

SYNERCOM FRANCE



VOTRE CONSEIL TRANSMISSION

NEWS LETTER

N° 106

**SYNERCOM FRANCE
avec vous :
une équipe qui gagne !**



CONSEIL EN CESSIION ET ACQUISITION DE PME

WWW.SYNERCOM-FRANCE.FR

PAROLES D'EXPERTS P. 2

Jean-Pierre VERGNAULT
Alexandre FEUILLEUSE

COMMUNIQUÉS P. 5

Cessions / Acquisitions

NOS INDICATEURS P. 10

Nombre d'opérations
réalisées par secteur
d'activité

NOS MISSIONS P. 11

Extrait des opérations
en cours



Jean-Pierre VERGNAULT
Associé SYNERCOM FRANCE

ÉVALUATION

Quel est l'objet à évaluer : titres de société ou fonds de commerce ?

Pour l'évaluation des titres, il s'agit d'appréhender :

- les fonds propres retraités des valeurs économiques,
- la Survaleur (Goodwill) ou Sousvaleur (Badwill), écart entre la valeur de rentabilité et les fonds propres comptables,

La valeur de rentabilité peut s'apprécier de plusieurs façons : valeur par les multiples du REX, EBE, RN, ou par l'actualisation des cash-flow futurs.

Pour l'évaluation du fonds de commerce, il s'agit d'appréhender :

- la valeur de la clientèle, de la marque, d'un brevet... ,
- la valeur des matériels nécessaires à l'exploitation de la clientèle.

S'agissant de déterminer une valeur moyenne, les calculs prendront en compte plusieurs années (en général trois ans).

Dans les deux cas, le terrain et les bâtiments liés à l'exploitation seront évalués à part.

Enfin, il faut faire la différence entre :

- une estimation : approche approximative à partir des comptes et quelques corrections,
- une évaluation : rapport utilisant la méthode d'évaluation la mieux adaptée à l'entreprise et à son activité, et résultant d'une compréhension fine de l'entreprise (forces, faiblesses, modèle de revenus, structure de coûts). Attention aux évaluations minute sur Internet !
- un prix : résultat de la négociation entre un cédant et un repreneur, nécessitant le savoir-faire d'un spécialiste des opérations de cession-acquisition.



Alexandre FEUILLEUSE

Ingénieur patrimonial – ODDO BHF Banque privée

DÉPART EN RETRAITE DU DIRIGEANT D'ENTREPRISE

Aménagement de l'abattement fixe de 500 000€

Le dirigeant de PME cédant sa société peut bénéficier d'un abattement fixe de 500 000€ sur sa plus-value, qu'il soit imposé à la flat tax (30% dont 12,8% d'IR) ou au barème progressif de l'impôt sur le revenu. L'abattement ne s'applique ni aux prélèvements sociaux (17,2%) ni à la contribution exceptionnelle sur les hauts revenus (3 à 4%). Le dirigeant doit détenir plus de 25% des droits et exercer des fonctions de direction depuis plus de 5 ans. Si le conjoint respecte également les conditions, chacun bénéficiera de l'abattement, soit 1M€ pour le foyer fiscal.

Condition de départ à la retraite étendue

La Loi de finances pour 2022 proroge ce dispositif aux cessions intervenant jusqu'au 31 janvier 2024. Le dirigeant doit céder l'ensemble de ses titres et cesser toutes ses fonctions.

Pour un départ à la retraite à compter du 1^{er} janvier 2022, le dirigeant dispose de deux ans pour céder ses titres.

Un délai supplémentaire d'un an est accordé au dirigeant ayant fait valoir ses droits à la retraite entre le 1^{er} janvier 2019 et le 31 décembre 2021 : s'il a fait valoir ses droits à la retraite pendant cette période, il dispose alors de trois années pour céder ses titres.

Non cumul de l'abattement fixe avec un abattement proportionnel

L'abattement de 500 K€ n'est pas cumulable avec le bénéfice d'un abattement proportionnel pour durée de détention en cas d'option au barème progressif de l'IR pour les titres acquis avant le 1^{er} janvier 2018. Cela concerne notamment l'abattement renforcé (85%) spécifique au créateur d'entreprise ou au repreneur d'une société de moins de 10 ans. L'abattement fixe se conjuguera, le plus souvent, avec l'application de la flat tax (30%). Il convient alors de s'armer d'une calculatrice et d'un expert pour déterminer l'option la plus favorable.

