeur & installateur de Piscines & Spas
V8349	Travaux d'étanchéification
V8353	Travaux de maçonnerie générale et gros œuvre de bâtiment
V1180	Rénovation globale de l'habitat
V1194	Travaux publics : terrassement, VRD
V3104	Installation électrique générale
V6093	Fabrication, installation de menuiseries en aluminium, bois et PVC

DISTRIBUTION

V11827	Commerce de gros de cosmétiques
V11878	Distribution machines à cocktails
V8351	Vente, entretien / réparation de véhicules automobiles légers
V8346	Équipement de Protection Individuelle (EPI)
V8347	Outillage, fourniture industrielle et maintenance
V8352	Négoce et SAV de matériel de jardinage / motoculture
V3103	Conception et commercialisation de solutions d'éclairage
V6077	Commerce de gros de fruits et légumes
V6080	Distribution de peintures, papiers peints, revêtements de sol
V6084	Réseau de 3 showrooms, vente de cuisines et salle de bains

ESN

V5467	Agence de communication digitale
V1188	Marketplace : déstockage habitat

INDUSTRIE

V5410	Fabrication & installation de protection incendie
V5433	Fabrication et affûtage d'outils coupants pour la mécanique productive
V8348	Fabrication d'emballage
IAS6083	Electricité industrielle, maintenance industrielle, automatisme, industrie 4.0
V6092	Transformation et distribution de verres plats et miroirs

SERVICES

V11884	Télésecrétariat médical
V11886	Formations professionnelles diplômantes et certifiantes en Nouvelles Calédonie
IAS11864	Formation / maintenance matériel de défense auprès des forces armées
V11880	Création de stands, espaces de vente
V11892	Contrôle des nuisibles, désinfection, hygiène de l'air
V11889	Traiteurs et autres services de restauration
V5440	Réseau d'agences de remplacement de pare-brise
V1197	Location d'engins de chantier et de transport avec ou sans chauffeur
V1199	Montage, démontage, location d'échafaudages
V1200	Agence de communication nouvelle génération
V1201	Résidence services seniors (RSS)
IAS1373	Cabinet d'expertise comptable
V3101	Travaux agricoles, forestiers et ruraux
V3102	Récupération de véhicules hors d'usage
V3106	Commercialisation et location d'engins de travaux publics
V3105	Collecte, affranchissement, dématérialisation, marquage industriel et envoi de courriers
V3112	Transport routier national et international
V3100	Forages sur tout type de terrains
V3108	Épilation définitive et soins de rajeunissement pour le visage
V6095	Location courte et longue durée de véhicules de tourisme et utilitaires, achat, vente de véhicules neufs et d'occasion
IAS6061	Cabinet comptable en région PACA

Plus de 35 ans d'expérience
en cession et acquisition d'entreprises
et en ingénierie financière

SYNERCOM FRANCE



VOTRE CONSEIL TRANSMISSION



Un réseau de 12 implantations permettant de couvrir le territoire national

Plus de 1300 opérations dans tous les secteurs d'activité : industrie, distribution, services, ESN, BTP

Un des leaders français de la transmission des PME de 1 à 30 M€ de CA et pour des valorisations comprises entre 1 et 20 M€

Synercom à Aix en Provence

Les Bureaux de l'Arche 5, rue des Allumettes
13090 AIX EN PROVENCE
Tél : 06 40 70 39 11

Pascal FAUCON : Associé-gérant
pfaucon@synercom-france.fr

Synercom à Beaune

3, rue Edouard Joly 21200 BEAUNE

Sarah TRESCH : Associée-gérante
stresch@synercom-france.fr
Tél : 06 80 37 20 60

Jean-Daniel TRESCH : Associé-gérant
jdtresch@synercom-france.fr
Tél : 06 85 13 77 54

Synercom à Florange et Dudelange (Lux)

56 rue de Longwy 57190 FLORANGE
13 route de Zoufftgen L-3598 DUDELANGE
(Luxembourg)
Tél : 06 80 44 96 04

Laurent DRIUTTI : Associé-gérant
ldriutti@synercom-france.fr

Synercom à Lyon, Grenoble et Annecy

27, rue de la Villette 69003 LYON
Tél : 06 10 23 42 80

Henri LORETTO : Associé-gérant
hloretto@synercom-france.fr

Jonathan BELLE - Consultant
jbelle@synercom-france.fr

Norma SERRA - Consultante
nserra@synercom-france.fr

Bertrand GEZE - Consultant
bgeze@synercom-france.fr

Frédéric FRAISSE - Consultant
ffraisse@synercom-france.fr

WWW.SYNERCOM-FRANCE.FR

Synercom à Nantes et Rennes

7, rue de l'Ouche de Versailles
44000 NANTES
Tél : 06 71 86 43 65- 02 28 29 66 51

Damien GUILLARD : Associé-gérant
dguillard@synercom-france.fr

Gwénaél ROCHE - Consultant
groche@synercom-france.fr

Synercom à Paris et Le Havre

31, rue La Boétie 75008 PARIS
Tél : 01 43 48 78 78

Christophe BERTHIER : Associé-gérant
cberthier@synercom-france.fr

Bernard BESSON : Senior Advisor
bbesson@synercom-france.fr

Olivier RENARD - Consultant IDF
orenard@synercom-france.fr

Daniel VANDUYVENBODEN - Consultant IDF
dvdb@synercom-france.fr

Michel Le Bellego - Consultant Normandie
mlebellego@synercom-france.fr

Synercom à Poitiers

Téléport 4 - Avenue Thomas Edison - Bât Astérama 1
86360 FUTUROSCOPE CHASSENEUIL
Tél : 05 49 49 45 70

Jean-Pierre VERGNAULT : Associé-gérant
jpvergnault@synercom-france.fr

Synercom à Toulouse

9 bis, rue Paul Codos 31400 TOULOUSE
Tél : 06 80 61 94 31

Alain de CHANTÉRAC : Associé-gérant
adechanterac@synercom-france.fr

