

En Bref ...

SYNERCOM FRANCE IDF SE RENFORCE AVEC L'ARRIVÉE DE CHRISTOPHE BERTHIER, NOUVEL ASSOCIÉ-GÉRANT



SYNERCOM FRANCE IDF se renforce avec l'arrivée de Christophe BERTHIER, associé-gérant, aux côtés de Bernard BESSON

Christophe BERTHIER, ESCP 87, a exercé depuis une trentaine d'années des fonctions de Direction Financière, Système d'Information et Direction Générale dans les secteurs BTP et Telecom, aussi bien dans de grands groupes que des entreprises familiales ou détenues par des investisseurs financiers.

Ce parcours lui donne une large expérience de la relation avec des dirigeants de PME, fonds d'investissement, experts-comptables, avocats..., dans des environnements variés et notamment technologiques (télécom), un domaine complémentaire à l'expertise actuelle de SYNERCOM FRANCE IDF.

Sportif confirmé (judo, VTT), Christophe BERTHIER mettra son énergie et ses compétences au service du développement de SYNERCOM FRANCE IDF dans tous ses domaines d'intervention : cession, acquisition, valorisation de PME.

EDITO

RETROUSSONS-NOUS LES MANCHES ET AU BOULOT !



Nous sortirons sans aucun doute tous ensemble de cette crise, comme nous avons surmonté la précédente et traverserons la prochaine.

On s'en doute, on le pense, on le sait, la crise actuelle va générer pour notre économie une déflagration importante. L'Etat et l'Europe font le job : 340 milliards d'aide, de prêts, de subventions. Une dette à 125% du PIB. Qui peut oser dire que rien n'est fait ?

Et pourtant, la déflagration va arriver : 1 million de chômeurs supplémentaires ? Des dizaines de milliers de sociétés en liquidation ? 2 ans pour retrouver les mêmes niveaux d'activité ? Une nouvelle vague ?

Quoi qu'en disent les « Cassandre », nos sociétés trouvent toujours des solutions. Elles sont souvent différentes, variables et fonction des politiques, des cultures, des géographies, des moments...

Jamais optimum et souvent faites de compromis, toujours critiquées par les uns ou les autres.

Mais nous trouvons toujours des solutions pour avancer, passer les crises... et foncer vers la suivante...

Il me semble qu'à la source de cette énergie, se trouve des forces comme l'intelligence, l'esprit d'initiative, le courage, la solidarité, la volonté de dépassement. Autant de qualités qui permettent de résoudre les problèmes pour le bien du plus grand nombre. Autant de qualités qui caractérisent les chefs d'entreprises.

Nous avons tous notre part de responsabilité dans les solutions à trouver. Les chefs d'entreprises sont déjà au travail, il faut les aider et les accompagner.

Le Groupe SYNERCOM FRANCE accompagne les chefs d'entreprises depuis plus de 30 ans dans leurs projets de transmission, d'acquisition et d'ingénierie financière. Nous continuerons à le faire avec la même énergie et les mêmes qualités dont ils font preuve.

Au fond, le monde d'après sera simple, il sera pour nos enfants le même qu'était celui-ci pour nous : continuellement différent et avec, sans doute, un principe intangible qui traverse les crises :

« **Retroussons-nous les manches et au boulot !** »

Henri LORETTO
Associé-gérant SYNERCOM FRANCE AUVERGNE RHONE-ALPES

Opérations réalisées

Extrait

CESSION

ETS BARBOR

MÉTIER : Fabrication mécanique outils coupants

IMPLANTATION : Région Lyonnaise

CHIFFRE D'AFFAIRES : 2,5 M€

EFFECTIF : 33 personnes



Acquéreur : SARL AFFUT'INVESTISSEMENT

Via cette acquisition, la société d'affutage AFFUT'INVESTISSEMENT a élargi géographiquement sa zone de chalandise et procédé à l'extension de l'offre produits/services.