Baromètre trimestriel PME /TPE de Bpifrance et Rexecode

Trésorerie : En moyenne, les dirigeants font part d'une légère détérioration de leur trésorerie au cours des 3 derniers mois. Ils jugent toutefois leur trésorerie à un niveau confortable en moyenne (76 % la jugent « aisée » ou « normale », une proportion stable sur le trimestre).

Accès au crédit : Les conditions d'accès au crédit se resserrent légèrement mais restent favorables, à court ou moyen terme. La proportion des dirigeants signalant des difficultés de financement de leurs investissements progresse également, à 18 % (+3 points sur le trimestre), mais reste inférieure à son niveau atteint un an auparavant.

Parmi les PME / TPE ayant répondu à l'enquête et ayant souscrit un Prêt Garanti par l'État, 6 % des dirigeants ont déjà remboursé leur prêt en intégralité et 8 % comptent le faire d'ici la fin de l'année. Une large majorité (78 %) pensent en revanche l'amortir sur plusieurs années.

Freins à la croissance : Les difficultés de recrutement restent la première préoccupation des dirigeants, citées par 56% d'entre eux. Les coûts et prix trop élevés représentent le deuxième frein et inquiètent de plus en plus les dirigeants (cités par 39 % d'entre eux, soit +7 points par rapport au trimestre précédent), alors que les difficultés d'approvisionnement s'intensifient, 72 % des dirigeants déclarent en rencontrer désormais.

L'attractivité française, championne d'Europe

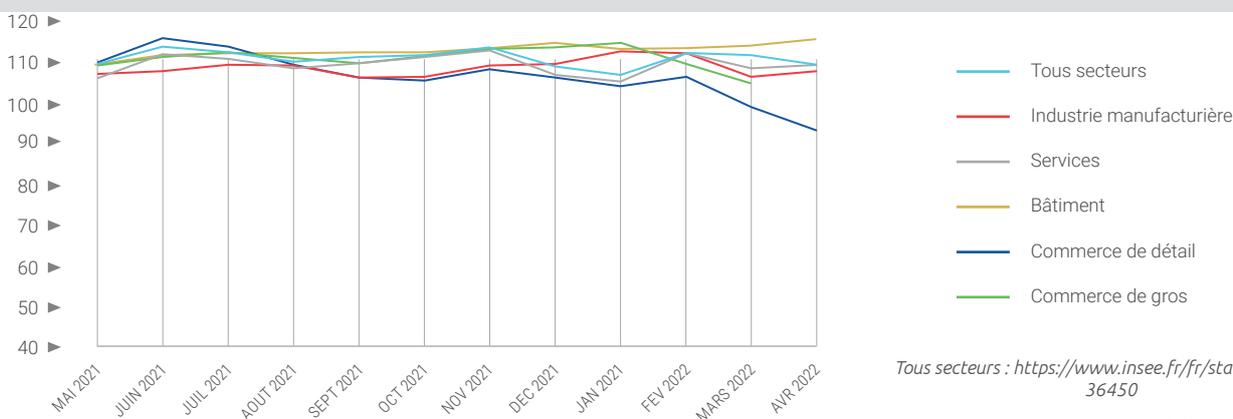
1222 projets d'implantation ou d'extension ont été annoncés en 2021 en France. Ce chiffre fait de la France le champion européen du nombre de projets de ce type selon le baromètre annuel d'EY. Elle se positionne loin devant le Royaume-Uni (993 projets) et l'Allemagne (841 projets). Outre sa première place, cette excellente attractivité traduit la bonne dynamique de l'Hexagone avec une augmentation de 24% entre 2020 et 2021 du nombre de projets. Les projets industriels et la logistique sont les secteurs qui enregistrent les plus fortes progressions avec des croissances respectives de +18% et +37%.

