



Pourquoi j'ai repris Synercom France Ile de France

O Mon passé de chef d'entreprise m'a amené, il y a quelques années, à entrer en relation avec Synercom France.

J'ai donc pu apprécier, à diverses occasions, le professionnalisme de ce réseau.

Après avoir cédé, il y a quelques temps, ma dernière entreprise, c'est donc tout naturellement que j'ai repris contact avec eux pour reprendre une nouvelle affaire.

T La vie réserve parfois de belles surprises !... le Cabinet « SF IDF » cherchait un nouveau dirigeant. Cette opportunité inattendue a retenu immédiatement mon attention.

- Le groupe Synercom France existe depuis 1986 et, dans le « maquis » des intermédiaires, cette longue expérience lui donne une vraie crédibilité.
- La réalisation d'une quarantaine d'opérations par an représente un historique pratiquement sans égal, le réseau a ainsi une bonne expérience dans les secteurs de l'industrie, de la distribution et des services.
- Ce qui m'a également attiré, c'est le positionnement de Synercom France, spécialisé pour les PME dont la valorisation est comprise entre 1 et 15 millions d'euros.
- Enfin, l'organisation humaine m'a séduit, vingt associés et consultants travaillent en synergie sur toutes les missions...

E C'est donc avec enthousiasme que j'ai repris en juillet dernier Synercom France IDF qui, après 20 ans d'expérience, va écrire une nouvelle page de son histoire.

Bernard Besson

2006 a été une grande année pour le Groupe Synercom France et nous sommes heureux de vous en faire partager les raisons :

Synercom France a 20 ans.

Créé en 1986, Synercom France, premier réseau national spécialisé dans le conseil en cession et acquisition de PME a conseillé, au cours de ces 20 dernières années, plus de 800 opérations dans tous les secteurs d'activité : industrie, distribution, services.

Synercom France est classé N° 1.

Epsilon Finance, dans son classement annuel 2005 des conseils en fusion et acquisition, classe Synercom France au 1^{er} rang pour les transactions de 0,5 à 15 millions d'euros.

Synercom France IDF change de main.

Bernard BESSON, après un parcours professionnel qui l'a amené à diriger plusieurs entreprises, dont la Société Le Creuset, les collants Gerbe, les chaussures Stéphane Kelian et à reprendre plusieurs affaires en LBO, vient de prendre le contrôle de Synercom France IDF, qui couvre les régions : Ile de France, Nord - Picardie, Normandie, Champagne Nord - Ardenne.

Le siège du Groupe Synercom France et Synercom France IDF s'installent dans leurs nouveaux locaux.

Nous serons heureux de vous accueillir
8, place de la Madeleine
75008 PARIS

Tél.: 01 43 48 78 78 - Fax: 01 43 48 59 95

sommaire

2 Les échos

Synercom France
premier de sa classe

Synercom France
Grand Est accueille
Anne-Pascale
BERNARD

3 Infos régions

L'activité de nos
associés régionaux

6 Annonces

Une sélection de
cessions-acquisitions

8 Le réseau Synercom France

Epsilon Finance a publié le classement annuel 2005
des Conseil en F&A France «small market»

Synercom France premier de sa classe

Opérations en France 0,5-15 M€ (classement par nombre d'opérations)

Rang	2004	Conseils	Nombre d'opérations	Valeur en M Eur
1	(3)	Synercom France	29	50,4
2	(4)	Adna Partners	15	54,6
3	(6)	PwC	11	112,0
4	(-)	Interfirm M&A	9	11,8
5	(7)	Crédit Agricole - Sodica	8	50,6
6	(13)	Deloitte Finance	8	41,3
7	(-)	Société Générale	6	47,9
8	(-)	Grant Thornton Corporate Finance	5	conf
9	(-)	Europefa Partenaires	5	11,8
10	(-)	BNP Paribas	4	42,8
11	(8)	KPMG Corporate Finance	3	38,0
12	(14)	CIC - Banque de Vizille	3	24,3
13	(-)	Opticroissance	3	12,0
14	(10)	DDA & Cie	3	10,3
15	(-)	Stevimmac France	3	2,6

Source : Epsilon Finance / Corpfm Worldwide

Opérations en France de 1 à 50 M€ (classement par valeur)

Rang	2004	Conseils	Valeur en M€	Nombre d'opérations
1	(6)	Rothschild	527,0	20
2	(3)	PwC	361,0	17
3	(-)	BNP Paribas	313,7	12
4	(11)	Lazard Freres	268,0	8
5	(-)	Financière de Courcelles (Global M&A France)	225,0	14
6	(4)	KPMG Corporate Finance	218,4	9
7	(10)	Crédit Agricole - Sodica	215,7	13
8	(9)	Deloitte Finance	109,3	10
9	(-)	Grant Thornton Corporate Finance	76,0	5
10	(17)	Opticroissance	71,5	5
11	(24)	CIC - Banque de Vizille	69,0	5
12	(2)	Société Générale	65,0	7
13	(15)	Adna partners	54,6	15
14	(12)	HSBC Transactions Entreprises	53,8	3
15	(16)	Synercom France	50,1	22

Source : Epsilon Finance / Corpfm Worldwide



Synercom France Grand Est accueille Anne-Pascale BERNARD

Diplômée Sup de Co, elle a un premier parcours commercial dans l'industrie de l'emballage. En 2004, elle obtient son DU de Gestion de patrimoine de l'Université de Clermont-Ferrand et rejoint le Cabinet de gestion de patrimoine Athéna Finances, dirigé par Christophe Bernard.

