

En Bref ...

DEUX NOUVEAUX ASSOCIÉS POUR SYNERCOM FRANCE RHÔNE-ALPES / AUVERGNE...



Claude Pariset, ancien chef d'entreprise du domaine de l'informatique, travaille depuis près de 10 ans dans le domaine du rapprochement d'entreprise. Il a œuvré au sein de différents cabinets pour réaliser plusieurs dizaines d'opérations, particulièrement dans le secteur des NTIC.

Henri Loretto était lui aussi dirigeant de sociétés technologiques aujourd'hui cédées. Il a rejoint Claude il y a deux ans environ dans un nouveau cabinet qu'ils ont créé ensemble.

Ils sont tous deux fiers et honorés de rejoindre le Réseau SYNERCOM FRANCE pour y apporter leurs compétences et développer la notoriété de la marque sur la région.

Leur ambition est d'en devenir en quelques années un acteur incontournable pour la transmission des PME.

EDITO

30 ANS D'HISTOIRE



Voici le N° 100 de nos bulletins d'affaires, 30 ans d'histoire et 1 000 transactions conseillées !

SYNERCOM FRANCE a été le pionnier des réseaux de boutiques M&A, les fondateurs ayant compris les premiers que ce métier de conseil en cession/acquisition de PME nécessitait des compétences multiples et partagées ainsi qu'une couverture nationale et régionale de proximité.

L'histoire a montré la pertinence du modèle puisqu'il se poursuit aujourd'hui avec 8 cabinets dirigés par des associés, tous avec une forte expérience de l'entreprise, mettant en commun leurs connaissances et leurs bonnes pratiques.

Nous partageons tous les mêmes valeurs que l'on peut résumer dans la « règle des 4 C » :

- **Confidentialité** : une cession d'entreprise demande le strict respect de la confidentialité pour ne perturber ni l'environnement de l'entreprise, ni le personnel,
- **Confiance** : c'est la base de la relation à établir avec le chef d'entreprise avec lequel nous allons partager les bonnes et les mauvaises nouvelles, pour valoriser les premières et mettre en perspective les secondes pour les atténuer,
- **Constance** : notre relation avec le dirigeant s'inscrit dans le long terme, plusieurs mois et parfois plusieurs années,
- **Compromis** : une bonne transaction ne doit pas se traduire par la « victoire » d'une partie sur l'autre, au risque de laisser des cicatrices qui auront du mal à se refermer.

Au contraire, en étant à l'écoute des deux parties, nous recherchons le bon compromis qui permet d'aboutir à une transaction équilibrée.

Certains ont pu penser que l'Uberisation allait révolutionner notre métier de conseil : marketing digital et Internet devenant la nouvelle méthode « moderne » de transmission.

Même si ce sont des outils utiles, une entreprise n'est pas une marchandise comme une autre : c'est une histoire, des clients, du personnel et la personnalité du chef d'entreprise.

C'est cette complexité qu'il faut comprendre et transmettre dans les meilleures conditions.

L'humain est - et restera, fort heureusement - au cœur de notre beau métier !

Bernard BESSON

Associé pour l'Ile de France / Nord / Normandie /
Champagne Nord / Ardenne

Opérations réalisées

Extrait

GROUPE BCR / AVMA / STAF

CESSION

Métier : Fabrication et commercialisation de matériel pour boulangerie-pâtisserie

Implantation : ANTONY (92)

Chiffre d'affaires : 16 M€

Effectif : 60 personnes



Acquéreur : FABIEN SAVARY

Il a accompli sa carrière professionnelle au sein du Groupe PROCTER & GAMBLE avec un dernier poste de Directeur de Division « Soins professionnels capillaires WELLA ».



SAS EMBALLAGES BOIS TOSSERI

CESSION

Métier : Fabrication d'emballages en bois pour le fromage AOC Mont d'Or.

Implantation : TOUILLON-ET-LOUTELET (25)

Chiffre d'affaires : 2.5 M€

Effectif : 20 personnes



Acquéreur : MVLF HOLDING (M. JAMEY) et A+ GESTION (M. WELKER)

MVLF holding possède plusieurs participations dont HASLER Group, spécialisée dans la fabrication d'outils de mesures pour les cimenteries (45 M€ de CA). Michel JAMEY, actionnaire majoritaire, souhaitait diversifier son portefeuille. Il s'est associé à Philippe WELKER, diplômé de polytechnique pour conduire cette reprise.