De plus, l'implantation des projets se répartie sur l'ensemble de la France. Bien que la région Ile-de-France reste la plus attractive en France, près d'un projet industriel sur deux a été réalisé hors des zones denses de population. Les régions Auvergne-Rhône-Alpes (146 projets annoncés) et Grand-Est (109 projets annoncés) accompagnent d'ailleurs la région Ile-de-France (291 projets annoncés) sur le podium des régions les plus attractives.

Enfin, 56% des dirigeants de sociétés étrangères interrogés sont prêts à démarrer ou poursuivre leurs investissements en France contre 44% en 2021.



CLIMAT DES AFFAIRES



Tous secteurs : <https://www.insee.fr/fr/statistiques/6436450>

Bâtiment : <https://www.insee.fr/fr/statistiques/series/102411948>



Un climat des affaires au plus haut !

L'indicateur du climat des affaires est à un niveau très élevé entre mai 2021 et février 2022, avec une moyenne supérieure à 110. Il a cependant subi les conséquences du conflit ukrainien-russe avec une forte détérioration de la situation conjoncturelle dans le commerce de détail.

NOTRE ACTUALITÉ

SYNERCOM FRANCE SOUHAITE S'AGRANDIR !



Pour développer et densifier notre présence nationale, nous souhaitons ouvrir de nouveaux bureaux en Région. Nous cherchons des Associés plus particulièrement sur Clermont-Ferrand, Lille et Montpellier.

- Vous avez une expérience professionnelle confirmée dans les métiers de direction générale et/ou financière de PME, ou dans la banque d'affaires. Une expérience M&A est appréciable, mais elle n'est pas indispensable.
- Vous êtes installé(e) dans votre région depuis plusieurs années, avec une bonne connaissance du tissu économique local.
- Vous avez de bonnes qualités relationnelles, en plus de vos compétences financières et votre capacité à bien comprendre le business model d'une entreprise.

Notre modèle d'organisation est particulièrement efficient : la gouvernance est assurée par l'ensemble des associés, les outils et méthodes sont portés et proposés par le Groupe, mais chaque associé régional reste indépendant et autonome dans la gestion de son business en région.

Cet équilibre nous permet d'apporter les réponses les plus adaptées en matière de transmission, avec une relation personnalisée de dirigeant à dirigeant, et les moyens d'un Groupe pour réussir les projets.

Pour Lille, merci de contacter Christophe BERTHIER, pour Clermont-Ferrand : Henri LORETTO et pour Montpellier : Alain de CHANTERAC (toutes les coordonnées en dernière page).

WEBINAIRE BPIFRANCE

SYNERCOM FRANCE, représentée par Christophe BERTHIER, a eu le plaisir d'être invitée par Bpifrance pour co-animer un webinaire sur le thème de la transmission d'entreprises

En collaboration avec Fusacq, ce webinaire a eu pour objectifs de faire le point sur la réalité du marché de la reprise d'entreprise, la préparation à la prospection d'entreprises à reprendre, l'identification de toutes les solutions pour trouver la bonne cible ; il a permis de donner des conseils très pratiques aux nombreux participants.

Ci-dessous le replay, qui a battu des records de vues : plus de 242 300 !



<https://www.youtube.com/watch?v=ktqtAAXpQbQ>

COMMUNIQUÉS

CESSION

ACQUÉREUR

GROUPE ESSI

MÉTIER : Propreté industrielle

IMPLANTATION : Paris (75)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 58 M€

EFFECTIF : 3000 personnes



ESSI a pour ambition de proposer un service de propreté, conciliant exigence et disponibilité. L'objectif principal : répondre aux besoins de propreté de clients exigeants et concernés par le bien-être de leurs collaborateurs, visiteurs et/ou clients. ESSI est forte de 13 filiales régionales, spécialistes multi-sectoriels de la propreté.

Raison de l'acquisition : : l'acquisition d'APC est cohérente avec le projet de croissance du groupe en s'intégrant dans sa logique de renforcement régional.



CÉDANT

ATLANTIQUE PROPRETÉ CONSEILS

MÉTIER : Propreté industrielle

IMPLANTATION : St Herblain (44)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 3 M€

EFFECTIF : 130 personnes



APC est une entreprise de nettoyage, de propreté, d'entretien et d'hygiène du Grand-Ouest implantée sur Nantes et Angers. Sa qualité d'écoute et sa connaissance approfondie des technologies de nettoyage sont les meilleurs gages de ses compétences.