En 2006, intéressée par l'activité « transmission d'entreprises », elle collabore avec Synercom France Grand Est en tant que Chargée d'Affaires pour la Franche Comté et l'Ain.

Pour contacter Anne-Pascale Bernard :

Tél : 03 84 43 91 31 - Fax : 03 84 24 07 86

Email : apbernard@synercom-france.fr



Synercom France Centre-Atlantique organise la reprise du

fonds de commerce de la société Miroiterie de l'Orléanais par M. et Mme Demorgny

La société Miroiterie de l'Orléanais, située aux Ormes (45), a été créée par Monsieur Michel Klingemann, elle est spécialisée dans la miroiterie, la vitrerie, la peinture et le revêtement de sols. Le CA H.T est d'environ 1,2 M€ avec un effectif de 6 personnes, incluant les dirigeants. L'entreprise a une bonne notoriété, et les produits et services proposés sont de bonne qualité. L'équipe est dynamique et compétente.

M. Christophe Demorgny et Mme Véronique Demorgny ont 37 ans. Autodidactes, ils ont développé leurs compétences : lui de commercial, de gestionnaire et de manager au sein de diverses filiales du groupe allemand FUCHS, elle, de commerciale et de logicienne auprès d'équipes sportives nationales. L'activité de la Miroiterie de l'Orléanais correspond parfaitement au type d'entreprise recherchée : vente et installation de produits pour le bâtiment, notoriété importante, technologie simple, équipe légère, compétente et motivée. Après une bonne période d'accompagnement de M. et Mme Klingemann, M. et Mme Demorgny vont pouvoir poursuivre le développement de l'activité.

Synercom France Centre-Atlantique organise la reprise de la société Clôture Services par M. Ecale

La société SARL Clôture Services, située à Chambray-lès-Tours (37), a été créée le 3 octobre 1997 par Monsieur Albano Alves. Elle est spécialisée dans la vente et la pose de clôtures, portails, fenêtres, portes, portes de garages, stores, à destination de la clientèle des particuliers. Le chiffre d'affaires hors taxes est d'environ 2,4 M€ avec un effectif de 12 personnes. Elle a été reprise en octobre 2004 par M. Philippe Besnier déjà conseillé par Synercom France

Suite au décès brutal de Philippe Besnier début février 2006, l'entreprise a été reprise par Monsieur Yannick Ecale. Ayant acquis une formation de gestionnaire, et étant un homme de contact, il a intégré le service commercial-marketing de la société Technibois (86) reprise ensuite par le groupe Allibert. Les quelques 20 années passées dans cette entreprise lui ont permis de progresser à différents niveaux et de rejoindre la direction commerciale du groupe pour la France,

et de prendre la direction générale d'une filiale du groupe.

Les connaissances de Monsieur Ecale sur le marché de l'habitat ainsi que ses compétences commerciales vont permettre de reprendre le développement de la société Clôture Services.

Synercom France Centre-Atlantique organise la cession de la société Transpat à la SARL Financière Tradex « HDR »

La société Transpat est située à Chauvigny (86). Elle a été créée en 1995 par Monsieur Didier Drevon qui l'a développée jusqu'à ce jour. Son activité est la traduction de manuels d'utilisation de machines et de brevets d'invention. La qualité de son service est honorablement connue auprès de sociétés internationales leaders sur leur marché. Son CA HT est d'environ 800 K€ dont 60 % à l'export.

La SARL Financière Tradex « HDR » est située à Clermont-Ferrand (63) le dirigeant est Monsieur Pedro Del Rio. Elle possède cinq filiales dans le domaine de la traduction aussi bien en France qu'à l'étranger, mais ne disposait pas jusqu'à ce jour du savoir-faire spécifique de la société Transpat. Ce rachat va permettre à Tradex d'offrir à ses clients actuels un nouveau service de très haute qualité, d'acquérir une clientèle nouvelle, et d'apporter à Transpat l'assise d'un groupe de sociétés.

Synercom France Centre-Atlantique organise la cession de la société Germaneau à M. François Duguet

La société Germaneau est située à Lussac-les-Châteaux (86). Elle a été créée en 1948 par le père de M. Germaneau, ce dernier l'a reprise en 1977 et avec son épouse, ils l'ont transformée profondément : de sous-traitant en chaudronnerie, elle est devenue une entreprise fabriquant ses propres produits en les commercialisant sous sa propre marque aussi bien en France qu'à l'étranger. Son activité est la fabrication de groupes de dépoussiérage par aspiration, de cabines de vernissage à filtre sec, et de poêles à copeaux. La qualité de ses produits est bien connue sur le marché français et européen. Son CAHT est d'environ 1,6 M€ dont 17 % à l'export. Par ailleurs, la situation financière de l'entreprise est très saine.