CESSION

SOFINTEC INDUSTRIES

MÉTIER : Maintenance, réparation et négoce de moteurs électriques et pompes

IMPLANTATION : Brest, Quimper et St-Brieuc

CHIFFRE D'AFFAIRES : 3 M€

EFFECTIF : 20 personnes



Acquéreur : Groupe CHAPLAIN

Le groupe CHAPLAIN, spécialiste de la maintenance industrielle dans l'ouest de la France, poursuit sa croissance avec l'acquisition de Sofintec Industries et vient ainsi compléter son offre de services grâce à l'ajout de compétences rares.



CESSION

SERETEC

MÉTIER : BE de conception et réalisation de prototypes et industrialisation de produits mécatroniques et objets connectés

IMPLANTATION : Villebon-sur-Yvette (91)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 5 M€

EFFECTIF : 12 personnes



Acquéreur : Groupe WAE

Le Groupe WAE dirigé par Frédéric FABRE, qui comprend les sociétés QUASAR Concept et CAO Concept, développe son activité dans la R&D de produits électroniques pour des donneurs d'ordre industriels. Les synergies sont apparues fortes entre les deux entités et des prestations croisées se sont même mises en place avant la cession.



CESSION

SOPROMECO

MÉTIER : Conception et installation de locaux en panneaux isolés

IMPLANTATION : Abrest à proximité de Vichy (03)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 5,2 M€

EFFECTIF : 24 personnes



Acquéreur : PUREVER FRANCE

Le groupe réalise 200 M€ de CA sur une dizaine de sites en Europe. Suite à la reprise de DAGARD, puis de SOPROMECO, le groupe PUREVER complète son dispositif pour offrir à ses clients une offre complète incluant qualité de fabrication des portes et des panneaux, ainsi qu'un véritable savoir-faire de maîtrise d'œuvre et de pose de ses produits.



CESSION

INGENIE

MÉTIER : Editeur de logiciel

IMPLANTATION : Isère (38)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 2 M€

EFFECTIF : 20 personnes



Acquéreur : Groupe PARISIEN

Groupe Familial français ayant réalisé 180 M€ de CA en 2019. Exerce son activité sur différents domaines industriels, de services et de production. L'acquéreur souhaite développer un pôle informatique au sein de son Groupe; le rapprochement avec Ingenie s'intégrant dans cette stratégie.



CESSION

SEEmed

MÉTIER : Commercialisation et maintenance de matériels et équipements pour la radiothérapie

IMPLANTATION : Saint-Pierre-du-Perray (91)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 5 M€

EFFECTIF : 5 personnes



Acquéreur : M. Florent GUILLEMAIN D'ÉCHON

Avec son profil commercial et son expérience de 10 ans dans l'univers médical dans une entreprise familiale rachetée par Bayer Healthcare, Florent Guillemain d'Echon a su convaincre de sa bonne adéquation avec la société SEEmed.



ACQUISITION

GROUPE FLEURET

MÉTIER : Fabrication de conteneurs techniques

IMPLANTATION : France et Tunisie

CHIFFRE D'AFFAIRES : 21 M€

EFFECTIF : 160 personnes



Cédant : AFC (Tunisie)

AFC est spécialisée dans la mécanique de précision, le bobinage de moteurs et l'assemblage de produits finis à destination des secteurs aéronautique et ferroviaire. La société emploie 80 personnes à Tunis et a réalisé en 2019 un CA de 1,1 M€. Les complémentarités et les synergies entre les deux entités vont accélérer le développement du Groupe au niveau national et international.



CESSION

CJP

MÉTIER : Commerce en gros de quincaillerie

IMPLANTATION : Saint-Georges-d'Esperanche (38)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 1 M€

EFFECTIF : 3 personnes



Acquéreur : SOFIAV

SOFIAV, créée en 2009, détient plusieurs entreprises de différentes activités, telles que le négoce de matériels et outillages pour les professionnels des réseaux d'eau et de gaz, la fabrication et la maintenance de compteurs spécifiques, la mécanique industrielle. Par ce rachat, il va pouvoir élargir ses activités de négoce dans la quincaillerie, la fourniture industrielle et l'outillage, et renforcer sa position dans le Rhône-Alpes.