Raison de la cession : souhait de transmettre l'entreprise afin de lui donner les moyens de croître et ainsi s'adapter au mieux au nouvel environnement de marché tout en pérennisant cette aventure entrepreneuriale dans le respect de ses valeurs.



INTERVENANTS

CONSEILS CÉDANT

Avocat : cabinet Aprojuris
Ronan Joly – associé Nantes (44)

CONSEILS ACQUÉREUR

Avocat : cabinet PKF
Marissa Dhaou - Paris (75)

TÉMOIGNAGES

« Nous venons de finaliser les ventes des 4 sociétés de notre groupe familial. A chaque fois, M. Guillard a su nous apporter les conseils nécessaires et intervenir à bon escient et a toujours su nous épauler pendant les 18 mois au-cours desquels nous avons travaillé ensemble. Nous n'avons eu qu'à louer les compétences de M. Guillard qui a une forte expertise dans ce domaine et qui connaît parfaitement le monde des PME dans lequel l'affect entre beaucoup en compte. »

Jean-Luc et Jean-Marc Hauton - Groupe AH2 - Cédants

« M. Guillard a été d'une grande aide tout au long du processus. D'un contact facile, il n'a pas hésité à prendre part aux négociations, à faciliter les échanges avec nos équipes d'audit et conseils juridiques. Toujours à l'écoute, il a été un véritable facilitateur sur ce dossier. Nous serons ravis de collaborer de nouveau avec lui. »

Frédéric Seroussi - Président groupe ESSI - Acquéreur



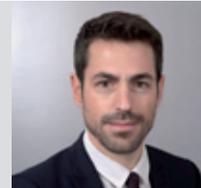
COMMUNIQUÉ DE CESSION RÉALISÉE

Une opération conduite par SYNERCOM FRANCE OUEST

Associé en charge de la mission : Damien GUILLARD

7 rue de l'ouche de Versailles - 44000 NANTES

02 28 29 66 51 - dguillard@synercom-france.fr - www.synercom-france.fr



COMMUNIQUÉS

CESSION

ACQUÉREUR

M. Cyprien FEDERSPIEL

MÉTIER : Entrepreneur

M. FEDERSPIEL est un ingénieur Génie électrique de 53 ans dont la carrière l'a conduit à gérer de grands projets d'infrastructure de réseaux électriques HT au niveau français et international. La relation de confiance s'est tout de suite établie entre cédant et repreneur ce qui a permis la conclusion positive de cette transaction.

Une période d'accompagnement de quelques mois est prévue pour permettre à M. FEDERSPIEL d'avoir toutes les cartes en main pour mettre en œuvre ses projets de développement de BASE SYSTEMES.

Raison de l'acquisition : Après de longues périodes à l'étranger, il souhaitait repartir sur un projet entrepreneurial en France.



CÉDANT

SOCIETE BASE SYSTEMES

MÉTIER : Planchers techniques

IMPLANTATION : Hauts de France

CHIFFRE D'AFFAIRES : 3,5 M€

EFFECTIF : < 20 personnes

La société BASE SYSTEMES, spécialisée dans les planchers techniques, a été créée par Jean-Michel DOLLE en 1988, qui a repris ensuite en 2019 le fonds de commerce de son ancienne société. Elle est implantée, bureaux, atelier et entrepôt, depuis 1995 à Abbeville.

Ses prestations couvrent l'étude, le montage et l'installation sur sites de planchers techniques pour les salles informatiques de ses clients : data centers, banques, opérateurs téléphoniques, industries, collectivités ...

BASE SYSTEMES, avec un CA de 3,5 M€ et un effectif d'une dizaine de salariés + équipes de pose, bénéficie d'une forte notoriété dans ce marché de niche du fait de sa spécialisation sur ce segment.