M. François Duguet a une formation d'ingénieur complétée par un DESS en Administration des Entreprises. Il a débuté comme ingénieur de fabrication dans une PMI du Limousin pour terminer directeur industriel d'une des activités d'un grand groupe industriel français. À 46 ans, il souhaite s'installer à son compte en reprenant une PME du Poitou-

Charentes. M. Germaneau étant le technicien de l'entreprise, c'est tout naturellement qu'il s'est tourné vers des candidats à profil technique. Mme Duguet a remplacé Mme Germaneau à l'administration. Avec une jeune équipe à sa tête, l'entreprise peut continuer son développement !



Synercom France Ouest conseille In Extenso Bretagne dans le rapprochement avec la Fiduciaire du Golfe

In Extenso Bretagne, dirigé par Jean-Paul Eyraud, patron de la région Bretagne, et dont le siège social est à Rennes, est un des leaders de sa profession en Bretagne avec plus de 14 M€ de CA consolidé et 200 collaborateurs.

La Compagnie Fiduciaire du Golfe, animée par ses 2 dirigeants, Catherine de Cloët et François Boulon, est un cabinet très dynamique implanté depuis de nombreuses années sur Vannes (56).

Cette opération de rapprochement va permettre la mise en œuvre de synergies sur divers plans : métiers, économiques et sur le plan humain entre les deux entités. Désormais, In Extenso Bretagne, qui connaît une forte croissance interne et qui a réussi depuis plusieurs années de nombreuses opérations de croissance externe, s'implante ainsi sur le seul département breton où il n'était pas jusqu'ici présent.

Synercom France Ouest conseille la cession de la société Greleg

La Société Greleg, implantée à Treillières sur la zone d'activités du Ragon à quelques kilomètres au nord de Nantes est spécialisée dans la signalétique d'entreprises (interne et externe) pour des clientèles aussi diverses que des centres commerciaux, des cliniques, des banques et des entreprises qui souhaitent marier esthétique et fonctionnalité.

Avec une clientèle sur toute la France et s'appuyant sur des sous-traitants pour réaliser les métiers périphériques, l'entreprise pilotée par les époux Grégoire a réussi en se recentrant sur son cœur de métier.

Après avoir positionné leur entreprise sur des prestations haut de gamme, grâce à une équipe de 20 professionnels rompus aux charmes des arts graphiques, Monsieur et Madame Grégoire ont souhaité passer le témoin à Monsieur Jean-Claude Vendeville dont les multiples expériences commerciales correspondent parfaitement au développement des potentiels de la société.



Synercom France Grand-Est conseille la cession de la SAS Volx

La SAS Volx, située à Savigny (69), a une activité de conception, réalisation et pose de caches antennes de téléphonie mobile.

Elle a réalisé en 2005 un chiffre d'affaires de l'ordre de 3,5 M€ avec 30 personnes.

La SARL X'ia Investissement, créée pour l'opération d'acquisition, est contrôlée par Monsieur Denis Garnier, Ingénieur + MBA et ex-DG d'entreprises industrielles et de services.

À 45 ans, il souhaitait reprendre une entreprise dans son domaine de compétence.

Fortis Banque, HSBC et la Banque cantonale de Genève ont financé l'opération.

Synercom France Grand-Est organise pour le Cabinet Auficom la reprise majoritaire du Cabinet Oreca

Auficom, avec des bureaux dans l'Yonne et dans la Nièvre, est un cabinet d'Expertise Comptable détenu par 2 associés. Son CA est de l'ordre de 5 M€ avec 60 collaborateurs.

ORECA, avec des bureaux dans l'Allier et le Cher, exerce la même activité. Son CA est de l'ordre de 3 M€ avec 45 collaborateurs. Ses 2 dirigeants cherchaient un adossement pour développer les services associés et une extension géographique à leurs activités.

Synercom France Grand Est conseille la reprise du Cabinet Cofigest

La société Cofigest a été créée en 1974. Implantée sur quatre sites : Marly, Thionville, Forbach et Mance, elle a réalisé en 2005 un chiffre d'affaires de l'ordre de 3 M€ avec un effectif productif de 40 personnes.

La société CMB Partenaires – filiale de la société CMB –, d'une part, a racheté pour étoffer son site de Saint-Avold le fonds libéral d'expertise-comptable situé à Forbach.

La Financière Figestco, d'autre part – société créée pour l'opération d'acquisition – a racheté la totalité des droits sociaux de la société Cofigest.

Le capital de la Financière Figestco est détenu conjointement par les anciens associés de la société Cofigest et par la société CMB.

Synercom France Grand Est conseille la cession de CSB

La société CSB, située à 21-DIJON, a une activité de Chaudronnerie-Mécanosoudure / Peinture industrielle liquide.

Elle a réalisé en 2005 un chiffre d'affaires de l'ordre de 950 K€ avec 14 personnes.

Ses dirigeants – sans succession familiale – souhaitent prendre leur retraite

La SARL Activa, située à Genlis (21), a été créée pour l'opération d'acquisition. Elle est contrôlée par Monsieur Laurent Pichot qui est, par ailleurs, actionnaire d'une société donant de la sous-traitance à CSB.

La Banque Populaire de Bourgogne et le Conseil régional de Bourgogne (par un PRTE) ont participé au financement de l'opération de reprise.