CESSION

H PETIT & CIE

MÉTIER : Réalisation et pose d'équipements pour la ventilation de grands ouvrages souterrains.

IMPLANTATION : Vallée du Rhône

CHIFFRE D'AFFAIRES : 3 M€

EFFECTIF : 30 personnes



Acquéreur : GROUPE R.C.A (ROBERT CHARTIER APPLICATION)

Le Groupe R.C.A. intervient principalement dans la réalisation et l'entretien d'ouvrages d'art (pose de joints, changement d'appuis, travaux d'étanchéité, etc...). Son savoir-faire s'étend également aux travaux routiers (pontage de fissures, régénération de surfaces, etc...), ainsi qu'aux ouvrages aéroportuaires, ferroviaires, hydrauliques et les parkings.



CESSION

QUIRION SADEP

MÉTIER : Plomberie, chauffage, ENR

IMPLANTATION : St-Etienne-de-Montluc (44)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 1,2 M€

EFFECTIF : 10 personnes



Acquéreur : Groupe BOULLARD

Depuis 1979, le groupe BOULLARD est spécialisé dans les travaux de plomberie, chauffage, électricité, remplacement de chaudières, entretien et dépannage d'appareils de chauffage gaz et fuel ainsi que solaire et pompe à chaleur. L'acquisition de Quirion Sadep permet au groupe d'étendre sa couverture géographique et de densifier son offre de services.



CESSION

HOME CONCEPT

MÉTIER : Fabrication et distribution de canapés convertibles haut de gamme et autres mobiliers

IMPLANTATION : Paris (75) + usine Italie

CHIFFRE D'AFFAIRES : 8 M€

EFFECTIF : 30 personnes



Acquéreur : M. Frédéric CARATY

Frédéric CARATY, de formation financière et commerciale, a exercé des fonctions de Direction Générale, notamment dans le secteur de l'équipement de la maison. La bonne adéquation de son profil et la complémentarité avec le cédant ont été déterminantes dans le choix du repreneur.



CESSION

MERI

MÉTIER : Menuiserie et ébénisterie haut de gamme

IMPLANTATION : Montreuil (93)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 8 M€

EFFECTIF : 31 personnes



Acquéreur : MENUISERIE G. DUBOIS

Outre la complémentarité des activités, c'est le partage de valeurs communes avec l'acquéreur : travail irréprochable, respect des hommes et bienveillance, qui ont été déterminants dans le choix du repreneur. La nouvelle direction sera assurée par Marie DEBURAUX, fille de Guillaume d'OCAGNE, dirigeant du Groupe DUBOIS.



CESSION

SIEMEL INDUSTRIE

MÉTIER : Conception et fabrication de cartes électroniques

IMPLANTATION : Vatan (36)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 3,2 M€

EFFECTIF : 20 personnes



Acquéreur : Bertrand DECROCQ

Ingénieur SUPELEC et ancien directeur général dans de grandes entreprises de l'industrie des produits électroniques. Il occupait jusqu'alors la direction du site Eolane du site de Montceau-les-Mines (71). M. DECROCQ cherchait à donner un nouveau sens à sa carrière professionnelle par la reprise d'une PME à taille humaine dans un métier qu'il connaît bien.



CESSION

BIO FORMATION

MÉTIER : Institut Européen de formation en biologie

IMPLANTATION : Paris (75)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 2 M€

EFFECTIF : 7 personnes



Acquéreur : GROUPE LEXOM

Cédric HILAIRE, 35 ans, est le fondateur en 2009 du Groupe LEXOM (CA = 3 M€) basé à Privas et Montpellier. Nicolas SERRA a rejoint LEXOM en 2012 comme associé. Ceux-ci cherchaient à développer leur entreprise par la reprise d'un organisme de formation très spécialisé. Ils amèneront à BIO FORMATION une connaissance très fine de la vente en ligne.