Raison de la cession : Départ à la retraite



INTERVENANTS

CONSEILS CÉDANT

Juridique : Alexandre PASCO
FIDAL (Amiens)

Cabinet EC :
Jean-François PORQUET
SECOB (Béthune)

CONSEILS ACQUÉREUR

Juridique : Sandra ROBERT
CSR Avocats (Paris)

Financier : Philippe ANDRÉ
Groupe SACOR (Paris)

Financement bancaire :
- CIC (Amiens)
- Crédit agricole (Amiens)
- Bpifrance + garantie emprunts

TÉMOIGNAGES

« Créer une entreprise est une opération risquée, la céder est une opération compliquée. Une cession réussie repose sur un maître d'œuvre qui pilote habilement les différentes étapes. Sur recommandation, je l'ai trouvé chez SYNERCOM IDF en la personne de Bernard BESSON. Méthodique et très professionnel, il a su sélectionner les potentiels acquéreurs, m'aider à m'engager avec le plus adapté et créer un climat de confiance entre les deux parties qui a permis d'aboutir à une transaction en souplesse. Je l'en remercie fortement ainsi que son équipe. »
Jean-Michel DOLLE - Cédant

« La recherche de l'entreprise ad hoc est un chemin long et semé d'embûches pour une personne physique. BASE SYSTEMES fut très rapidement dans mes cibles préférées compte tenu de sa taille, son domaine d'activité très technique, ses compétences et son implantation géographique. Le dialogue toujours très constructif avec le cédant et le professionnalisme de tous les conseils ont permis de réaliser cette transmission d'une manière fluide. L'aventure commence sous les meilleures auspices. »
Cyprien FEDERSPIEL - Acquéreur



COMMUNIQUÉ DE CESSION RÉALISÉE

Une opération conduite par SYNERCOM FRANCE ILE-DE-FRANCE

Senior advisor en charge de la mission : Bernard BESSON

8, place de la Madeleine - 75008 Paris

01 43 48 78 78 - bbesson@synercom-france.fr - www.synercom-france.fr



COMMUNIQUÉS

CESSION

ACQUÉREUR

M. MATTHIEU PILLIARD

MÉTIER : Entrepreneur



Matthieu PILLIARD a concrétisé son projet d'entrepreneur et son goût pour la qualité premium en prenant la relève de Christophe BAGNEUX.

Il apportera à la société GALBE sa connaissance du B2C, du marketing digital et sa forte expérience de l'action commerciale pour poursuivre son développement.

CÉDANT

SOCIÉTÉ GALBE

MÉTIER : Menuiseries extérieures de maisons haut de gamme

IMPLANTATION : GOMETZ-LE-CHÂTEL (91)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 2,5 M€

EFFECTIF : 10 personnes



Créée il y a plus de 30 ans par Christophe BAGNEUX, la société GALBE est spécialisée dans la fourniture et pose de menuiseries extérieures et de systèmes de fermeture haut de gamme équipant des maisons sur le marché de l'Île de France.

L'entreprise s'est construite une image de qualité grâce aux choix judicieux de ses produits, à une relation étroite avec ses fournisseurs, à la rigueur de préparation des chantiers et à la qualité de ses équipes.

Raison de la cession : Départ à la retraite du dirigeant



INTERVENANTS

CONSEILS CÉDANT

Juridique : Me Prosha DEGHANI
cabinet ARCHIPEL

Financier : M Samuel GAULT
GAULT CONSEILS

CONSEILS ACQUÉREUR

Juridique : Me Geoffrey
MALAUSSENA cabinet CALINAUD
DAVID AVOCATS

Financier : Mme Carine GENDREAU
DBF AUDIT

TÉMOIGNAGES

« Je me félicite d'avoir ainsi sécurisé l'avenir de GALBE; je remercie Christophe BERTHIER pour avoir su piloter l'opération avec efficacité et compétence, et trouver, en bonne intelligence avec mes conseils juridiques et financiers, les bonnes réponses pour concrétiser cette opération »

Christophe BAGNEUX - Cédant

« Je suis ravi de reprendre la direction de GALBE et de poursuivre son développement ; je me réjouis d'avoir pu réaliser cette reprise, grâce à l'appui précieux de mes conseils ; je remercie Christophe BERTHIER pour son rôle d'organisateur, de pilote et de négociateur, ainsi que pour ses utiles recommandations »

Matthieu PILLIARD - Acquéreur



COMMUNIQUÉ DE CESSION RÉALISÉE

Une opération conduite par SYNERCOM FRANCE ILE-DE-FRANCE

Associé en charge de la mission : Christophe BERTHIER

8, place de la Madeleine - 75008 Paris

01 43 48 78 78 - cberthier@synercom-france.fr - www.synercom-france.fr



COMMUNIQUÉS

CESSION

ACQUÉREUR

M. Jérôme BANNIER



MÉTIER : Son fort intérêt pour les aspects techniques, allié à ses compétences en management, organisation, stratégie et développement commercial, vont lui permettre de poursuivre le développement d'IGC ETUDES.