Synercom France Grand Est organise pour In Extenso – Fiduciaire de Haguenau la reprise du Cabinet J-M Geiger

In Extenso - Fiduciaire de Haguenau, dont le siège est situé à Haguenau (67), est un cabinet d'Expertise Comptable et de Commissariat aux Comptes faisant partie du Groupe In Extenso (+ de 100 implantations en France).

Le Cabinet Jean-Michel Geiger exerce à Haguenau (67) la même activité. Monsieur Geiger reste dans le cabinet repris.

Synercom France Grand Est et Synercom France IDF organisent et conseillent la cession de Pacagest SA. Acquéreur : Sonacotra SA

Pacagest SA, qui fait partie du Groupe Protec à Riedisheim (68), est une société de Gestion et d'Administration de Résidences avec Services. Son CA est de l'ordre de 4 M€.

La gestion porte sur plus de 600 lots situés dans le Sud et dans l'Est.

Sonacotra SA, société anonyme d'économie mixte, a été créée en 1956 et a son siège à Paris. Son CA est de l'ordre de 250 M€

Son patrimoine, réparti sur 56 départements, dépasse les 73 000 logements.



Synercom France IDF a conseillé la reprise de la société Lebossé 2 Roues

La Société Lebossé 2 Roues implantée à la périphérie de Paris – Épinay-sur-Seine (93), Herblay (95), Osny (95) – est spécialisée dans la distribution et la réparation de motocycles Yamaha. L'acquéreur est Bernard Lasnier qui a été dirigeant dans de grands groupes internationaux (Devanlay-Lacoste, GrandVision, Kindy).

Le réseau

Synercom France

20 associés et consultants

sur toute la France

à votre disposition pour vous aider
à céder ou acquérir votre Entreprise

petites annonces

Cession

Industrie

V 4622 ☎ **03 80 24 11 45**

ACTIVITÉ : menuiserie métallique

TAILLE : CA = 400 k€

EFFECTIF : 6

LOCALISATION : Alsace

À NOTER : clientèle privée (60 %) et publique (40 %) - Rex = 40 k€ - Fonds propres = 110 k€

NIVEAU : 150 k€

V 5018 ☎ **04 37 49 13 54**

ACTIVITÉ : carrosserie, mécano-soudure, produits propres dans le domaine de la sécurité

TAILLE : CA = 6 M€

EFFECTIF : 50 personnes

LOCALISATION : Rhône-Alpes

À NOTER : clientèle grandes entreprises internationales, marchés militaires

NIVEAU : sur proposition

V 5021 ☎ **04 37 49 13 54**

ACTIVITÉ : conception et fabrication de moules à insert et moules à insert en bande pour injection plastique et caoutchouc

TAILLE : CA = 2 100 k€

EFFECTIF : 22 personnes

LOCALISATION : Rhône-Alpes

À NOTER : forte rentabilité, trésorerie importante

NIVEAU : > 2 500 k€

V 5024 ☎ **04 37 49 13 54**

ACTIVITÉ : 1) machines spéciales sur cahier des charges 2) développement d'une gamme de centres d'usinage à commandes numériques, axes et accessoires pour CN

TAILLE : CA 3 000 k€

EFFECTIF : 25 personnes

LOCALISATION : Rhône-Alpes

NIVEAU : 950 k€

V 5025 ☎ **04 37 49 13 54**

ACTIVITÉ : décolletage, usinage de précision et mécano-soudure fine de petites et moyennes séries

TAILLE : CA = 900 k€

EFFECTIF : 12 personnes

LOCALISATION : Auvergne

À NOTER : clientèle fidèle et très diversifiée : aéronautique, équipements industriels, matériel médical et para médical, composants mécaniques pour l'industrie électronique, matériel agricole

V 7930 ☎ **05 56 28 55 44**

ACTIVITÉ : conception et fabrication de cuves industrielles en inox

TAILLE : CA 2005 = 3,3 M€

EFFECTIF : 35 personnes

LOCALISATION : Sud-Ouest

À NOTER : bâtiment (2 500 m²) et terrain (6 000 m²) inclus dans la cession. Clients : Industrie pharmaceutique - Agro-alimentaire - Vinicole

NIVEAU : sur proposition

V 8118 ☎ **05 49 49 45 70**

ACTIVITÉ : fabrication de meubles composables sur mesure, aménagement de résidences, réalisation de stands haut de gamme pour salons.

TAILLE : CA = 6 000 k€

EFFECTIF : 100

LOCALISATION : Centre Ouest

À NOTER : société disposant d'un bon outil de travail. Le repreneur peut être une société ou une personne physique possédant une stratégie produit et commerciale.

NIVEAU : sur proposition

V 8143 ☎ **05 49 49 45 70**

ACTIVITÉ : construction de maisons individuelles

TAILLE : CA = 10 000 k€

EFFECTIF : 50 personnes

LOCALISATION : Centre-Ouest

À NOTER : clientèle de particuliers. Gros œuvre fait en interne pour 90 % des chantiers. Situation financière très saine. Trésorerie importante.