CESSION

EMBALDECOR

MÉTIER : Commerce de gros et de détail de produits d'emballage et de décoration

IMPLANTATION : Saint-Germain-du-Puy (18)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 1,3 M€

EFFECTIF : 5 personnes



Acquéreur : MAG'PLUS

La société MAG'PLUS a une activité de négoce de produits d'aménagement et de décoration des commerces, de papeterie et de meubles. Elle réalise un CA HT d'environ 3,5 M€ à travers 4 agences situées dans les principales villes de la région Centre. Ce rachat permet à MAG'PLUS de consolider son activité dans le département du Cher.



CESSION

ABS INFORMATIQUE +

MÉTIER : Négoce de matériel informatique, de bureautique et de logiciel de gestion ; services informatiques

IMPLANTATION : Joué-les-Tours (37)

CHIFFRE D'AFFAIRES : 2 M€

EFFECTIF : 15 personnes



Acquéreur : ADINFO

Le groupe ADINFO a été créé en 1985 en Vendée (85). Il est dirigé par une équipe de managers-associés. Il se positionne comme le spécialiste des solutions informatiques (matériels, logiciels, systèmes et réseaux, internet, conseils) au service de la performance des PME. Par ce rachat, le Groupe complète sa présence sur la façade atlantique qui compte 19 agences et près de 200 collaborateurs au début de l'année 2019.



IAP : V = CESSIONS – IAP/IAS = ACQUISITIONS

SYNERCOM FRANCE ILE DE FRANCE

☎ 01.43.48.78.78

- V 11815 : Impression offset et numérique de supports de communication
- V 11814 : Conception et réalisation de stands sur mesure pour salons et show-rooms
- V 11810 : Fabrication et vente d'accessoires audiovisuels pour la vidéo-projection
- V 11803 : Distributeur majeur de peinture pour carrosserie automobile
- IAS 11804 : Entreprise de nettoyage pour hôtellerie, bâtiments bureaux, logistique

SYNERCOM FRANCE ALSACE

☎ 03.89.66.33.23

- IAS 3044 : Cabinet / clientèle E-C et CAC
- IAS 3054 : Cabinet / clientèle E-C et CAC
- IAS 3058 : Cabinet / clientèle E-C et CAC
- IAS 3062 : Acquisition d'un EHPAD
- V 3063 : Reproduction et vente de plantes

SYNERCOM FRANCE OUEST

☎ 02.28.29.66.51

- V 1170 : Transports spécialisés
- V 1171 : Electricité, plomberie, chauffage, ENR
- V 1173B : Organisme de formation professionnelle
- V 1173C : Nettoyage industriel, 3D
- V 1174 : Structures temporaires
- V 1164 : Niche industrielle à destination du monde agricole
- V 1175 : Fabrication et pose d'huisseries aluminium

SYNERCOM FRANCE SUD EST

☎ 06.40.70.39.11

- V 6036 : Location équipements BTP
- V 6020 : Génie climatique
- V 6029 : Service à la personne et nettoyage
- V 6027 : Edition de logiciels de gestion d'impression
- V 6015 : BTP génie civil
- V 6034 : Service à la personne
- IAS 6013 : Service à la personne
- IAS 6024 : Grossistes importateurs produits alimentaires italiens
- IAS 6026 : Service à la personne
- IAS 6016 : Editeur logiciel
- IAS 6022 : ESN SSII

SYNERCOM FRANCE CENTRE ATLANTIQUE

☎ 05.49.49.45.70

- IAP 8125 : Industrie, BTP, négoce, services
- V 8313 : Négoce de quincaillerie de bâtiment, produits sidérurgiques, outillage, protection, sécurité
- V 8318 : Maîtrise d'œuvre tous corps d'état
- V 8323 : Conception, fabrication et installation des protections d'unités de production
- V 8324 : Négoce de quincaillerie et fournitures industrielles
- V 8327 : Concessions de négoce et de réparation de motos
- V 8328 : Imprimerie