SARL VENDEE FOURNITURES INDUSTRIELLES

CESSION

Métier : Négoce de produits de quincaillerie pour professionnels.

Implantation : TALMONT SAINT HILAIRE (85)

Chiffre d'affaires : 1.5 M€

Effectif : 3 personnes



Acquéreur : LTM 35

Créée en 1978, LTM 35 est un des principaux fournisseurs de quincaillerie de bâtiment et d'outillage (contrôle d'accès, machines stationnaires pour le bois, équipement et protection individuelle (EPI) et agencement du bâtiment).

Avec cette reprise, LTM 35 conforte sa présence dans le Grand Ouest.



HCP PACKAGING

ACQUISITION

Métier : Fabricant mondial d'emballages primaires hauts de gamme pour les cosmétiques

Implantation : CHINE

Chiffre d'affaires : 300 M\$

Effectif : 4 000 personnes



Cédant : RUSI COSMETIC

La société Rusi (située en Allemagne) développe, produit et commercialise des emballages cosmétiques complets notamment pour les mascaras, les lippgloss et eyeliners. Elle dispose d'une expertise de plusieurs décennies dans la production des brosses de mascara, ainsi que des pinceaux de maquillage, pour ombres à paupières, blush, ou autres.



EXPERTISE COMPTABLE

ACQUISITION

Métier : Cabinet d'expertise comptable

Implantation : 68

Chiffre d'affaires : 500 K€

Effectif : 7 personnes



Cédant : CABINET D'EXPERTISE COMPTABLE

En prévision de sa retraite le cédant a cédé l'essentiel de sa clientèle (# 500 K€) à un jeune confrère souhaitant se développer sur le 67 où il était déjà présent.



FOLIOPLAST

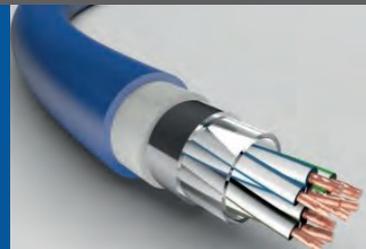
CESSION

Métier : Fabrication de tubes et profilés par extrusion plastique pour applications industrielles

Implantation : SARCELLES (95)

Chiffre d'affaires : 3 M€

Effectif : 22 personnes



Acquéreur : YVES BRACHET

A l'issue d'un processus concurrentiel, le choix du repreneur s'est porté sur Yves BRACHET, 55 ans, qui avait déjà repris puis revendu une affaire dans le domaine du packaging plastique. Ses qualités professionnelles et humaines ont fait la différence pour assurer une transition managériale harmonieuse et assurer le développement futur de FOLIOPLAST.



SARL RESIDENCE NICOLAS SEVILEANO

CESSION

Métier : Hébergement médicalisé pour personnes âgées (EHPAD).

Implantation : CERIZAY (79)

Chiffre d'affaires : 1 M€

Effectif : 17 personnes



Acquéreur : ADMR 79, la Commune de CERIZAY et quelques salariés

L'ADMR 79, la Commune de Cerizay et quelques salariés se sont associés à travers une SCIC (Société Coopérative d'Intérêt Collectif) - la 1ère en France en EHPAD -, pour reprendre la RESIDENCE NICOLAS SEVILEANO.

Le but poursuivi est de maintenir la qualité de ce service pour les habitants du Cerizéen.



ERM'S

CESSION

Métier : Conception et fabrication d'ensembles chaudronnés et machines spéciales pour l'industrie lourde

Implantation : GLOS SUR RISLE (27)

Chiffre d'affaires : 8 M€

Effectif : 25 personnes



Acquéreur : SÉBASTIEN GANDOLPHE

De formation Ingénieur Centrale / Supélec + INSEAD et âgé de 40 ans, il bénéficie d'une expérience parfaitement adaptée avec, entre autres, 8 ans de management d'opérations pétrolières.



GRUPE RGF

CESSION

Métier : Conception et production de petites pièces techniques en plastique et/ou métal

Implantation : PRATZ (39)

Chiffre d'affaires : 20 M€

Effectif : 120 personnes



Acquéreur : OMNES CAPITAL

Avec l'appui des co-investisseurs Capital Transmission (Banque Cantonale de Genève) et Bpifrance, OMNES CAPITAL entre au capital du Groupe RGF aux côtés du repreneur Pascal DAVIET dans le cadre d'une opération de Management-Buy-In (MBI).