CÉDANT

**INGENIERIE GENERALE
CONSTRUCTION ETUDES**



MÉTIER : Maîtrise d'œuvre tous corps d'état
IMPLANTATION : Thouars (79)
CHIFFRE D'AFFAIRES : 2 M€
EFFECTIF : 18 personnes



Une opération conduite par Jean-Pierre VERGNAULT - SYNERCOM FRANCE CENTRE ATLANTIQUE

ACQUÉREUR

PONT D'ISSY INDUSTRIE



MÉTIER : Négoce de fournitures industrielles et produits de quincaillerie

IMPLANTATION : Le Plessis-Robinson (92)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 1,5 M€

EFFECTIF : 6 personnes

CÉDANT

ROUSSELY II



MÉTIER : Négoce de fournitures industrielles et produits de quincaillerie

IMPLANTATION : Achères (78)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 2 M€

EFFECTIF : 8 personnes



Une opération conduite par Jean-Pierre VERGNAULT - SYNERCOM FRANCE CENTRE ATLANTIQUE

ACQUÉREUR

OLIVES & CO



MÉTIER : Transformation de l'olive

IMPLANTATION : Mignières (28)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 4,5 M€

EFFECTIF : 49 personnes

CÉDANT

ITALDIRECT



MÉTIER : Les produits de la gastronomie italienne

IMPLANTATION : Bordeaux (33)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 5,8 M€

EFFECTIF : 19 personnes



Une opération conduite par Pascal FAUCON - SYNERCOM FRANCE SUD EST

ACQUÉREUR

CHEVREUL CONSTRUCTION



MÉTIER : Holding avec plusieurs participations dans l'industrie métallique

IMPLANTATION : Saint-Maurice-de-Cazevieille (30)

CHIFFRE D'AFFAIRES : >12 M€

EFFECTIF : >30 personnes

CÉDANT

SOCOMET



MÉTIER : Fabrication de structures métalliques

IMPLANTATION : Avignon (84)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 3,2 M€

EFFECTIF : 12 personnes



Une opération conduite par Pascal FAUCON - SYNERCOM FRANCE SUD EST

COMMUNIQUÉS

CESSION

ACQUÉREUR

M. FRÉDÉRIC SEGURA



MÉTIER : Ancien cadre dirigeant au sein d'un grand groupe industriel, en charge de filiales internationales, il démarre sa première expérience entrepreneuriale avec de très grandes ambitions pour le Groupe Solembra.

CÉDANT

GROUPE SOLEMBRA



MÉTIER : Conception, fabrication et commercialisation de pergolas bioclimatiques haut de gamme

IMPLANTATION : Bourg en Bresse (01)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 8 M€

EFFECTIF : 35 personnes



Une opération conduite par Henri LORETTO - SYNERCOM FRANCE AUVERGNE RHÔNE-ALPES

ACQUÉREUR

GROUPE ALTER EGO



MÉTIER : Environnement et énergie

IMPLANTATION : France

CHIFFRE D'AFFAIRES : 40 M€

EFFECTIF : 130 personnes

CÉDANT

ATP - AIR TRAITEMENT PROCESS



MÉTIER : Conditionnement d'air industriel

IMPLANTATION : Miribel (01)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 3 M€

EFFECTIF : 7 personnes



Une opération conduite par Henri LORETTO - SYNERCOM FRANCE AUVERGNE RHÔNE-ALPES

ACQUISITION

ACQUÉREUR

KAYROS DÉVELOPPEMENT



MÉTIER : Assemblage de matériaux souples pour le secteur paramédical

IMPLANTATION : Saint Jean d'Avelanne (38)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 2 M€