NIVEAU : sur proposition

V 8147 ☎ **05 49 49 45 70**

ACTIVITÉ : menuiserie aluminium

TAILLE : CA = 2 000 k€

EFFECTIF : 14

LOCALISATION : Centre-Ouest

À NOTER : société ancienne à bonne notoriété et saine. Équipe compétente et motivée. Le repreneur devra avoir des compétences dans le métier.

NIVEAU : sur proposition

V 8155 ☎ **05 49 49 45 70**

ACTIVITÉ : plâtrerie, cloisons sèches, plafonds, faux-plafonds, isolation

TAILLE : CA = 3 000 k€

EFFECTIF : 35

LOCALISATION : Poitou-Charentes

À NOTER : clientèle de particuliers, promoteurs, entreprises, collectivités. Situation financière saine. Pas de dettes.

NIVEAU : sur proposition

Distribution

V 1099 & **02 97 68 39 06**

ACTIVITÉ : vente de mobil homes sur Bretagne Sud

TAILLE : CA = 4.5 M€

EFFECTIF : une quinzaine de salariés

À NOTER : potentiel commercial fort

NIVEAU : sur offre pour l'exploitation et l'immobilier

V 4624 ☎ **03 80 24 11 45**

ACTIVITÉ : négoce de matériel agricole spécialisé dans la manutention et le séchage du fourrage. Importateur exclusif.

TAILLE : CA = 3 200 k€

EFFECTIF : 14

LOCALISATION : Grand-Est

À NOTER : clientèle nationale (éleveurs de bovins (lait ou viande) - mobilier pris en location - Rex moyen corrigé = 190 k€ - trésorerie nette = 250 k€

NIVEAU : 1 000 k€

V 4630 ☎ **03 80 24 11 45**

ACTIVITÉ : distribution de composants électroniques de « niche » - Importateur « exclusif »

TAILLE : CA = 1 700 k€

EFFECTIF : 9

LOCALISATION : Grand Est

À NOTER : qualité des services, technicité, position stratégique - immobilier pris en location - Marge brute # 50 % - Résultat net # 80 k€ - Fonds propres # 280 k€.

NIVEAU : sur proposition

V 7924 ☎ **05 56 28 55 44**

ACTIVITÉ : commerce de gros de coquillages, purification, lavage, triage, conditionnement (moules, palourdes, huîtres, coques, crustacés...)

TAILLE : CA = 6,5 M€

EFFECTIF : 15

LOCALISATION : côte atlantique française - Sud-Ouest

Capitaux propres : 470 000 €

À NOTER : entreprise aux normes sanitaires européennes. Matériel récent et en excellent état. Extension des bâtiments et Développement d'une activité de process possibles. Réserve zone A. Procédure de lavage en circuit d'eau fermé. Clients : restaurateurs, campings, détaillants (en saison), centrales d'achat, grossistes. En France, Grande-Bretagne, Écosse, Irlande, Hollande, Danemark, Espagne, Italie, Grèce.

NIVEAU : sur proposition pour 100 % des actions (avec ou sans l'immobilier)

Réf : V7933 ☎ **05 56 28 55 44**

ACTIVITÉ : négoce de gros d'appareils de climatisation

TAILLE : CA 2005 = 4,3 M€

EFFECTIF : 13 personnes

LOCALISATION : Sud-Ouest

À NOTER : résultat net : 4 %. Clients : installateurs

NIVEAU : 1,2 M€

Industrie et distribution

V 8149 ☎ **05 49 49 45 70**

ACTIVITÉ : traitement des eaux (négoce de matériel et services)

TAILLE : CA = 1 500 k€

EFFECTIF : 14

LOCALISATION : Poitou-Charentes

À NOTER : clientèle de particuliers, entreprises, collectivités. Situation financière saine. Pas de dettes. Entreprise à développer sur un marché porteur.

NIVEAU : sur proposition

V 8159 ☎ **05 49 49 45 70**

ACTIVITÉ : fabrication et négoce de mobilier urbain

TAILLE : CA = 4 000 k€

EFFECTIF : 21

LOCALISATION : Centre Ouest

À NOTER : entreprise saine bien implantée sur son marché. Clientèle de collectivités.

NIVEAU : sur proposition

Services

V 5014 ☎ **04 37 49 13 54**

ACTIVITÉ : gros œuvre bâtiment, activité importante en stations de sports d'hiver

TAILLE : CA = 3 700 k€

EFFECTIF : 30 personnes

LOCALISATION : Rhône-Alpes

NIVEAU : 1 000 k€

V 5027 ☎ **04 37 49 13 54**

ACTIVITÉ : tous travaux de rénovation immobilière, intérieurs et extérieurs. Conception, réalisation, coordination des travaux.

TAILLE : CA = 1 000 k€

EFFECTIF : 3 personnes

LOCALISATION : grande ville de la région Rhône-Alpes

V 11429 ☎ **01 43 48 78 78**

ACTIVITÉ : transitaire en douane et logistique transport domaine d'œuvres d'art

TAILLE : CA > 1 M€

LOCALISATION : France

À NOTER : clients : commissaires priseurs, galeries, musées, collectionneurs privés - position de niche

NIVEAU : sur proposition

V 11474 ☎ **01 43 48 78 78**

ACTIVITÉ : commissionnaire de transports/logistique

TAILLE : CA > 5 M€

LOCALISATION : Ile de France

NIVEAU : sur proposition

V 4621 ☎ **03 80 24 11 45**

ACTIVITÉ : centre de chirurgie esthétique comprenant : institut de beauté, soins laser, interventions chirurgicales (lipo-aspiration, poitrine, lifting, ventre, nez, oreilles, etc...)