SAS DISTRIB EST

CESSION

Métier : Négoce spécialisé de chaussures

Implantation : LONGVIC (21)

Chiffre d'affaires : 5 M€

Effectif : 6 personnes



Acquéreur : CHAUSS-EUROP

La SAS CHAUSS EUROP est un groupe spécialisé dans le négoce de chaussures représentant environ 20 M€ de CA. Le siège est basé à Villeneuve d'Ascq.

Raison de l'acquisition : M. Dewaele souhaitait développer son groupe par une opération de croissance externe.



SARL CHAUVIN

CESSION

Métier : Charcuterie, traiteur, vente de plats cuisinés, de volaille, de gibier et en général de tout ce qui concerne l'alimentation.

Implantation : BESSINES (79).

Chiffre d'affaires : 1 M€

Effectif : 12 personnes



Acquéreur : DIRECT SERVICE RESTAURATION

La SAS DIRECT SERVICE RESTAURATION, située à Parthenay (79), a également une activité de traiteur.

Par ce rachat, l'acquéreur renforce son implantation dans le département.



SMMC

ACQUISITION

Métier : Aménagement intérieur de locaux tertiaires

Implantation : FERRIERES EN BRIE (77)

Chiffre d'affaires : 10 M€

Effectif : 30 personnes



Cédant : EPRIM

Spécialisée dans la pose de cloisons et faux-plafonds pour l'aménagement de locaux tertiaires, EPRIM est l'un des acteurs reconnus dans cette spécialité sur la région parisienne.



V = CESSIONS - IAS = ACQUISITIONS

SYNERCOM FRANCE ILE DE FRANCE

☎ 01.43.48.78.78

V 11787 : Promotion par l'objet

V 11710 : Vente en gros et détail de pièces détachées et fournitures pour automobiles

V 11784 : Fabrication et vente de canapés convertibles

V 11779 : Fabrication de machines pour l'industrie du papier

V 11772 : Vente de meubles / mobilier pour la maison

V 11767 : Salles de remise en forme

V 11765 : Distribution de matériels audio professionnels et vente à des installateurs d'équipements audio de très haut de gamme pour particuliers exigeants... et fortunés

IAS 11782 : Maintenance multitechnique des bâtiments (chauffage, ventilation, électricité et climatisation)

IAS 11754 : Externalisation fonctions RH

SYNERCOM FRANCE ALSACE

☎ 03.89.66.33.23

V 3049 : Cession clientèle expertise-comptable

V 3055 : Cession restaurant chinois

IAS 3044 : Acquisition cabinet / clientèle expertise-comptable

IAS 3051 : Acquisition cabinet/clientèle expertise comptable-CAC

IAS 3054 : Acquisition cabinet/clientèle expertise comptable-CAC

IAS 3056 : Acquisition d'entreprise dans le secteur de l'industrie ou de la mécanique

SYNERCOM FRANCE OUEST

☎ 02.28.29.66.51

V 1153 : Services à l'habitat

V 1161 : Evènementiel

V 1154 : Démolition – sciage – désamiantage

V 1146 : Artisanat de niche

IAS 1363 : Produits agricoles ou transformés bio

SYNERCOM FRANCE PACA

☎ 06.40.70.39.11

A 6003 : Industrie cosmétologiques, agro-alimentaires, ou compléments alimentaires

V 6008 : Concepteur, fabricant de stands et panneaux publicitaires

V 6007 : Concepteur et installateur de systèmes de froid industriel

V 6010 : Concessionnaire de bateaux de plaisance

SYNERCOM FRANCE GRAND EST

☎ 03.80.24.38.46

V 4783 : Conception et vente de solutions techniques pour autonomie des personnes handicapées

V 4785 : Négoce spécialisé de peinture

V 4788 : Résidence services seniors

V 4789 : Location de matériels et engins pour le BTP

V 4790 : Fabrication de stands d'exposition

V 4792 : Maison de négoce de vin de Bourgogne

V 4793 : Chaudronnerie spécialisée inox / aluminium

V 4794 : Fabrication de cartes électroniques

SYNERCOM FRANCE CENTRE ATLANTIQUE

☎ 05.49.49.45.70

V 8296 : Fabrication et pose de charpente métallique, pose de charpente en bois, fourniture et pose de bardage et de couverture, serrurerie, métallerie

V 8295 : Négoce et services informatiques : matériels, logiciels, services

V 8279 : Tôlerie fine, mécano-soudure, assemblage, intégration, signalétique

V 8287 : Négoce de quincaillerie, motoculture, produits divers.