EFFECTIF : 25 personnes

CÉDANT

ALUMED



MÉTIER : Fabrication de mobilier médical sur-mesure

IMPLANTATION : Sainte Blandine (38)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 4 M€

EFFECTIF : 20 personnes



Une opération conduite par Jonathan BELLE - SYNERCOM FRANCE AUVERGNE RHÔNE-ALPES

ACQUÉREUR

SOCIÉTÉ ALLEMANDE DE NÉGOCE



MÉTIER : Fabrication et négoce de cierges

IMPLANTATION : Allemagne, Autriche et Hongrie

CHIFFRE D'AFFAIRES : > 4 M€

CÉDANT

SOCIÉTÉ DE NÉGOCE



MÉTIER : Fabrication et négoce de cierges

IMPLANTATION : Grand Est

CHIFFRE D'AFFAIRES : NC



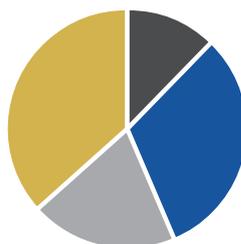
Une opération conduite par Philippe KOBLOTH - SYNERCOM FRANCE ALSACE-LORRAINE

Opérations de cessions / acquisitions menées à bien par SYNERCOM FRANCE

DEPUIS 1986



1243

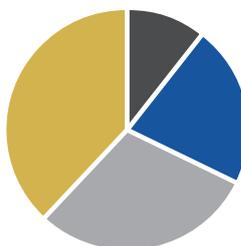


| | |
|----------------------|-----|
| ■ BTP..... | 153 |
| ■ INDUSTRIE | 392 |
| ■ DISTRIBUTION | 243 |
| ■ SERVICES | 455 |

CES 12 DERNIERS MOIS



37



| | |
|----------------------|----|
| ■ BTP | 4 |
| ■ INDUSTRIE | 8 |
| ■ DISTRIBUTION | 11 |
| ■ SERVICES | 14 |

Le réseau SYNERCOM FRANCE accompagne les entreprises françaises dans leurs projets de cession et acquisition depuis 1986 : une expertise toujours plus pointue pour des opérations en toute confiance.

NOS MISSIONS EN COURS

EXTRAIT

V = Cession - IAS/IAP = Acquisition - LF = Levée de Fonds

BTP

| | |
|---------|--|
| V 11830 | Aménagement et isolation de combles |
| V 11825 | BE infrastructures télécom |
| V 11822 | Maçonnerie, carrelage, plâtrerie, ravalement |
| V 11839 | Bureau d'études menuiserie |
| V 1194 | Travaux publics : terrassement, VRD |
| V 1180 | Rénovation thermique globale de l'habitat |
| V 1175 | Menuiseries aluminium : fabrication et pose |
| V 8335 | Entreprise générale de bâtiment |
| V 5393 | Génie climatique, plomberie et électricité |
| V 7327 | Installation électrique |
| V1195 | Etanchéité du bâtiment |

INDUSTRIE

| | |
|----------|--|
| V 11840 | Fabrication et vente de chocolats |
| V 11845 | Conception et réalisation de bornes communicantes |
| V 1189 | Négoce de machines industrielles : leader sur son marché |
| V 1176 | Echafaudages : location, montage et démontage |
| V 8328 | Imprimerie, agence de communication |
| IAS 5342 | Scierie équipée pour le bas de palettes |
| V 5367 | Fabrication et négoce en étanchéité |
| V 5368 | Négoce de pièces techniques pour l'industrie |
| V 5380 | Chaufferie et tuyauterie de réseau urbain |
| V 5381 | Concepteur & fabricant de lignes de process dans l'agroalimentaire |
| V 7333 | Fabrication de machines agricoles |

DISTRIBUTION

| | |
|------------|--|
| V 11827 | Maquillage professionnel haut de gamme |
| V 1188 | Plateforme IDS : marketplace économie circulaire |
| V 1187 | Cycles et motoculture |
| V 1183 | Véhicules sans permis : vente et réparation |
| V 8313 | Quincaillerie et produits sidérurgiques |
| V 8324 | Quincaillerie et produits sidérurgiques |
| V 8338 | Quincaillerie et équipement de la maison |
| V 8342 | Bricolage et aménagement de la maison |
| V 8344 | Equipement de stockage |
| V 5363 | Groupe de nautisme |
| V 5388 | Grossiste en matériel HIFI et électroménager |
| V 5394 | Distributeur et installateur de systèmes d'élévation |
| V 7332 | Matériaux de construction |
| IAS 7320 | Distribution alimentaire |
| IAS 7330 | Vente de photocopieurs |
| IAS 7329-2 | Distribution médicale |