TAILLE : 650 k€

EFFECTIF : 6

LOCALISATION : Suisse (Canton de Genève)

À NOTER : opérations sous anesthésie locale (plus confortable, moins chère, moins risquée) - Rés net # 15 % du CA - FP # 250 k€

NIVEAU : sur proposition

V 7936 ☎ **05 56 28 55 44**

ACTIVITÉ : transports scolaires

TAILLE : CA : 1,2 M€

EFFECTIF : 31 personnes

LOCALISATION : Sud-Ouest

À NOTER : 32 lignes scolaires - 40 Autobus. Clients : Conseil régional

NIVEAU : 1 M€

V 7990 ☎ **05 56 28 55 44**

ACTIVITÉ : restauration collective hors foyer

TAILLE : CA 2005 # 2,5 M€

EFFECTIF = 16 personnes

LOCALISATION : Sud-Ouest.

À NOTER : clients : scolaires – collectivités locales. Distribution des repas sur 4 départements. Moyens : cuisine centrale
NIVEAU : 2,2 M€

V 7991 ☎ **05 56 28 55 44**

ACTIVITÉ : voiries, assainissement - réseaux

TAILLE : CA 2005 = 8,9 M€

EFFECTIF : 36 personnes

LOCALISATION : Sud-Ouest.

CLIENTS : marchés publics

NIVEAU : sur proposition

Industrie et Services

V 4627 ☎ **03 80 24 11 45**

ACTIVITÉ : fabrication et pose de menuiseries aluminium de façade (vitrage compris)

TAILLE : CA = 5 400 k€

EFFECTIF : 15

LOCALISATION : Bourgogne

À NOTER : clientèle IdF (85 % administrations) - immobilier pris en crédit-bail - Rex moyen retraité = 1 350 k€ - Trésor nette moyenne = 700 k€

NIVEAU : 7 500 k€

V 4592 ☎ **03 80 24 11 45**

ACTIVITÉ : câblage de cartes électroniques - intégration

TAILLE : 3 300 k€

EFFECTIF : 50

LOCALISATION : Grand-Est

À NOTER : notoriété dans savoir-faire de niche - Clientèle mécanique, téléphonie, automobile, domotique, médical, etc. - Immobilier pris en location - Marge brute > 50 % du CA - Résultat net moyen corrigé # 100 k€ - Fonds propres = 700 k€

NIVEAU : 900 k€

Cession Partielle

Distribution

V 8136 ☎ **05 49 49 45 70**

ACTIVITÉ : négoce de matériel médical

TAILLE : CA = 300 k€

EFFECTIF : 5

LOCALISATION : Poitou-Charentes

À NOTER : clientèle de particuliers - Localisation en plein centre d'une sous-préfecture.

NIVEAU : sur proposition

Acquisition

Industrie

IAP 8151 ☎ **05 49 49 45 70**

ACTIVITÉ : second œuvre en bâtiment : platerie, peinture, chauffage.

TAILLE : ≥ 500 k€

EFFECTIF : 5

LOCALISATION : CENTRE

À NOTER : c'est une personne de formation ingénieur agricole qui a ensuite travaillé dans des professions de services : conseil en gestion, conseil en financement. Devenu responsable d'une équipe puis d'un réseau régional, il a développé des compétences commerciales. À force de côtoyer ses clients entrepreneurs, et ayant un penchant très prononcé pour les activités de second œuvre en bâtiment, il est prêt maintenant à reprendre une entreprise dans ce secteur en y apportant son dynamisme commercial et sa rigueur de gestion. Une association avec un technicien est possible.

Distribution

IAS 7140-1 ☎ **05 61 14 90 22**

ACTIVITÉ : négoce de produits industriels

LOCALISATION : région niçoise

À NOTER : recherche effectuée par un groupe français déjà présent dans ce domaine d'activité et souhaitant se développer par croissance externe.

IAS 7140 -2 ☎ **05 61 14 90 22**

ACTIVITÉ : négoce de produits industriels

LOCALISATION : région Midi-Pyrénées

À NOTER : recherche effectuée par un groupe français déjà présent dans ce domaine d'activité et souhaitant se développer par croissance externe.

IAS 11450 ☎ **01 43 48 78 78**

ACTIVITÉ : distribution de matériel électronique grand public et audiovisuel professionnel vers les réseaux de vente au détail

LOCALISATION : France

À NOTER : recherche faite par un groupe de renom.

Industrie et Distribution

IAP 11460 ☎ **01 43 48 78 78**

ACTIVITÉ : fabrication ou distribution des équipements, des emballages, fournitures destinés aux professionnels de l'alimentaire.