SYNERCOM FRANCE AUVERGNE / RHÔNE-ALPES

☎ 06.10.23.42.80

- V 5239 : Agence multimedia Lyon 3 M€ de CA
- V 5282 : Electricité générale : installations immeubles neufs
- V 5286 : Entreprise d'électricité générale
- V 5294 : Ingénierie électronique et édition de Progiciels
- V 5301 : Fabrication d'équipements nautiques
- V 5302 : Rénovation et isolation toitures et combles
- V 5203 : Editeur GED
- V 5310 : Négoce industriel - Matériel & Accessoires
- V 5315 : Génie climatique dans l'industrie
- IAS 5312 : Ingénierie Open Source Web
- IAS 5297 : C.V.C / Plomberie

SYNERCOM FRANCE GRAND SUD

☎ 06.80.61.94.31

- IAS 7320 : Distribution alimentaire
- IAS 7321 : Usinage (en Espagne)
- IAS 7323 : Agence d'interim (en Espagne)
- V 7324 : Signalétique lumineuse
- V 7326 : Construction de maisons individuelles
- V 7327 : Installation électrique
- IAS 7328 : Négoce médical
- IAS 7329 : Négoce dans le domaine informatique
- IAS 7330 : Levée de fonds pour une start-up

COVID 19 ET CESSIION DE CONTRÔLE : QUELS IMPACTS ?

Les opérations de cession de contrôle ont été impactées par la crise sanitaire. Après un temps d'arrêt où les chefs d'entreprise se sont concentrés sur la gestion quotidienne de leur activité, leur trésorerie, leur personnel, les discussions reprennent.

Qu'advient-il des accords réalisés avant la crise sanitaire entre les vendeurs et les acquéreurs ?

La réponse doit être adaptée au contexte et différenciée suivant le calendrier de l'opération.

1) Si les parties sont en cours de négociation d'une lettre d'intention, elles chercheront à adapter le calendrier afin d'appréhender les conséquences du Covid-19 sur l'activité de la société, et de privilégier des clauses de révision de prix.

2) Une lettre d'intention non engageante a été signée :

Les termes de cette lettre d'intention peuvent continuer à s'appliquer sans difficultés particulières.

Chaque partie peut aussi stopper les négociations sous réserve de ne pas y mettre fin de manière brutale. Elles peuvent aussi décider de négocier une nouvelle lettre d'intention.

3) Un compromis sous conditions suspensives a été signé :

La crise sanitaire peut ne pas remettre en cause la réalisation du compromis, qui s'exécutera alors normalement.

Le Covid-19 peut également remettre en cause la réalisation des conditions suspensives telles que le financement ou une autorisation administrative. Dans ce cas, si les parties ne modifient pas les délais ou les conditions, le compromis devient caduc.

Les compromis contiennent parfois une MAC clause (Material Adverse Change). Il s'agit d'une condition suspensive liée à l'absence de survenance d'un élément défavorable significatif. Chaque partie vérifiera au cas par cas si la rédaction permet d'inclure ou d'exclure la crise sanitaire et ainsi de sortir du deal ou d'y rester.

Si les conditions suspensives sont réalisées, la cession doit se poursuivre.

L'acquéreur peut-il invoquer un cas de force majeure pour s'exonérer de ses obligations ?

La force majeure est prévue par l'article 1218 du code civil. Pour être qualifié de force majeure, un événement :

- doit échapper au contrôle du débiteur de l'obligation,
- ne devait pas être raisonnablement prévisible lors de la conclusion du contrat,
- et doit empêcher temporairement ou définitivement l'exécution de l'obligation.

S'agissant des cessions de contrôle, la crise sanitaire est bien extérieure à l'acquéreur, le premier critère est rempli. Pour le second sur l'imprévision, cela dépend de la date de signature de l'acte. Pour le dernier critère, il est difficile de considérer que le COVID-19 entraîne l'impossibilité de payer le prix pour l'acquéreur, et de remettre les titres en contrepartie pour le vendeur.