SERVICES

| | |
|-----------|---|
| IAS 11817 | Informatique - testing logiciel |
| IAS 11804 | Nettoyage hôtels + tertiaire, logistique |
| V 11846 | Exploitation informatique |
| V 1192 | Organisme de formation : coaching de managers |
| V 1184 | Pest control management |
| V 8341 | Entretien espaces verts, terrassement et dallage |
| IAS 5344 | Editeur progiciel de gestion |
| IAS 5351 | Editeur de logiciel en datamarketing |
| IAS 5383 | Administrateur de biens |
| V 5377 | Editeur logiciel ERP |
| V 5385 | Cabinet de conseil RH |
| V 5382 | Producteur de spectacles |
| IAS 7329 | Infogérance |
| LF 11855 | Solution de stationnement urbain pour les 2 roues |

Retrouvez toutes nos missions de cessions et acquisitions sur

www.synercom-france.fr



WWW.SYNERCOM-FRANCE.FR

Plus de 35 ans d'expérience en cession et acquisition d'entreprises et en ingénierie financière

Un réseau de 12 implantations permettant de couvrir le territoire national

Plus de 1200 opérations dans tous les secteurs d'activité : industrie, distribution, services, ESN, BTP

Un des leaders français de la transmission des PME de 1 à 30 M€ de CA et pour des valorisations comprises entre 1 et 20 M€

Synercom à Aix en Provence

Les Bureaux de l'Arche 5, rue des Allumettes
13090 AIX EN PROVENCE
Tél : 06 40 70 39 11

Pascal FAUCON : Associé-gérant
pfaucou@synercom-france.fr

Synercom à Beaune

3, rue Edouard Joly 21200 BEAUNE

Sarah TRESCH : Associée-gérante
stresch@synercom-france.fr
Tél : 06 80 37 20 60

Jean-Daniel TRESCH : Associé-gérant
jdtresch@synercom-france.fr
Tél : 06 85 13 77 54

Synercom à Lyon, Grenoble et Annecy

49, rue Louis Blanc- 69006 LYON
Tél : 06 10 23 42 80

Henri LORETTO : Associé-gérant
hloretto@synercom-france.fr

Jonathan BELLE – Consultant
jbelle@synercom-france.fr

Norma SERRA – Consultante
nserra@synercom-france.fr

Synercom à Mulhouse

8, rue de la Justice- 68100 MULHOUSE
Tél : 03 89 66 33 23

Philippe KOBLOTH : Associé-gérant
pkbloth@synercom-france.fr

Synercom à Nantes et Rennes

7, rue de l'Ouche de Versailles
44000 NANTES
Tél : 06 71 86 43 65- 02 28 29 66 51

Damien GUILLARD : Associé-gérant
dguillard@synercom-france.fr

Gwénaél Roche - Consultant
groche@synercom-france.fr

Synercom à Paris et Le Havre

8, place de la Madeleine- 75008 PARIS
Tél : 01 43 48 78 78

Christophe BERTHIER : Associé-gérant
cberthier@synercom-france.fr

Bernard BESSON : Senior Advisor
bbesson@synercom-france.fr

Daniel Vanduyvenboden – Consultant IDF
dvdv@synercom-france.fr

Michel Le Bellego - Consultant Normandie
mlebellego@synercom-france.fr



Synercom à Poitiers

Téléport 4- avenue Thomas Edison Astérama 1
BP 60156
86961 FUTUROSCOPE CHASSENEUIL Cedex
Tél : 05 49 49 45 70

Jean-Pierre VERGNAULT : Associé-gérant
jpvergnault@synercom-france.fr

Synercom à Toulouse

9 bis, rue Paul Codos 31400 TOULOUSE
Tél : 06 80 61 94 31

Alain de CHANTÉRAC : Associé-gérant
adechanterac@synercom-france.fr