LOCALISATION : Ile de France, Nord, Normandie, Centre, Bourgogne, Ouest

À NOTER : recherche faite par un dirigeant expérimenté dans les secteurs des métiers de bouche, restauration, collectivités et industries agro-alimentaires

Services

IAS 5022 ☎ **04 37 49 13 54**

ACTIVITÉ : 1) Entreprises générales, gros œuvre
2) Ravalement de façades, peinture, plâtrerie

TAILLE : CA mini 2,7M€

LOCALISATION : Rhône-Alpes et Grand arc Auvergne, sud Bourgogne, sud Franche-Comté, Jura.

À NOTER : entreprise in bonis ou déficitaire si clientèle ou implantation le justifie. Recherche faite par groupe national de TP

IAS 5023 ☎ **04 37 49 13 54**

ACTIVITÉ : portefeuille de contrats de télésurveillance pour étoffer son PC.

LOCALISATION : Rhône-Alpes de préférence

À NOTER : recherche faite par entreprise régionale - Regarde les entreprises du secteur en gardiennage, surveillance.

IAP 7142 ☎ **05 61 14 90 22**

ACTIVITÉ : métrologie (analyse, tests, négoce d'outils de mesure, maintenance.)

LOCALISATION : Région Midi-Pyrénées et Aquitaine

À NOTER : recherche effectuée par une personne physique très expérimentée dans ce domaine d'activité et issue d'un groupe international. Dispose de fonds propres conséquents et de l'appui d'une société de Capital-Investissement.

IAS 7148-1 ☎ **05 61 14 90 22**

ACTIVITÉ : froid industriel, installation frigorifique (conception, installation, maintenance)

LOCALISATION : Sud-Ouest de la France

À NOTER : recherche effectuée par un grand groupe français déjà présent dans ce domaine d'activité et souhaitant se développer par croissance externe. Sa capacité financière n'est pas limitée si le prix est justifié.

IAS 7148-2 ☎ **05 61 14 90 22**

ACTIVITÉ : maintenance industrielle et tertiaire

LOCALISATION : Sud-Ouest de la France

À NOTER : recherche effectuée par un grand groupe français déjà présent dans ce domaine d'activité et souhaitant se développer par croissance externe. Sa capacité financière n'est pas limitée si le prix est justifié.

IAS 7148-3 ☎ **05 61 14 90 22**

ACTIVITÉ : climatisation (conception, installation, maintenance)

LOCALISATION : Sud-Ouest de la France et Limousin

À NOTER : recherche effectuée par un grand groupe français déjà présent dans ce domaine d'activité et souhaitant se développer par croissance externe.

IAP 8146 ☎ **05 49 49 45 70**

ACTIVITÉ : hôtellerie de plein air.

TAILLE : CA de 700 à 8200 k€

EFFECTIF : 5 à 40

LOCALISATION : côte atlantique de la Vendée à Bayonne - Côte méditerranéenne

À NOTER : entrepreneur, autodidacte et homme aimant le contact, notre client a repris une petite entreprise artisanale en difficulté qu'il a redéveloppée pour la porter à plus de 4 M€ de CA HT. Après avoir cédé cette entreprise, il souhaite maintenant mettre ses compétences au service d'un projet personnel qui consiste dans la reprise d'une hôtellerie de plein air.

IAS 11115C ☎ **01 43 48 78 78**

ACTIVITÉ : génie climatique

LOCALISATION : France

À NOTER : recherche faite par un groupe dans le bâtiment de 1 500 personnes souhaitant développer son pôle climatique en conservant le dirigeant dans ses fonctions.

IAS 11386 ☎ **01 43 48 78 78**

ACTIVITÉ : expertise comptable - Commissariat aux comptes

TAILLE : 300 à 1 000 k€

LOCALISATION : Ile-de-France

À NOTER : recherche faite par un cabinet d'expertise comptable, commissariat aux comptes qui souhaite se développer par croissance externe

IAS 11422 ☎ **01 43 48 78 78**

ACTIVITÉ : cabinets d'Administration de biens

LOCALISATION : Paris

A NOTER : recherche faite par un cabinet d'administration de biens de forte notoriété qui souhaite se développer par croissance externe.

IAS 11452 ☎ **01 43 48 78 78**

ACTIVITÉ : maintenance industrielle et services liés à l'exploitation pour entreprises industrielles et collectivités.

LOCALISATION : France entière

À NOTER : recherche faite par un groupe de renom, possibilité d'intégration du dirigeant souhaitant profiter de l'adossément à un grand groupe pour développer l'entreprise.

Services et distribution

IAP 8153 ☎ **05 49 49 45 70**

ACTIVITÉ : distribution / négoce de biens de consommation, d'équipement ou services aux entreprises/collectivités, particuliers. Commerce de gros de biens intermédiaires, fournitures et équipements industriels.

TAILLE : CA de 1,5 à 10 M€

EFFECTIF : 8 à 30

LOCALISATION : Région PACA

À NOTER : pragmatique et adaptable, notre client a un profil de développeur d'entreprise : débutant comme vendeur, il a accédé successivement aux responsabilités de directeur des ventes, puis marketing, puis de gestion de centre de profit. Il a exercé ces différentes fonctions au niveau national et international. Sa valeur ajoutée s'exprime dans sa capacité à comprendre un marché et à trouver les moyens d'y développer ses produits. Ayant une très forte orientation clients ainsi qu'une forte capacité à fédérer ses équipes il a démontré qu'il peut atteindre des résultats ambitieux.