V 8281 : Négoce de quincaillerie et matériel agricole

IAP 8290 : Recherche une entreprise de service dans les départements de la Charente, Gironde et Vienne

SYNERCOM FRANCE RHÔNE-ALPES / AUVERGNE

☎ 06.10.23.42.80 OU 06.85.56.27.26

V 5106 : Atelier Mécanique petite série

V 5200 : Editeur de Logiciel GED/PLM

V 5202 : Bureau d'étude et ingénierie

V 5203 : Editeur de GED

V 5208 : Fabricant de Machine du domaine Agro-alimentaire

V 5213 : Agence de développement web

V 5217 : Editeur de Logiciel de gestion

IAS 5105 : Société de services à la personne

IAS 5211 : Centre de formation tous domaines

IAS 5218 : SSII Toutes technologies, intervention en assistance technique

IAS 5219 : FinTech / Editeur dans le domaine de la monétique

IAS 5222 : Monde du Nautisme - toutes activités

LA REFORME DE LA FISCALITE DES PLUS VALUES MOBILIERES



Une des premières questions que se pose le chef d'entreprise quand arrive le moment de la cession de sa société concerne la fiscalité attachée à la cession : Que va-t-il me rester en net après être passé sous les fourches caudines de l'administration fiscale ?

L'article 28 de la loi 2017-1837 du 30 décembre 2017 réforme en profondeur la fiscalité à cet égard en créant le PFU (Prélèvement Forfaitaire Unique) autrement dénommé « Flat tax » si on tient aux anglicismes.

De prime abord, le principe retenu paraît simple : Les plus-values générées en cas de cession de titres d'une société soumise à l'impôt sur les sociétés par une personne physique sont, à compter du 1er janvier 2018, soumises à une imposition forfaitaire unique de 12,8 % à laquelle s'ajoutent les prélèvements sociaux au taux de 17,2 % soit une imposition globale de 30 %.

Si on étudie de plus près la réforme, on s'aperçoit que la situation est plus complexe qu'il n'y paraît.

En effet, par dérogation au principe du PFU, les plus-values peuvent, sur **option expresse et irrévocable** du contribuable, être soumises au barème progressif de l'impôt sur le revenu.

Cette option doit être faite au plus tard avant la date limite de déclaration de l'impôt sur le revenu. Le cédant a donc un peu de répit pour faire le point et un choix avisé.

Cette option sera éventuellement à privilégier pour les contribuables réalisant des plus-values sur cession de titres acquis avant le 1er janvier 2018 car ils pourront bénéficier d'abattements pour durée de détention, à savoir :

-abattement de droit commun de 50 % pour les titres détenus depuis au moins deux ans et moins de huit ans ou 65 % pour une détention au-delà de huit ans,

-abattement renforcé pour les titres de PME de moins de 10 ans avec un taux de 50 % (titres détenus depuis au moins un an et moins de quatre ans), 65 % (titres détenus depuis au moins quatre ans et moins de huit ans) et 85 % (titres détenus depuis au moins huit ans).

Il est important également de souligner que l'option pour le barème progressif sera également possible pour les titres acquis **après le 1er janvier 2018** mais qu'elle sera certainement rare en pratique car, pour ces titres, les abattements susvisés ne seront plus appliqués.

Le législateur a en outre instauré un nouvel abattement fixe pour les dirigeants

partant à la retraite et ce, **quelles que soient les modalités d'imposition** (PFU ou barème progressif). Cet abattement s'élève, comme pour le précédent, à 500.000 Euros à condition de pouvoir justifier d'une détention des titres d'au moins un an et de répondre à certains autres critères largement calqués sur le système antérieur.

Cet abattement est institué pour une durée limitée expirant **le 31 décembre 2022**.

A noter que cet abattement **ne se cumule plus** avec les abattements proportionnels susvisés, ce qui était le cas antérieurement. Il faudra donc choisir ce qui est le plus favorable entre l'abattement fixe et l'abattement proportionnel.

Pour déterminer l'option optimale, le chef d'entreprise devra se livrer à de savants calculs car le nouveau système recèle une difficulté supplémentaire : l'option pour le barème progressif est globale et porte sur l'ensemble des revenus entrant dans le champ d'application du PFU dont notamment les dividendes.