Les compromis en cours de signature devront être bien documentés sur les circonstances actuelles et les impacts potentiels sur l'activité de la cible.

4) Cessions signées : la documentation contractuelle a été définitivement signée et les opérations de cession sont réalisées.

L'acquéreur peut être tenté de mettre en jeu la garantie d'actif et de passif. Toutefois, l'origine du dommage doit être antérieure à la signature définitive. Pour les signatures antérieures à la crise sanitaire, la GAP ne pourra pas être mise en jeu.

Pour les signatures postérieures, les déclarations faites par le cédant dans la garantie d'actif et de passif devraient tenir compte du Covid-19. Si ce n'est pas le cas et sous réserve d'une analyse précise, certaines déclarations pourraient s'avérer fausses et donner lieu à réparation.

Si l'acte de cession inclut une clause de variation de prix, la crise sanitaire entraînera des conséquences financières sur l'ajustement ou le complément de prix.

Les actes juridiques liés aux cessions de contrôle devront intégrer ce nouveau contexte. Nous ne pouvons que recommander aux cédants et cessionnaires d'apporter une vigilance encore plus accrue à leurs engagements contractuels et de se faire assister.

Mélanie JOSSE
Avocat Associé
02 51 36 00 55
melanie.josse@lexaw.fr



SYNERCOM FRANCE



VOTRE CONSEIL TRANSMISSION

Plus de 30 ans d'expérience en cession et acquisition d'entreprises et en ingénierie financière

Un réseau de 7 cabinets permettant de couvrir le territoire national

Plus de 1000 opérations dans tous les secteurs d'activité : industrie, distribution, services, technologies de l'information

Un des leaders français indépendants de la transmission des PME de 1 à 30 M€ de CA et pour des valorisations comprises entre 0,5 et 20 M€



WWW.SYNERCOM-FRANCE.FR

SYNERCOM FRANCE IDF

8, place de la Madeleine - 75008 PARIS

Tél : 01 43 48 78 78 - Fax : 01 43 48 59 95

Bernard BESSON : Associé-gérant

bbesson@synercom-france.fr

Christophe BERTHIER : Associé-gérant

cberthier@synercom-france.fr

Peggy RONDET : Relations extérieures - Assistante de direction

prondet@synercom-france.fr

SYNERCOM FRANCE CENTRE ATLANTIQUE

Téléport 4 - avenue Thomas Edison

Astérama 1- BP 60156

86961 FUTUROSCOPE CHASSENEUIL Cedex

Tél : 05 49 49 45 70 - Fax : 05 49 49 45 71

Jean-Pierre VERGNAULT : Associé-gérant

jpvergnault@synercom-france.fr

Nathalie CARRION : Assistante de direction

ncarrion@synercom-france.fr

SYNERCOM FRANCE OUEST

7, rue de l'Ouche de Versailles - 44000 NANTES

Tél : 06 71 86 43 65 - 02 28 29 66 51

Damien GUILLARD : Associé-gérant

dguillard@synercom-france.fr

SYNERCOM FRANCE ALSACE

8, rue de la Justice - 68100 MULHOUSE

Tél : 03 89 66 33 23 - Fax : 03 89 66 16 05

Philippe KOBLOTH : Associé-gérant

pkobloth@synercom-france.fr

SYNERCOM FRANCE SUD EST

Les Bureaux de l'Arche

5, rue des Allumettes - 13090 AIX EN PROVENCE

Tél : 06 40 70 39 11

Pascal FAUCON : Associé-gérant

pfaucon@synercom-france.fr

SYNERCOM FRANCE AUVERGNE / RHONE-ALPES

49, rue Louis Blanc - 69006 LYON

Henri LORETTO : Associé-gérant

06 10 23 42 80 - hloretto@synercom-france.fr

SYNERCOM FRANCE GRAND SUD

9 bis, rue Paul Codos

31400 TOULOUSE

Tél : 06 80 61 94 31

Alain de CHANTÉRAC : Associé-gérant

adechanterac@synercom-france.fr