Industrie, Services, Distribution

IAP 8126 ☎ **05 49 49 45 70**

ACTIVITÉ : industrie à technologie légère, services, distribution.

TAILLE : de 500 k€ à 2 000 k€

EFFECTIF : 5

LOCALISATION : Poitou-Charente

À NOTER : repreneur à profil commercial et marketing. A déjà été chef d'entreprise.

Industrie et services

IAS 4585 ☎ **03 80 24 11 45**

ACTIVITÉ : appareils de mesure, métrologie

À NOTER : recherche faite par un groupe industriel Européen

NIVEAU : pas limité

Le réseau Synercom France

Contact :

Agnès COMPAS-BOSSARD

Relations extérieures et
Communication :

8, place de la Madeleine
75008 PARIS

Tél : 01 43 48 78 78 - Fax : 01 43 48 59 95

acb@synercom-france.fr

www.synercom-france.fr

SYNERCOM FRANCE OUEST

Yann GUILLARD

37, rue Julien - 44300 NANTES

Tél : 02 40 50 52 21 - Fax : 02 40 14 41 50

yguillard@synercom-france.fr

ANJOU

Jean PEIGNÉ

16, chemin des Travailleurs

49100 ANGERS

Tél : 02 41 34 48 87 - Fax : 02 41 36 23 16

jpeigne@synercom-france.fr

BRETAGNE

Michel NOURRY

14, place Gambetta - 56000 VANNES

Tél / Fax : 02 97 68 39 06

mnourry@synercom-france.fr

VENDÉE

Gilles ROUX

Parc d'activités de la Mongie

85140 LES ESSARTS

Tél : 06 76 34 48 58 - Fax : 02 51 48 42 19

groux@synercom-france.fr

SYNERCOM FRANCE GRAND EST

Claude ROBERT

7, rue Morlot - BP 77

21202 BEAUNE cedex

Tél : 03 80 24 11 45 - Fax : 03 80 24 96 42

crobert@synercom-france.fr

ALSACE

Philippe KOBLOTH

8, rue de la Justice - 68100 MULHOUSE

Tél : 03 89 66 33 23 - Fax : 03 89 66 16 05

pkbloth@synercom-france.fr

LORRAINE

Jean-Denis NOGUES

7, En Nexirue - 57000 METZ

Tél : 03 87 76 30 00 - Fax : 03 87 76 94 54

jdnogues@synercom-france.fr

CHAMPAGNE SUD

Patrick MIGNOT

10, rue des Bordes

10150 PONT-SAINT-MARIE

Tél : 03 25 80 38 42 - Fax : 03 25 80 38 42

pmignot@synercom-france.fr

FRANCHE-COMTÉ - AIN

Anne-Pascale BERNARD

231, rue du Village

39570 VILLENEUVE-SOUS-PYMONT

Tél : 03 84 43 91 31 - Fax : 03 84 24 07 86

apbernard@synercom-france.fr

SYNERCOM FRANCE RHONE-ALPES AUVERGNE

Henry GORMAND

Chantal ROCLORE-BOISEN

90, avenue de Lanessan

69410 CHAMPAGNE AU MONT D'OR

Tél : 04 37 49 13 54 - Fax : 04 37 49 13 33

hgormand@synercom-france.fr

cboisen@synercom-france.fr

SYNERCOM FRANCE GRAND SUD / PACA

Alain de CHANTÉRAC

38, rue Monplaisir - BP 4039

31029 TOULOUSE cedex 4

Tél : 05 61 14 90 22 - Fax : 05 61 14 90 24

adechanterac@synercom-france.fr

AQUITAINE

Gérard POUCH

30, avenue du Derby - 33320 EYSINES

Tél : 05 56 28 55 44 - Fax : 05 56 28 19 63

gpouch@synercom-france.fr

SYNERCOM FRANCE CENTRE ATLANTIQUE

Jean-Pierre VERGNAULT

Téléport 4 - avenue Thomas Edison

Astérama 1 - BP 60156

86961 FUTUROSCOPE CHASSENEUIL Cedex

Tél : 05 49 49 45 70 - Fax : 05 49 49 45 71

jpvergnault@synercom-france.fr

SYNERCOM FRANCE IDF

(IDF - NORD PICARDIE -
NORMANDIE -
CHAMPAGNE NORD - ARDENNE)

Bernard BESSON

bbesson@synercom-france.fr

Agnès COMPAS-BOSSARD

Relations extérieures - Communication

acb@synercom-france.fr

8, place de la Madeleine - 75008 PARIS

Tél : 01 43 48 78 78 - Fax : 01 43 48 59 95

Peggy RONDET

Assistante de direction

prondet@synercom-france.fr

ILE-DE-FRANCE :

Daniel VANDUYVENBODEN

46, rue du Halage - 78360 MONTESSON

Tél : 01 30 71 35 45 - Fax : 01 30 71 35 85

dvdv@synercom-france.fr

CHAMPAGNE NORD - ARDENNE

Richard MAMON

BP 26 - 51051 REIMS Cedex

Portable : 06 08 82 85 62

rmamon@synercom-france.fr