Si notre chef d'entreprise perçoit des dividendes en janvier et cède son entreprise en décembre, son choix sur l'option à prendre (PFU ou barème progressif ?) sera obligatoirement global et portera sur les deux catégories de revenus sans pouvoir les différencier.

D'une manière générale, le PFU au taux de 12,8 % paraît plus favorable que le barème au taux progressif **sauf pour les contribuables non imposables**.

Toutefois, l'option pour le barème progressif peut s'avérer encore plus favorable pour les contribuables réalisant des plus-values de cession de titres **acquis avant** le 1er janvier 2018 bénéficiant d'abattement pour durée de détention.

Avec cette réforme, les avocats fiscalistes ont encore de beaux jours devant eux car, à moins d'être expert en fiscalité, les chefs d'entreprise cédants devront impérativement se faire assister, encore plus qu'avant, pour choisir l'option idoine !

Me THIERRY GATARD
AVOCAT ASSOCIÉ AU CABINET WALTER & GARANCE AVOCATS
gatard@walter-garance.com

Retrouvez l'intégralité de l'article sur
www.synercom-france.fr



SYNERCOM FRANCE



VOTRE PARTENAIRE CAPITAL

Plus de 30 ans d'expérience en cession et acquisition d'entreprises
et en ingénierie financière

15 associés et consultants régionaux aux compétences pluridisciplinaires

Plus de 1000 opérations dans tous les secteurs d'activité : industrie,
distribution, services, technologies de l'information

Un des leaders français indépendants de la transmission des PME de 1 à
30 M € de CA et pour des valorisations comprises entre 0,5 et 20 M €



WWW.SYNERCOM-FRANCE.FR

SYNERCOM FRANCE IDF

(IDF - NORD-PICARDIE - NORMANDIE - CHAMPAGNE NORD - ARDENNE)

8, place de la Madeleine - 75008 PARIS

Tél : 01 43 48 78 78 - Fax : 01 43 48 59 95

Bernard BESSON : Associé-gérant

bbesson@synercom-france.fr

Peggy RONDET : Relations extérieures - Assistante de direction
prondet@synercom-france.fr

SYNERCOM FRANCE CENTRE ATLANTIQUE

Téléport 4 - avenue Thomas Edison

Astérama 1 - BP 60156

86961 FUTUROSCOPE CHASSENEUIL Cedex

Tél : 05 49 49 45 70 - Fax : 05 49 49 45 71

Jean-Pierre VERGNAULT : Associé-gérant

jpvergnault@synercom-france.fr

Nathalie CARRION : Assistante de direction

ncarrion@synercom-france.fr

SYNERCOM FRANCE OUEST

7, rue de l'Ouche de Versailles - 44000 NANTES

Tél : 06 71 86 43 65 - 02 28 29 66 51

Damien GUILLARD : Associé-gérant

dguillard@synercom-france.fr

SYNERCOM FRANCE ALSACE

8, rue de la Justice - 68100 MULHOUSE

Tél : 03 89 66 33 23 - Fax : 03 89 66 16 05

Philippe KOBLOTH : Associé-gérant

pkobloth@synercom-france.fr

SYNERCOM FRANCE GRAND EST

1, place Jules Marey - 21200 BEAUNE

Tél : 03 80 24 38 46

Victor-Emmanuel MINOT : Associé-gérant

veminot@synercom-france.fr

Florian PAYET : Chargé d'affaires

fpayet@synercom-france.fr

SYNERCOM FRANCE PACA

Les Bureaux de l'Arche

5, rue des Allumettes - 13090 AIX EN PROVENCE

Tél : 06 40 70 39 11

Pascal FAUCON : Partenaire

pfaucon@synercom-france.fr

SYNERCOM FRANCE RHONE-ALPES / AUVERGNE

49, rue Louis Blanc - 69006 LYON

Henri LORETTO : Associé-gérant

06 10 23 42 80 - hloretto@synercom-france.fr

Claude PARISSET : Associé-gérant

06 85 56 27 26 - cpariset@synercom-france.fr

SYNERCOM FRANCE GRAND SUD

9 bis, rue Paul Codos

31400 TOULOUSE

Tél : 06 80 61 94 31

Alain de CHANTÉrac : Associé-gérant

adechanterac@synercom-france.fr